



Atlas Copcos fakturering ökade med 10% till MSEK 51,139. Rörelseresultatet blev MSEK 6,130 vilket motsvarar en marginal på 12.0% (13.7). Vinst per aktie ökade till SEK 14.63, jämfört med 13.95 föregående år.

Innehåll

Summering

Atlas Copco 2001	3
Styrelsens ordförande	4
VD och koncernchef	5

Atlas Copco-gruppen

Styrelsens redogörelse för verksamheten 2001	6
Kompressorteknik	14
Anläggnings- och gruvteknik	16
Industri-teknik	18
Rental Service	20
Resultaträkning	22
Balansräkning	23
Kassaflödesanalys	24
Noter till Atlas Copco-gruppens kassaflödesanalys	25
Fem år i sammandrag	27
Kvartalsvärden	28
Sammandrag i USD och EUR	29

Atlas Copco AB

Kassaflödesanalys	24
Resultaträkning	26
Balansräkning	26

Bokslutskommentarer

Redovisningsprinciper	30
Definitioner	32
Noter	33
Goodwill	44
Aktier och andelar	46
Finansiell exponering	48
Amerikanska och internationella redovisningsprinciper	50
Vinstdisposition	52
Revisionsberättelse	52

Investerar- och aktieägarinformation

Koncernledning	53
Styrelse och revisorer	54
Atlas Copco-aktien	56
Finansiell information	59
Adresser	60



I Atlas Copcos positioneringsprogram kombineras huvud och hand för att symbolisera kunskap och

erfarenhet. Här syns Chris Lybaert, chef för Atlas Copco Quality Air, Belgien. Bilden i mitten visar en ny ovanjordrigg, baserad på ett modulärkoncept, som lanseras under 2002.



Tre nyckeldokument

För 2001 presenterar Atlas Copco tre separata dokument i syfte att förbättra informationen till sina viktigaste intressenter.

Årsredovisningen uppfyller alla juridiska krav i fråga om information. Den innehåller dessutom information av specifikt intresse för investerare.

Verksamhetsrapporten, med titeln **Achieve**, beskriver hur Atlas Copco arbetar för att nå sin vision och framhäver de strategiska händelserna mer i detalj. I denna publikation talar Gruppen om vad Atlas Copco står för och vad man fokuserar på. Här beskriver också verkställande direktören och koncernchefen,

Giulio Mazzalupi, Gruppen mera ingående med sina egna ord.

Hållbarhetsredovisningen är helt ny och publiceras för första gången i maj 2002. Det är Atlas Copcos första officiella publikation som behandlar miljörelaterade och sociala frågor.

Alla rapporter är tillgängliga i pdf-format på Gruppens webbplats www.atlascopco-group.com. Där kan man också beställa tryckta exemplar av rapporterna.

Verksamhetsrapporten, Achieve, och Hållbarhetsredovisningen är inte delar av Årsredovisningen och är ej särskilt granskade av revisorerna.

Atlas Copco AB och dess dotterbolag benämns ibland Atlas Copco-Gruppen, Gruppen eller Atlas Copco. Även Atlas Copco AB kallas ibland Atlas Copco. Med varje hänvisning till styrelsen menas styrelsen för Atlas Copco AB.

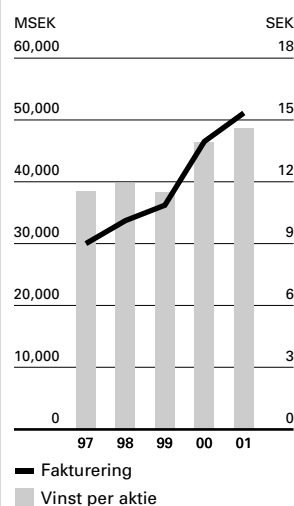
Notera: I rapporten används genomgående punkt "." för att markera decimaler, samt kommatecken "," för att markera tusental.

Atlas Copco 2001

Sammandrag

- Vinst per aktie uppgick till SEK 14.63 (13.95)
- Styrelsen föreslår en utdelning på SEK 5.50 (5.25) per aktie, det åttonde året i rad med en utdelningsökning.
- Försvagad efterfrågan under året.
- Volymminskning med 1% för jämförbara enheter.
- Faktureringen steg med 10% till MSEK 51,139, en rekordnivå.
- Den nordamerikanska marknaden svarar för 51% av faktureringen, Europa för 30% och Asien/Australien för 11%.
- Rörelseresultatet minskade något till MSEK 6,130. Rörelsemarginalen var 12.0% (13.7). Exklusive jämförelsestörande poster uppgick rörelsemarginalen till 12.5% (13.8).
- Rekordhøgt operativt kassaflöde MSEK 5,744 (1,276).
- Atlas Copco fortsatte framgångsrikt att lansera innovativa produkter: kompressorer, bergborrtrusning och kraftverktyg.
- Ytterligare investeringar i forskning och utveckling gjordes för att minska ledtiden för nya produkter.
- Eftermarknadsverksamheten expanderade för Kompressorteknik, Anläggnings- och gruvteknik samt för Industriteknik.
- Inom affärsområdet Rental Service slogs Prime Service och Rental Service Corporation samman till en legal enhet. Rental Service drabbades av försämrat resultat på grund av minskad efterfrågan samt av effekter från interna strukturförändringar.
- Förstärkt fokus på kompetensutveckling och datorstödd utbildning.
- Internet integreras för att stödja företagets affärsprocesser och stärka kundrelationer.

Fakturering
och vinst per aktie



Ärade aktieägare

Under första kvartalet 2001 var efterfrågan god, sedan försvagades världsekonomin. Under årets andra halva försämrades ekonomin och tillväxten stagnerade eller blev negativ i de flesta regioner. Den nordamerikanska marknaden var svagare än under 2000. Terroristattacker i New York och Washington den 11 september förstärkte detta temporärt. Efterfrågan i Europa låg kvar på en god nivå, även om en försämring märktes mot slutet av året. Affärsklimatet i Asien var gott under första halvåret, men försämrades under andra då en mer modest tillväxt noterades i Kina.

Atlas Copcos vinst per aktie förblev hög och kassaflödet var starkt, trots lägre försäljningsvolymen än föregående år. I linje med eftermarknadsstrategin, förstärktes denna typ av aktiviteter och gav ett gott stöd till rörelseresultatet under en period med vikande affärsklimat. För närvarande bidrar dessvärre hyresmarknaden inte som förväntat.

Gruppens målsättning är att ha samma närvaro i Asien som i Nordamerika och Europa. Under 2001 flyttade Atlas Copco fram sina positioner i Asien, främst i Kina. Kompressorfabriken i Wuxi utökades för andra gången och nya försäljnings- och servicekontor öppnade på strategiska platser för att stödja lokala kunders tillväxt i Kina.

Eftermarknadsstrategin som lades fast 1997 har stöttat rörelseresultatet 2001. Förbättrad service till kunderna under produktens livslängd visade sig vara ett vinnande koncept. Genomgående är detta mer lönsamt än försäljningen av utrustning.

Från ett ägarperspektiv

Under 2000 uppdaterade Atlas Copco sina finansiella mål för att bättre passa den förändrade strukturen. Gruppen vill försäkra sig om att aktieägarvärde skapas och kontinuerligt ökar. Det övergripande målet för Atlas Copco-gruppen är att nå en avkastning på sysselsatt kapital som alltid överstiger Gruppens totala kapitalkostnad. Målet över en konjunkturcykel är att ha en genomsnittlig årlig tillväxt på 8%, en rörelsemarginal på 15% och att ständigt förbättra effektiviteten vad gäller lager, kundfordringar och hyresflottans nyttjandegrad. Dessutom ska alla enheter sträva efter stabilitet först, sedan lönsamhet, och slutligen tillväxt. Denna beprövade utvecklingsprocess tillämpas för att säkerställa att de finansiella målen uppnås. Med hänsyn taget till det rådande affärsklimatet under 2001 bör resultatet ses som gott.

Atlas Copco's vinst efter finansiella poster var i linje med föregående år. Kurstillväxten slog generalindex på Stockholmsbörsen 2001, och har tillsammans med utdelningar varit 10.4% per år i genomsnitt under de senaste fem åren.

Jag noterar med glädje att vinsten per aktie återigen ökat, trots ett tufft affärsklimat, till SEK 14.63 (13.95). Styrelsen före-

slår därför en utdelning till aktieägarna på SEK 5.50, vilket är en ökning för åttonde året i rad.

I början av 2001 kunde ingen förutse längden och djupet på den kommande ekonomiska svackan. Konjunkturen krävde speciella insatser från många anställda,

som fortsatte att tillfredsställa kundkraven samtidigt som de strävade efter att anpassa verksamheten till lägre efterfrågan och att öka marknadsandelarna.

Det är människor som får saker att hända och Atlas Copcos anställda har visat att de är engagerade att åstadkomma resultat under alla förhållanden. På styrelsens vägnar vill jag uttrycka min tacksamhet till Atlas Copcos ledning och till alla de anställda som arbetade så hårt under 2001.

Då Giulio Mazzalupi lämnar sin tjänst som VD i slutet av juni 2002, skulle jag vilja passa på och tacka honom för hans bidrag. Han har fått företaget att växa, han har ökat andelen av intäkter som genereras under produktens hela livslängd och han har stärkt Gruppens position genom att öka förnyelsetakten med många lyckosamma produktinnovationer.

Av intresse för oss aktieägare, har Atlas Copco i Gunnar Brock funnit rätt person att leda Gruppens fortsatta utveckling, det är jag övertygad om. Han kommer att fortsätta satsningen på produktutveckling, öka marknadsandelarna och tillämpa eftermarknadsstrategin, där maskinuthyrningen är en viktig del.

Tack!



Anders Scharp, Styrelsens Ordförande
Stockholm, 14 februari 2002





Goda resultat

Till följd av världsekonomins avmattning under 2001 försvagades efterfrågan på våra produkter och tjänster generellt. I Nordamerika mattades efterfrågan, för att under andra halvåret bli negativ, särskilt inom byggsektorn. Europa låg kvar på en relativt stabil och god efterfrågenivå. I Asien var efterfrå-

gan god under första halvåret, men försvagades under det andra. Den kinesiska marknaden expanderar fortfarande. Efterfrågan i Sydamerika försvagades i linje med den globala ekonomin.

Med dessa marknadsförutsättningar lyckades Atlas Copco bibehålla en god lönsamhet och ett starkt kassaflöde.

I linje med strategin

2001 var ännu ett år när vi lanserade många produkter för att möta kundernas behov av ökad produktivitet, sänkta kostnader och mindre miljöpåverkan under produktens livstid. Kompressorteknik lanserade ett nytt sortiment av små oljeinsprutande skruvkompressorer för tillverknings- och serviceindustrin och de introducerade ytterligare VSD-kompressorer med energibesparande reglerbar hastighet. Anläggnings- och gruvteknik lanserade ett nytt system av borrkronor och stänger för ort och tunnelborrning som ger effektivare borrning och rakare hål. Industriteknik överträffade föregående års rekord i lanseringen av antalet nya verktyg.

Under 2001 investerade vi mer än MSEK 100, i utvidgning och modernisering av infrastrukturen av vårt laboratorium i Antwerpen, Belgien. Resultatet är att fler utvecklingsprojekt kan löpa samtidigt.

Några mindre företag förvärvades för att stärka Gruppens position på olika nischmarknader. Ett av dessa var den brittiska generatortillverkaren Masons, specialiserade inom telekommunikationssektorn. I linje med strategin att bli världsledande inom prospekteringsborrning förvärvade Atlas Copco amerikanska Christensen Products, leverantör av utrustning för diamantkärnborrning. Ett annat förvärv var Grassair, en holländsk tillverkare av små och medelstora skruvkompressorer med ett välutvecklat servicekoncept.

Vår målsättning är att ha samma närvaro i Asien som vi har i Europa och Nordamerika vad gäller försäljning, service och montering. Under 2002 har vi inrättat ytterligare försäljnings- och servicekontor för att stödja kunder som expanderar västerut i Kina. Vi har nu representation i 15 städer i landet.

En andra utbyggnad av monteringsfabriken för kompressorer i Wuxi har invigts för att stödja regionens tillväxt. Det gläder mig att få berätta att anläggningen certifierades för sitt miljöledningssystem enligt ISO 14001 senhösten 2001.

Sedan strategin för eftermarknaden fastställdes 1997, har vi stadigt ökat andelen av den fakturerade försäljningen från aktiviteter som är relaterade till service och underhåll, reservdelar, tillbehör, förbrukningsvaror och maskinuthyrning, till en nivå på 55% jämfört med 40% för fem år sedan.

I början av 2001 slog vi samman affärsområdet Rental Services två maskinuthyrningsdivisioner, Prime Service och Rental Service. Kort därefter presenterade ledningen en utökad plan för sammanslagning av hyresdepåer i områden med låg potential eller där det fanns överlappande marknadstäckning. Samtidigt reducerades antalet ledningsnivåer för att öka den operationella effektiviteten. Vi missbedömde emellertid processens komplexitet och lyckades inte genomföra våra intentioner fullt ut. Konsekvensen blev att vi förlorade marknadsandelar. Affärsområdets fokus är nu att utveckla försäljningen för att återta förlorade marknadsandelar, samt att grundligt bearbeta nya områden. Under tiden fortsätter de interna strukturförändringarna.

Förändringar

I årsredovisningen för 2000 skrev jag hur viktigt det är för en Grupp som Atlas Copco att vara beredd på och snabbt kunna anpassa sig till förändringar på marknaden. Jag kunde aldrig tänka mig att den förmågan skulle visa sig så avgörande som under 2001. Förändringar är viktiga för Gruppens utveckling och i detta avseende utgör ledningen inget undantag. Den 1 juli 2002 kommer Gunnar Brock att efterträda mig som VD och koncernchef för denna fina Grupp. Jag är säker på att han kommer att leda Atlas Copco mot nya framgångar. Jag är också säker på att han kommer att få ett helhjärtat stöd från Gruppens närmare 26,000 duktiga medarbetare.

Tack för ditt förtroende för Atlas Copco.

Giulio Mazzalupi, VD och koncernchef
Stockholm, 14 februari 2002

Styrelsens redogörelse för verksamheten 2001

MSEK om ej annat anges, siffror inom parentes representerar föregående år.

Atlas Copco-gruppens fakturerade försäljning ökade med 10% under 2001 till MSEK 51,139 (46,527). Av faktureringen hänför sig 98% till marknader utanför Sverige. Gruppens ordergång ökade med 9% till MSEK 50,916 (46,628). För jämförbara enheter minskade både fakturering och ordergång med 1%.

Rörelseresultatet minskade med 4% till MSEK 6,130 (6,392), inklusive jämförelsestörande poster på MSEK 260 (26), motsvarande en marginal på 12.0% (13.7). Rörelsemarginalen, före jämförelsestörande poster, var 12.5% (13.8). Gruppens resultat efter finansnetto var MSEK 4,700 (4,689) och vinstmarginalen var 9.2% (10.1).

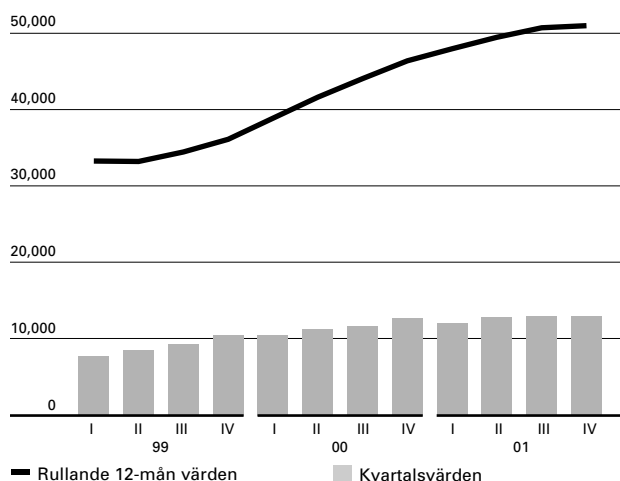
Vinsten per aktie ökade till SEK 14.63 (13.95).

Utdelning Styrelsen föreslår en utdelning på SEK 5.50 (5.25) per aktie.

Marknadsutsikter Den rådande, generella försvagningen av efterfrågan väntas fortsätta på kort sikt. Som en konsekvens förväntas såväl volymer som vinst bli lägre under det första kvartalet, främst inom uthyrningssegmentet. Det finns vissa indikationer på att ekonomin skulle kunna förbättras i Nordamerika, vilket kan ge en positiv effekt på efterfrågan mot slutet av året.

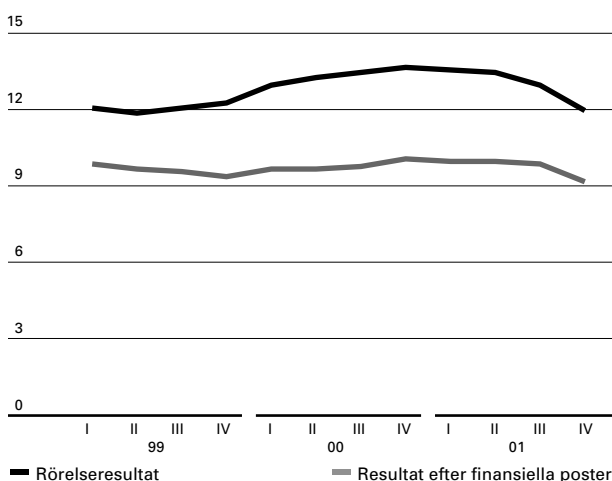
Fakturering

MSEK
60,000



Vinstmarginal, rullande 12-mån värden

%
18



Framåtblickande uttalanden Vissa uttalanden i denna rapport är framåtblickande och det faktiska utfallet kan bli väsentligt annorlunda. Förutom de faktorer som särskilt kommenteras, kan det faktiska utfallet i väsentlig grad komma att påverkas av andra faktorer som till exempel konjunktur-

effekter, valutakurs- och räntefluktuationer, politiska risker, inverkan av konkurrerande produkter och deras prissättning, produktutveckling, kommersiella och tekniska svårigheter, leverantörsstörningar och stora kundförluster.

Marknadsöversikt

Orderingång per affärsområde

	2001	2000	Förändring %	Volymförändring %
Kompressorteknik	16,633	15,098	+10	+1
Anläggnings- och gruvteknik	7,282	6,921	+5	-3
Industriteknik	12,068	11,425	+6	-3
Rental Service	15,469	13,900	+11	-3
Elimineringar	-536	-716		
Atlas Copco-gruppen	50,916	46,628	+9	-1
Orderstock, 31 december	4,034	4,213		

Struktur

Atlas Copco-gruppen har stark marknadsnärvaro och strävar efter att behålla nära och långsiktiga relationer med sina kunder. Produkterna marknadsförs av Gruppens egen försäljningsorganisation i närmare 70 länder och genom distributions- och servicenätverk i ytterligare 80 länder.

Nordamerika är den största marknaden för Atlas Copco med 51 % av orderingången. Den näst största regionen, Europa, stod för 30 % av Gruppens verksamhet. Asien, där Gruppens långsiktiga mål är att uppnå samma marknadsnärvaro i fråga om försäljning, service och montering som i Nordamerika och Europa, svarade för 9 % av orderingången. Atlas Copco har för avsikt att öka den relativa andelen av nya marknader, speciellt i Asien. Den nyligen genomförda utökningen av Kompressortekniks tillverkningsenhet i Wuxi, Kina, är exempel på Gruppens engagemang och tilltro till regionen.

Ordervolymer ökade i samtliga geografiska regioner, frånsett Nordamerika, där volymerna sjönk med cirka 4 %. Trots nedgången hade orderingången för 2001 i svenska kronor samma geografiska spridning som under 2000, på grund av den amerikanska dollarns positiva omräkningseffekt.

Produktionen är koncentrerad till tre huvudregioner. Omkring hälften av tillverkningsvärdet kommer från produktionsenheter i Centraleuropa, främst Belgien, Storbritannien, Tyskland och Frankrike. USA står för cirka 15 % av tillverkningen och Sverige för cirka 20 %. Resterande produktion sker främst i Kina, Indien, Brasilien och Sydafrika.

Introduktion av Euro

Den 1 januari 2002 blev Euro den gällande valutan för alla länder i Europeiska Monetära Unionen (EMU). Atlas Copco använder Euro för att konsolidera sitt största affärsområde, Kompressorteknik, men eftersom Sverige inte är medlem i EMU konsolideras 2001 års räkenskaper i svenska kronor på Grupp-nivå. I dag är Euron Gruppens näst största valuta efter den amerikanska dollarn.

Strukturella förändringar 2001

Den 1 januari 2001 slog affärsområdet Rental Service samman de två divisionerna Rental Service Corporation och Prime Service, till en legal enhet, Rental Service Corporation.

Från den 1 januari 2001 har strukturella förändringar genomförts i Indien. Verksamhet motsvarande en omsättning på MSEK 265 flyttades från affärsområdet Industriteknik; MSEK 175 till Anläggnings- och gruvteknik och MSEK 90 till affärsområdet Kompressorteknik.

Under första kvartalet 2001 genomförde Atlas Copco Rental Service några mindre förvärv i USA, med totalt cirka MSEK 36 i årlig fakturering.

Den 1 maj 2001 köpte Atlas Copco generatorföretaget Masons, Storbritannien. Företaget redovisade en fakturering på cirka MSEK 140 för de senaste 12 månaderna och hade 50 anställda. Masons ingår i Atlas Copcos division Portable Air.

Den 31 augusti 2001 förvärvades rörelsen i amerikanska Christensen Products, tillverkare av prospekteringsborrningsutrustning. Christensen Products, med en årlig fakturering på MSEK 160 och 7 anställda, ingår i Atlas Copcos Craelius-division.

Den 6 december 2001 förvärvades Grassair B.V., en holländsk tillverkare av skruvkompressorer. Grassair har 75 anställda och en årlig fakturering om cirka MSEK 85. Grassair ingår i Atlas Copcos division Industrial Air.

Efter årets slut har Gruppen tillkännagivit ett antal företagsförvärv, som är föremål för godkännande av myndigheter.

- En överenskommelse har gjorts om förvärv av tyska Thyssen-Krupp Technologies företag för demoleringsverktyg, Krupp Berco Bautechnik GmbH, med årsomsättning på runt MSEK 600. Krupp Berco kommer att ingå i divisionen Atlas Copco Construction Tools.
- En överenskommelse har skrivits om att köpa Ankertechnik GmbH, bergförstärkningsdivisionen av det Österrikiska MAI International, med en årlig omsättning på cirka MSEK 70. Ankertechnik kommer att ingå i Atlas Copcos division Rock Drilling Equipment.
- Ett avtal har tecknats om förvärv av den kinesiska kompressor-tillverkaren Liuzhou Tech Machinery Co. Ltd., med en årlig omsättning på cirka MSEK 100 och 180 anställda. Bolaget kommer att ingå i divisionen Industrial Air.

Industrisegment

Bygg och anläggning

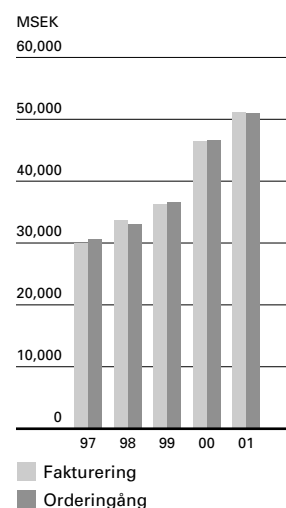
Bygg- och anläggningsindustrin, uppdelad i kommersiella byggnader, bostäder och infrastruktur svarade för cirka 42 % (44) av Gruppens orderingång.

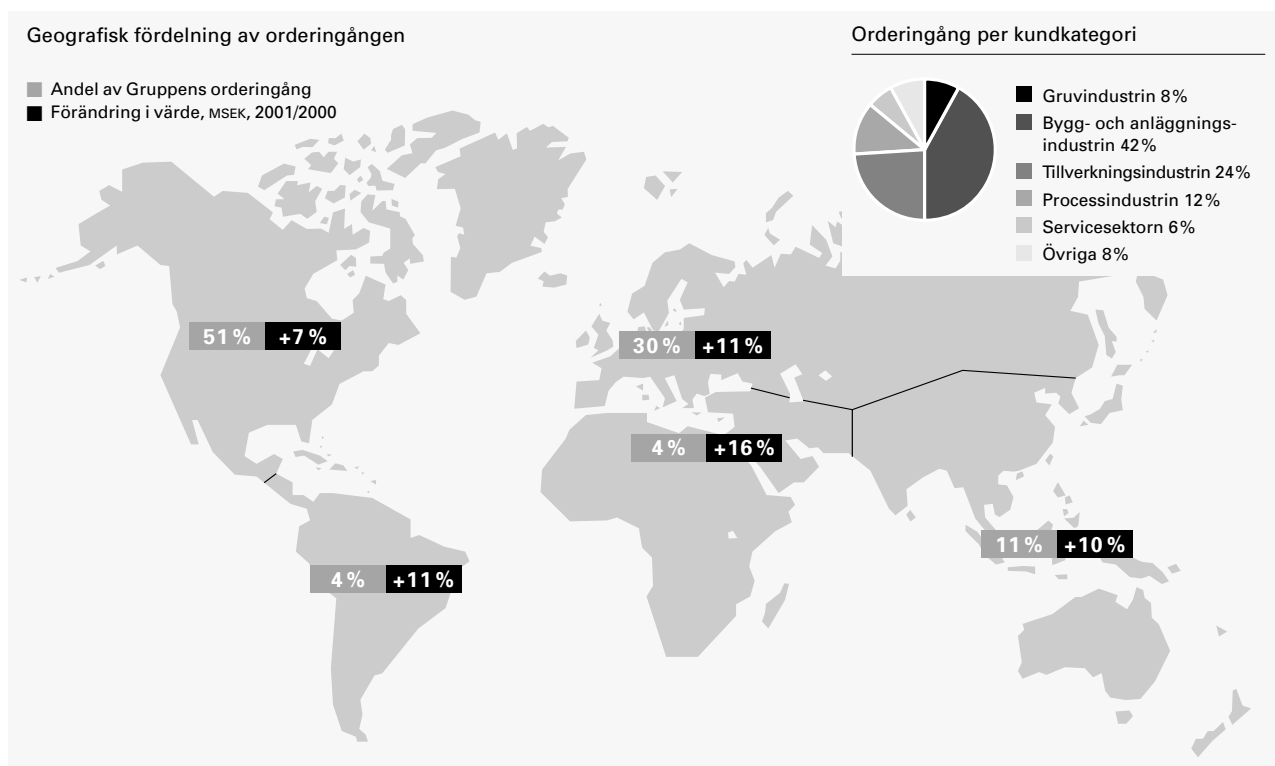
Trenden hos kunden mot en koncentration på kärnverksamheten fortsatte under året. Aktiviteten var låg, framför allt i det kommersiella segmentet. Merparten av Atlas Copcos uthyrningsverksamhet är inriktad mot byggsektorn, främst byggnation av kommersiella byggnader, som Gruppen betjänar med hyresmaskiner, ny och begagnad utrustning, reservdelar, tillbehör och service.

Byggbranschen använder elverktyg för installationer och lättare entreprenadarbeten, för vilka efterfrågan var svag under större delen av året, dock stabiliserades den mot årets slut.

Bygg- och anläggningsutrustning samt portabla kompressorer nyttjas i infrastrukturprojekt. Genomgående var efterfrågan för dessa produkter lägre än under 2000.

Fakturering och orderingång





Gruvindustrin

Gruvindustrin svarade för omkring 8 % (8) av Gruppens ordergång.

De viktigaste produkterna till gruvindustrin är borrhjull, bergborrverktyg och lastmaskiner. Försäljningen av förbrukningsvaror, service och reservdelar utvecklades positivt, medan efterfrågan på utrustning var relativt låg.

Tillverkningsindustrin

Tillverkningsindustrin svarade för omkring 24 % (21) av Gruppens ordergång.

Kompressorer samt därtill relaterad utrustning efterfrågas inom många sektorer, såsom verkstads- och elektronikindustrin. Försäljningen av alla sorters industrikompressorer stärktes under året, och nya produkter utvecklades starkt och tog marknadsandelar. Efterfrågan för investeringsrelaterad utrustning mattades av mot årets slut.

Efterfrågan från fordonsindustrin fortsatte växa under 2001, dock med en lägre takt än under 2000. Efterfrågan var fortsatt god för industriverktyg, i synnerhet datorstyrda system avsedda att öka produktiviteten för nya monteringslinor samtidigt som säkerhet och kvalitet ökar på slutprodukten.

Efterfrågan på hyresutrustning var relativt stabil, då industrikunder fortsätter att koncentrera sig på kärnverksamheten och därmed hyr sitt behov av utrustning.

Processindustrin

Processindustrin, såsom kemi och petrokemi, livsmedel och textil, svarade för omkring 12 % (13) av Gruppens ordergång.

Denna sektor efterfrågar främst större luft- och processkompressor, huvudsakligen för köp men även som hyresmaskiner. Efterfrågan var oförändrad under året.

Service

Tjänstesektorn, inklusive industriell och offentlig service, svarade för cirka 6 % (6) av orderingen.

Övrigt

Övriga kundgrupper, såsom distributörer av verktyg och maskiner, samt underhållningsindustrin representerade cirka 8 % (8) av Gruppens ordergång.

Geografisk fördelning av orderingen, %

Gruppen	CT	CMT	IT	RS	Gruppen
Nordamerika	16	18	56	100	51
Sydamerika	7	10	2		4
Europa	50	39	36		30
Afrika / Mellanöstern	7	13	2		4
Asien / Australien	20	20	4		11
Totalt	100	100	100	100	100

Atlas Copcos huvudstrategier

För att säkerställa långsiktig lönsamhet ska tillväxten, antingen den sker organiskt eller genom förvärv, uppnås i tre strategiska huvudriktningar. För det första ska Gruppen åstadkomma tillväxt inom befintliga verksamheter genom att erbjuda nya produkter baserade på kärnteknologier samt hitta tillämpningar på nya marknader och nischer, förstärka marknadsnärvaron genom att förvärva företag med liknande eller kompletterande produkter och/eller tjänster. För det andra ska Gruppen förstärka sin närvaro på de asiatiska marknaderna. För det tredje ska Gruppen öka den omsättning som är relaterad till eftermarknaden, det vill säga service och underhåll, reservdelar och tillbehör, förbrukningsvaror samt maskinuthyrning, vilka säkerställer ett ännu större engagemang i kundernas affärsverksamheter. Utveckling av Gruppens kärnverksamheter uppnås genom

kontinuerlig förbättring av befintliga områden och genom innovationer. Kontinuerliga förbättringar inom tillverkning, produkter, marknadsföring, organisation och arbetsflöden är medel för att erbjuda kunderna bättre service och säkerställa lönsamheten på kort sikt. Banbrytande innovationer är ett medel för att bibehålla företagets goda konkurrensförmåga och maximera resultatet på lång sikt. Gruppen ger sitt starka stöd till specifika projekt som gynnar tekniska innovationer, koncept och metoder.

Atlas Copco-gruppen har en rad olika varumärken och strategin att satsa på flera varumärken är viktig. För att bättre kunna tillfredsställa kundernas specifika behov, differentieras produkter och tjänster och marknadsförs via skilda distributionskanaler. Varje varumärke har sin tydliga roll och försvarar sin plats genom att bidra till den totala omsättningen och resultatet för varje specifik affärsverksamhet.

Mål

Det övergripande målet är att uppnå en avkastning på sysselsatt kapital som alltid överstiger Gruppens totala kapitalkostnad samtidigt som företaget växer.

Finansiella mål under en konjunkturcykel:

- uppnå en årlig genomsnittlig tillväxt på 8%,
- uppnå en genomsnittlig rörelsemarginal på 15%, och
- ständigt öka effektiviteten av rörelsekapital i fråga om lager, kundfordringar och utnyttjande av hyresflottan.

Detta säkerställer att aktieägarvärde skapas och kontinuerligt ökar. Den strategi som används för att uppnå dessa mål följer den beprövade utvecklingsprocessen för alla operativa enheter inom

Gruppen, först stabilitet, därefter lönsamhet och slutligen tillväxt.

Tillväxt har högsta prioritet för Atlas Copco-gruppen för att säkerställa långsiktig lönsamhet. Denna tillväxt måste ske med en balans av organisk tillväxt och tillväxt genom förvärv. Under de senaste fem åren har den genomsnittliga årliga tillväxten varit 15.3%, främst tack vare de stora strategiska förvärven av maskinuthyrningsföretag.

Bland kvalitativa mål förväntar sig Atlas Copco att alla produkter och all service ska höja kundernas produktivitet och konkurrenskraft. Samtliga divisioner ska vara ledande inom miljöarbetet, vilket stärker deras affärsverksamhet.

På marknaden strävar Atlas Copco efter att vara den våra kunder tänker på och väljer i första hand. Undersökningar genomförs kontinuerligt för att mäta Atlas Copco-företagens framgångar i detta avseende.

Ekonomisk översikt och analys

Resultat

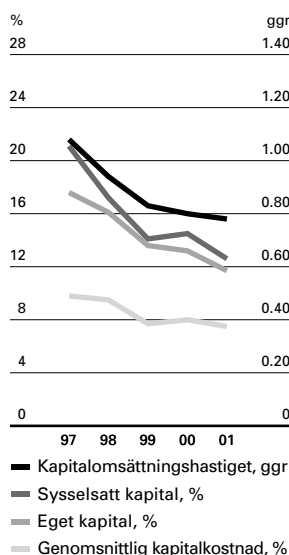
	2001	2000
Rörelseresultat	6,130	6,392
Rörelsemarginal, %	12.0	13.7
Resultat efter finansiella poster	4,700	4,689
Vinstmarginal, %	9.2	10.1
Vinst per aktie, SEK	14.63	13.95
Avkastning på sysselsatt kapital, %	12.6	14.5
Avkastning på eget kapital, %	11.7	13.2

Rörelseresultatet minskade med MSEK 262, eller 4% till MSEK 6,130 (6,392), och rörelsemarginalen minskade till 12.0% (13.7). Resultatet påverkades av jämförelsestörande poster på MSEK -260 (-26), avseende omstruktureringsskostnader på MSEK 160 respektive MSEK 100 inom affärsområdena Rental Service och Industriteknik. Föregående års jämförelsestörande poster inkluderade en återbetalning på MSEK 226 från SPP (nuvarande Alecta) avseende pensioner för tjänstemän i Sverige, delvis upp- vägt av kostnader på MSEK 92 relaterade till erbjudanden om förtidspensionering i Sverige samt omstruktureringsskostnader på MSEK 127 respektive MSEK 33 inom affärsområdena Rental Service och Kompressorteknik. Rensat för dessa poster minskade rörelseresultatet marginellt med MSEK 28, och rörelsemarginalen var 12.5% (13.8). För jämförbara enheter minskade rörelseresultatet framför allt till följd av lägre volymer, särskilt hyresintäkter, men det motverkades i hög grad av gynnsamma valutakursförändringar. Påverkan från valutakursförändringar var ungefär MSEK +700, vilket påverkade rörelsemarginalen med cirka +0.5 procentenheter.

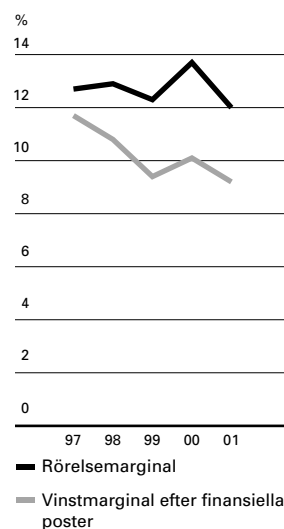
Under 2001 uppgick avskrivningar enligt plan till MSEK 4,556 (3,982), varav hyresmaskiner svarade för MSEK 2,874 (2,415), fastigheter och maskiner för MSEK 957 (906), och avskrivningar på immateriella tillgångar för MSEK 725 (661). Gruppen tillämpar en avskrivningsperiod på 40 år för den goodwill som uppstod i samband med förvärvan av de amerikanska företagen Milwaukee Electric Tool (1995), Prime Service (1997), Rental Service Corporation (1999), och upp till 20 år för andra förvärv. Se även sidan 44.

Avkastning på sysselsatt kapital minskade till 12.6% (14.5) och avkastning på eget kapital till 11.7% (13.2). Gruppens genomsnittliga kapitalkostnad (WACC) var omkring 7.5% (8),

Avkastning och kapitalomsättningshastighet



Vinstmarginal



motsvarande en kapitalkostnad före skatt på omkring 11.5%. Rörelseresultatet för affärsområdet *Kompressorteknik* ökade med 17% till MSEK 3,202 (2,737), motsvarande en marginal på 19.0% (18.8% exklusive omstruktureringsskostnader på MSEK 33). Ökade volymer och gynnsamma valutakursförändringar var huvudorsakerna till det förbättrade resultatet.

Rörelseresultatet för affärsområdet *Anläggnings- och gruvteknik* ökade med MSEK 86 till MSEK 736 (650), motsvarande en marginal på 10.1% (9.2), trots lägre volymer. Effektivitetsförbättringar och förändringar i valutakurser hade en positiv inverkan på resultatet.

Rörelseresultatet för affärsområdet *Industriteknik* minskade MSEK 115 till MSEK 1,123 (1,238). Omstruktureringsskostnader uppgick till MSEK 100, främst relaterade till konsolidering av produktion inom Milwaukee Electric Tool. Rörelsemarginalen, exklusive jämförelsestörande poster, minskade till 10.1% (10.8), främst på grund av lägre volymer.

Rörelseresultatet för affärsområdet *Rental Service*, inklusive alla relaterade goodwillavskrivningar, minskade till MSEK 1,255 (1,855). En kostnad om MSEK 160 avseende omstrukturering av verksamheten, inklusive stängning av hyresdepåer, påverkade 2001 års resultat. Kostnader på MSEK 127, relaterade till sammanslagningen av Prime och Rental Service Corporation, redovisades under föregående år. Rensat för dessa

Nyckeltal per affärsområde

	Fakturerings		Rörelseresultat		Jämförelsestörande poster		Avkastning på sysselsatt kapital %*		Investeringar i anläggningar inkl hyresmaskiner	
	2001	2000	2001	2000	2001	2000	2001	2000	2001	2000
Kompressorteknik	16,873	14,720	3,202	2,737	-	-33	69	62	536	407
Anläggnings- och gruvteknik	7,253	7,083	736	650	-	-	23	21	454	370
Industriteknik	12,126	11,454	1,123	1,238	-100	-	13	16	340	322
Rental Service	15,469	13,955	1,255	1,855	-160	-127	4	6	2,467	5,570
Elimineringar/ koncerngemensamma poster	-582	-685	-186	-88	-	134	-	-	-95	-67
Totalt för Gruppen	51,139	46,527	6,130	6,392	-260	-26	13	15	3,702	6,602

* Från och med 2000 inkluderar affärsområdenas redovisade sysselsatta kapital en fördelning av Gruppens kassa och kortfristiga placeringar i proportion till genomsnittligt sysselsatt kapital.

kostnader blev vinstmarginalen 9.1% (14.2). Lägre hyresintäkter och låg utnyttjandegrad av hyresflottan hade en kraftigt negativ påverkan på rörelsemarginalen.

Gruppens *finansnetto* uppgick till MSEK -1,430 (-1,703), varav räntenettet utgjorde MSEK -1,402 (-1,660). Räntekostnaderna minskade, främst till följd av ett starkt kassaflöde under året, och lägre korta räntor. Valutakursdifferenser uppgick till MSEK -33 (-43) och övriga finansiella intäkter var MSEK 5 (0).

Atlas Copco-gruppens *resultat efter finansiella poster* ökade till MSEK 4,700 (4,689). Exklusive omstruktureringkostnader ökade vinsten med MSEK 245 och marginalen blev 9.7% (10.1). Totala effekten av valutakursförändringar var cirka MSEK 550.

Årets *skattekostnad* var MSEK 1,622 (1,723), motsvarande 34.5% (36.7) av resultatet efter finansiella poster. Aktuella skatter, exklusive uppskjutna skatter, uppgick till 32.8% (34.4).

Årets *nettovinst* uppgick till SEK 3,067 (2,924). Vinsten per aktie uppgick till SEK 14.63 (13.95), en ökning med 5%.

Balansräkning	2001	2000
Nettoskuldsättning	20,078	22,270
Skuldsättningsgrad, %	72.3	92.0
Andel eget kapital, %	43.2	39.2

Balansräkning

Under året ökade Gruppens balansomslutning med 4% till MSEK 64,357 (61,688) som ett resultat av valutaomräkningseffekter orsakade av den svagare svenska kronan (omkring 9%). Detta motverkades delvis av lägre nettoinvesteringar i hyresflottan inom affärsområdet Rental Service samt en minskning av rörelsekapitalet. Kapitalomsättningshastigheten var 0.78 (0.80). Den lägre omsättningshastigheten är huvudsakligen ett resultat av lägre utnyttjandegrad av hyresflottan i uthyrningsverksamheten, vilken också är mer kapitalintensiv än Gruppens övriga verksamhet. Exklusive affärsområdet Rental Service var kapitalomsättningshastigheten 1.36 (1.31).

Investeringar

Bruttoinvesteringarna i hyresmaskiner minskade till MSEK 2,751 (5,679) medan försäljningen av begagnade maskiner

uppgick till MSEK 2,145 (1,723). Orsaken till de minskade nettoinvesteringarna var åtgärderna för att förbättra hyresflottans sammansättning och minska kapitalbindningen inom Rental Service.

Investeringar i byggnader och maskiner uppgick till MSEK 951 (923), i linje med de årliga avskrivningarna. Investeringar i ny modern utrustning gjordes i flera tillverkningsenheter under 2001. Stora investeringar gjordes i Kompressortekniks anläggning i Antwerpen, Belgien, bland annat i utvidgning och modernisering av infrastrukturen i laboratoriet.

Geografisk fördelning av investeringar i anläggningar inkl hyresmaskiner

	2001	2000
Nordamerika	2,701	5,798
Sydamerika	78	84
Europa	740	551
<i>varav Sverige</i>	167	101
Afrika/Mellanöstern	41	32
Asien/Australien	142	137
Totalt	3,702	6,602

Varulager och kundfordringar

Varulagrets värde i förhållande till faktureringen minskade till 11.7% (12.6). Andelen sjönk genom inverkan från Rental Service där lägre lagernivåer upprätthållits i förhållande till intäkterna. Exklusive Rental Service var andelen 14.4% (15.2). Alla affärsområden, utom Anläggnings- och gruvteknik visade en förbättring.

Kundfordringarna i relation till faktureringen var 19.7% (21.0). En gynnsam produkt- och marknadsmix samt aktiviteter inom alla affärsområden med syfte att förbättra kontrollen av kundfordringar bidrog till minskningen.

Kassaflöden och nettoskuldsättning

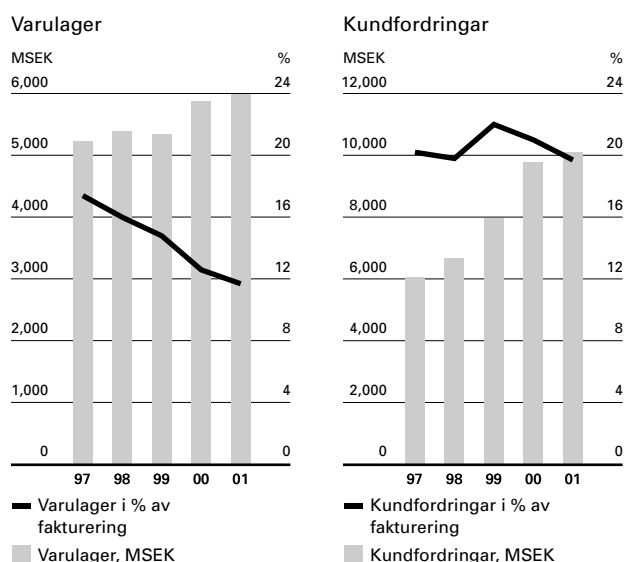
Vid årets slut uppgick de likvida medlen till MSEK 1,343 (1,237), motsvarande 3% (3) av faktureringen. Som komplement till den relativt låga nivån på likvida medel har Gruppen förhandlat fram garanterade kreditutrymmen hos banker (se Finansieringsrisker på sidan 49).

Det kassamässiga rörelseöverskottet efter skatt (dvs fakturering minus rörelsekostnader efter återföring av icke kassaposter, såsom avskrivningar och skatter) uppgick till MSEK 6,771 (6,310), motsvarande 13% (14) av Gruppens fakturering.

Rörelsekapitalet minskade med MSEK 385 (ökade med 402) under året som ett resultat av lägre volymer och riktade aktiviteter för att minska kapitalbindningen inom alla affärsområden. Nettoinvesteringarna i materiella och övriga anläggningstillgångar uppgick till MSEK 1,412 (4,632). Den största delen av minskningen går att hänföra till hyresflottan i affärsområdet Rental Service. Det operativa kassaflödet före förvärv och utdelningar blev det högsta någonsin, MSEK 5,744 (1,276). Nettot av företagsförvärv och avyttringar var MSEK 300 (372), främst relaterat till mindre förvärv inom affärsområdena Kompressorteknik och Anläggnings- och gruvteknik.

Nettokassaflödet under året före förändring av räntebärande skulder, inklusive MSEK 1,125 (1,007) i betald utdelning, ökade och uppgick till MSEK 4,319 (-103).

Gruppens nettoskuldsättning, dvs skillnaden mellan räntebärande skulder och likvida medel, uppgick till MSEK 20,078 (22,270), varav avsättningar till pensioner MSEK 1,736 (1,521).



Skuldsättningsgraden, dvs nettoskuldsättning i relation till eget kapital, var 72% (92). Justerat för omräkningseffekter av valutursförändringar under året var skuldsättningsgraden 68%.

Kassaflödesanalys i sammandrag

MSEK	2001	2000
Kassamässigt rörelseöverskott efter skatt	6,771	6,310
<i>varav återlagda avskrivningar</i>	<i>4,556</i>	<i>3,982</i>
Förändring av rörelsekapital	385	-402
Rörelsens kassaflöde	7,156	5,908
Investeringar i anläggningar	-3,702	-6,602
Försäljning av anläggningar	2,354	2,055
Företagsförvärv/avyttringar	-300	-372
Övriga investeringar, netto	-64	-85
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-1,712	-5,004
Utdelningar	-1,125	-1,007
Nettokassaflöde	4,319	-103

Personal

	2001	2000
Genomsnittligt antal anställda, totalt	26,201	26,392
Sverige	2,532	2,400
Utlandet	23,669	23,992
Affärsområden		
Kompressorteknik	8,577	8,171
Anläggnings- och gruvteknik	4,540	4,156
Industriteknik	5,986	6,759
Rental Service	6,637	7,048
Övriga	461	258

Under 2001 minskade det genomsnittliga antalet anställda i Atlas Copco-gruppen med 191 till 26,201 (26,392). Av dessa var 10% (9) anställda i svenska bolag. Se även not 2. Vid årsslutet hade Gruppen totalt 25,529 anställda (26,772). För jämförbara enheter minskade antalet anställda med 1,627 under året.

Optionsprogram

Under 2000 introducerades ett globalt optionsprogram för nyckelpersoner inom Gruppen.

Syftet med programmet är att attrahera, behålla och motivera nyckelpersoner genom att erbjuda långsiktiga incitament kopplade till förändringar i företagets aktiekurs. Vilka medarbetare som beviljas optioner avgörs från år till år. Urvalskriterierna baseras på resultat och arbetsinsats.

Under 2001 utvidgades optionsprogrammet till att omfatta

Eget kapital

Gruppens eget kapital inklusive minoritetsintressen uppgick per den 31 december 2001 till MSEK 27,789 (24,201). Eget kapital per aktie uppgick till SEK 133 (115). Andelen eget kapital av de totala tillgångarna utgjorde 43% (39). Marknadsvärdet på Atlas Copco på Stockholmsbörsen vid årets slut var MSEK 48,176 (42,656), vilket är 175% (178) av redovisat eget kapital.

Förändring av eget kapital (exklusive minoritetsintressen)

MSEK	2001	2000
Vid periodens början	23,982	20,885
Utdelning till aktieägare	-1,100	-996
Periodens omräkningsdifferens	1,619	1,169
Periodens resultat	3,067	2,924
Vid periodens slut	27,568	23,982

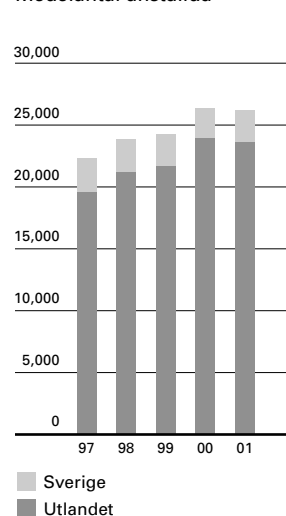
300 medarbetare inom Atlas Copco-gruppen. Optionerna berättigade innehavarna att köpa Atlas Copco A-aktier till ett lösenpris som motsvarar 110% av den genomsnittliga aktiekursen under 10–15 dagars handel med början den 2 maj 2001. Syntetiska optioner (SARs) erbjöds medarbetare i USA, Belgien, Kanada, Indien, Malaysia och Filippinerna. SARs ger inte innehavarna rättighet att köpa aktier utan endast rättighet att mottaga vinsten i kontanter.

Optionerna/SARs har en löptid på sex år och är utställda

med en begränsad utnyttjanderätt de första tre åren. De ställs ut kostnadsfritt och kan ej överlåtas. Optionerna/SARs löper ut om anställningen upphör. Utställda optioner/SARs kan i allmänhet lösas in en månad efter anställningens slut.

Aktierna bakom aktieoptionerna/SARs utgörs av befintliga aktier, varför ingen utspädning sker för Atlas Copcos aktieägare. Totalt omkring 1,000,000 aktier (770,000) krävdes för att täcka optionerna/SARs som beviljats för 2001, inklusive de sociala avgifter som förfaller vid inlösen. Kostnaden för aktieoptionsprogrammet uppgår till cirka MSEK 7 (3) och har belastat rörelsens kostnader.

Medelantal anställda



Produktutveckling

	2001	2000
Kostnader för FoU	1,107	969
Totalt i % av faktureringen*	3.1	3.0

*) Exklusive fakturering inom Rental Service

Kontinuerlig forskning och utveckling för att säkerställa innovativa produkter är avgörande för att Atlas Copcos divisioner ska kunna upprätthålla sin konkurrenskraft. Under 2001 ökade dessa aktiviteter med MSEK 138 jämfört med föregående år. Se även under respektive affärsområde. I enlighet med Redovisningsrådets rekommendationer (RR 15), som träder i kraft från och med 1 januari 2002, kommer vissa utvecklingskostnader att redovisas som tillgång i de fall produkten är tekniskt och kommersiellt genomförbar. Aktiverade kostnader kommer att skrivas av över den ekonomiska livslängden.

Miljöpåverkan

Atlas Copco eftersträvar att bedriva sin verksamhet på ett sätt som inte skadar miljön. Företaget följer gällande miljölagstiftning i sin verksamhet och sina processer. Gruppen bedriver verksamhet som kräver tillstånd enligt svenska miljölagen i fem svenska bolag.

Till stöd för miljöarbetet har Atlas Copco-gruppen en policy som vägleder företaget på detta område. Under 2001 etablerade Gruppen ett miljøråd med representanter från vart och ett av affärsområdena, för att informera om policyn internt och säkerställa införandet av de processer som krävs samt av miljörapportering.

I policyn fastställs att alla divisioner inom Atlas Copco-gruppen ska införa miljöledningssystem och att större tillverkningsenheter ska certifieras i enlighet med ISO 14001.

Vid årets slut 2001, hade 84% av Gruppens tillverknings- och logistikkapacitet infört miljöledningssystem och 74% (62)

var ISO 14001-certifierade. De största certifierade tillverkningsenheterna är Atlas Copco Airpower i Belgien, Milwaukee Electric Tool i USA, Atlas Copco Electric Tools i Tyskland and Atlas Copco Rock Drills i Sverige. Under 2001 fick bland annat Wuxi-Atlas Copco Compressor Company i Kina ISO 14001-certifiering. Dessutom hade alla hyresdepåer inom affärsområdet Rental Service infört miljöledningssystem.

De flesta produkter har en större påverkan på miljön under sin användningstid jämfört med själva tillverkningen. Miljö- och ergonomiaspekter har utgjort en integrerad del i produktutvecklingsprocessen under många år. Ett bra exempel på detta är kompressorsortimentet med reglerbar hastighet vilka förbrukar upp till 35% mindre energi än sina föregångare. Under 2001 introducerade Atlas Copco fler modeller och utökade sortimentet.

I maj 2002 kommer Atlas Copco att publicera sin första Hållbarhetsredovisning med fokus på miljöfrågor. Denna rapport kommer att finnas tillgänglig på www.atlascopco-group.com, där den även kan beställas i tryckt format.

Moderbolaget

Resultat

Utdelningar från dotterbolag uppgick till MSEK 1,685 (1,581) och MSEK 7 (24) från intressebolag. Resultatet efter finansiella poster uppgick till MSEK 2,014 (2,026). Moderbolaget redovisade en nettovinst efter bokslutsdispositioner och skatt på MSEK 1,589 (1,672). De disponibla vinstmedlen var MSEK 5,193 (4,704).

Finansiering

Moderbolagets balansomslutning minskade med MSEK 356 till MSEK 38,371. Vid årets slut 2001 uppgick kassa, bank och kortfristiga placeringar till MSEK 9 (22) och räntebärande skulder till MSEK 23,257 (24,486). Andelen eget kapital inklusive kapitalandel av obeskattade reserver uppgick till 34% (32) av totala tillgångar.

Personal

Medelantalet anställda i moderbolaget var 58 (57). En sammanställning av ersättningar mm till styrelseledamöter, verkställande direktör samt övriga i koncernledningen redovisas i Not 2.

Fördelning av aktier

Vid årsslutet 2001 uppgick Atlas Copcos aktiekapital till MSEK 1,048 (1,048). Varje aktie har ett nominellt värde av SEK 5. För ytterligare information, se sid 56.

Utdelning

Atlas Copco-gruppens fria egna medel uppgick till MSEK 15,008. Av detta åtgår MSEK 24 för avsättning till bundna reserver.

Styrelsen föreslår en utdelning av SEK 5.50 (5.25) per aktie, motsvarande totalt MSEK 1,153 m. (1,100). Se sidan 52.

Kompressorteknik

- Lönsam tillväxt
- Fortsatta investeringar i Kina
- Lansering av flera nya produkter
- Investeringar i laboratorium för snabbare produktutveckling

Affärsområdet Kompressorteknik utvecklar, tillverkar, marknadsför och distribuerar oljefria och oljeinsprutade kompressorer, portabla kompressorer, gas- och processkompressorer, expansionsturbiner, elgeneratorer, luftstyrningssystem (tex tryckluftstorkar, kylare och filter) samt luftberedningssystem. Kompressorteknik har både resurser för grundläggande utveckling inom sina tekniska kärnområden och tillverkningskapacitet för produktion av kompressorelement och andra huvudkomponenter. Dessutom erbjuder affärsområdet en specialanpassad uthyrningsservice av kompressorer och generatorer. Utveckling, tillverkning och montering har koncentrerats till Belgien. Ytterligare tillverkningsenheter finns i USA, Tyskland, Frankrike, Italien, Storbritannien, Kina, Indien och Brasilien.

Flervarumärkesstrategin är viktig för affärsområdet som har ett antal nischvarumärken vid sidan av Atlas Copco-varumärket. De mindre varumärkena fokuserar på specifika kund- och/eller marknadssegment.

Affärsområdets strategi är att vidareutveckla sin världsledande position inom kompressorindustrin genom att dra fördel av sin starka ställning och öka marknadsnärvaron i Asien, Nordamerika och Östeuropa, samtidigt som man kontinuerligt utvecklar produkter och service för att tillfredsställa kundernas ökande krav. Strategin innehåller även utveckling av segmentet för generatorer och kompressorer för processapplikationer.

Kund och produktmix

Kompressorteknik har en varierad kundbas. Det största segmentet är tillverknings- och processindustrin, som representerar mer än hälften av den fakturerade försäljningen. Bygg- och anläggningsindustrin är ett annat viktigt segment, främst för portabla kompressorer och generatorer.

Produkterna är avsedda för ett brett spektrum av tillämpningar där tryckluft används antingen som kraftkälla eller som luft med en aktiv roll i industriella processer. Ren, torr och oljefri luft av hög kvalitet önskas när det är fråga om tillämpningar där tryckluft kommer i direkt kontakt med slutprodukten. Portabla kompressorer och generatorer är en tillförlitlig kraftkälla för maskiner och verktyg inom bygg- och anläggningssektorn,

men även i ett stort antal andra industriella tillämpningar. Gas- och processkompressorer levereras till olika processindustrier, såsom till gasindustri och till kraftverk.

Konkurrenter

Kompressortekniks huvudkonkurrent för industri och portabla kompressorer är Ingersoll-Rand (USA). Andra konkurrenter är CompAir (Invensys, Storbritannien), Kaeser (Tyskland), Gardner-Denver (USA), Sullair (USA), Hitachi (Japan), Kobelco (Japan) och ett antal regionala och lokala konkurrenter. I marknadssegmentet för centrifugalkompressorer för processgasapplikationer räknas främst MAN Turbo (Tyskland), och Demag Delaval (Tyskland).

Marknadsöversikt

Försäljningsvolymen fortsatte att öka under 2001, trots en svagare efterfrågan och att de flesta marknader hade en lägre ekonomisk tillväxt än under 2000. Efterfrågan för industrikompressorer och för eftermarknadsaktiviteter utvecklades bra under första halvåret, men sjönk något under det andra halvåret.

Industrisegment som utvecklades positivt var livsmedels- och bryggeri, textil- och verkstadsindustrierna. Elektronikindustrin försvagades däremot märkbart under året.

I Nordamerika var efterfrågan svag och volymerna sjönk. Ökade ordervolymer noterades i Asien, där Kina var starkt. Så var även fallet med Mellanöstern och Afrika. I Europa växte efterfrågan, dock i lägre takt än under föregående år.

	2001	2000	1999
Orderingång, MSEK	16,633	15,098	12,965
Fakturerad försäljning, MSEK	16,873	14,720	13,202
Rörelseresultat, MSEK ¹⁾	3,202	2,737	2,153
Rörelsemarginal, %	19.0	18.6	16.3
Avkastning på sysselsatt kapital, %	69	62	49
¹⁾ Jämförelsestörande poster	-	-33	-
Investeringar, MSEK	536	407	453
Antal anställda	8,577	8,171	8,288

Den fakturerade försäljningen uppgick till MSEK 16,873 (14,720). Rörelseresultatet ökade till MSEK 3,202 (2,737), vilket motsvarar en rörelsemarginal på 19.0% (18,6, exklusive jämförelsestörande poster 18.8%). Avkastning på sysselsatt kapital var 69% (62).

Affärsutveckling

En god efterfrågan på industrikompressorer fick stöd av produktlanseringar och en ökad eftermarknadsförsäljning, vilket gav affärsområdet ännu ett år med tillväxt. I Kina gjordes investeringar i tillverkningskapacitet och man etablerade även nya sälj- och serviceenheter i städer med stor potential.

Kompressorteknik stärkte därmed sin position som världsledande inom kompressorer och kompressorrelaterad teknologi.

I början av året lanserades en ny serie små oljeinsprutande skruvkompressorer samt ytterligare modeller av de framgångsrika VSD-kompressorerna. Tillväxten fortsatte även under 2001 för VSD-kompressorer. Kunderna föredrar och fortsätter att efterfråga kompressorer med lägre energikonsumtion och lägre ljudnivå, då detta förbättrar såväl arbetsplatsen som miljön, samtidigt som kostnaderna sänks.

Svårigheterna med eldistributionen på vissa marknader, såsom i Brasilien och USA, ökade försäljningen av generatorer och under året utökades detta produktsortiment.

I maj förvärvades den brittiska generatortillverkaren Masons. Förvärvet ligger i linje med affärsområdets strategi att utveckla generatorverksamheten.

I december förvärvades Grassair, en holländsk tillverkare av små- och mellanstora industrikompressorer. Företaget kommer att förbättra marknadsnärvaron och marknadsandelen av små industrikompressorer med relaterad service, främst på den holländska marknaden.

Efter årsskiftet träffades ett avtal om förvärv av den kinesiska kompressortillverkaren Liuzhou Tech Machinery Co. Ltd. Företaget monterar oljeinsprutade kompressorer och torkar samt tillverkar skruvelement, och har en etablerad försäljnings- och serviceorganisation.

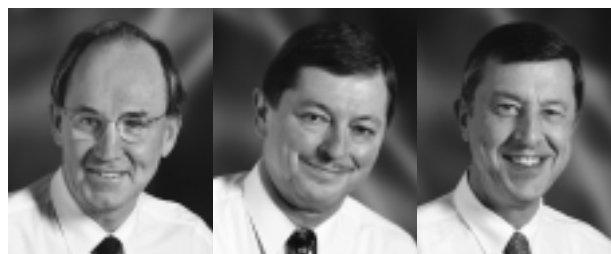
Produktutveckling

Kompressorteknik utvecklar nya produkter som erbjuder väsentliga besparingar av kundens energikostnader samtidigt som miljöpåverkan minskar. Affärsområdet fortsatte lansera nya produkter under året. För att öka och förstärka testkapaciteten för produktutvecklingsprojekt investerades mer än MSEK 100 i en utvidgning och modernisering i laboratoriet i Antwerpen, Belgien. Investeringen kommer leda till fler och snabbare produktlanseringar, vilket ytterligare stärker affärsområdets ledande position på den internationella marknaden för kompressorer.

Internetstödda produkter utvecklas i allt större omfattning, där kunder och leverantörer erbjuds bättre och mer lättillgänglig information om produkter och erbjuden service. E-handeln med affärsområdets partners utvecklades i snabb takt.

Kompetensutveckling

Att kartlägga kompetenserna och se vilket utbildningsbehov som föreligger har givits en ökad prioritet i hela affärsområdet. Nyckelkompetenser har identifierats och, som en del av affärsområdets strategi för kompetensutveckling, stärkts genom utbildning och ökad mobilitet.



Bengt Kvarnbäck

Oscar Duprix

Luc Hendrickx



Ronnie Leten

Filip Vandenberghe

James Tapkas



■ Andel av Gruppens totala fakturering 33%

Affärsområdets ledningsgrupp

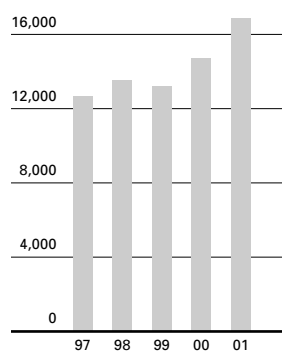
Affärsområdeschef: Bengt Kvarnbäck

Kompressortekniks divisioner är:

- Portable Air, Chef Oscar Duprix
- Oil-free Air, Chef Luc Hendrickx
- Industrial Air, Chef Ronnie Leten
- Airtec, Chef Filip Vandenberghe
- Atlas Copco Applied Compressor and Expander Technique, Chef James Tapkas

Fakturering

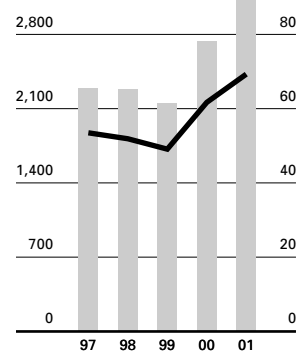
MSEK
20,000



Resultat och avkastning

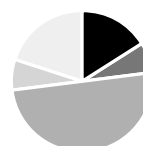
MSEK
3,500

%
100



— Avkastning på sysselsatt kapital, %
■ Rörelseresultat, MSEK

Fakturering



■ Nordamerika 16%
■ Sydamerika 7%
■ Europa 50%
■ Afrika/Mellanöstern 7%
■ Asien/Australien 20%

Anläggnings- och gruvteknik

- Fortsatt stark utveckling för eftermarknaden
- Förbättrat resultat
- Viktig order på låga borrhigar
- Många nya produktintroduktioner

Anläggnings- och gruvteknik utvecklar, tillverkar och marknadsför bergborrverktyg, tunnel- och gruvutrustning, ovanjordsutrustning, bygg- och anläggningsutrustning, lastmaskiner samt geoteknisk borrarutrustning.

Produkterna säljs, hyrs ut och underhålls med inriktning mot bygg- och anläggningsföretag, stora infrastrukturprojekt, stenbrott och gruvföretag över hela världen. Affärsområdet har tillverkning främst i Sverige, USA och Sydafrika.

Affärsområdets strategi är att bibehålla och förstärka sin marknadsledande position som global tillverkare för bergborrningsutrustning och lastapplikationer, samt att utveckla sin position inom geoteknisk borrhoring och lättare entreprenadutrustning. Dessutom ska intäkterna från eftermarknaden öka genom att erbjuda utökad service till kunderna. Detta ska uppnås genom kontinuerliga förbättringar av produktivitetsökande produkter och service, förstärkt marknadsnärvaro och förvärv av kompletterande företag.

Kund och produktmix

Ett viktigt kundsegment för affärsområdet är bygg- och anläggningsindustrin, som står för ungefär hälften av försäljningen. Den tyngre anläggningsindustrin, som ofta arbetar med infrastrukturprojekt som tunnelbyggen och dammkonstruktioner är viktiga köpare av bergborrutrustning och verktyg, medan hantverks- och maskinuthyrningsföretag är viktiga kundgrupper för entreprenadverktyg. Affärsområdet har uthyrningsverksamhet av bergborrutrustning i Europa, som främst fokuserar på infrastrukturprojekt. Gruvindustrin köper borrhigar, bergborrverktyg och lastmaskiner. Geoteknisk utrustning säljs till gruvor och till prospekteringsborrningsföretag samt till bygg- och anläggningsprojekt.

Såväl gruv- som entreprenadföretag efterfrågar eftermarksprodukter, såsom service och underhåll, reservdelar och tillbehör, förbrukningsvaror samt maskinuthyrning. Denna andel av den fakturerade försäljningen ökar stadigt.

Konkurrenter

Anläggnings- och gruvtekniks huvudkonkurrent är Sandvik (Sverige). Andra konkurrenter är Ingersoll-Rand (USA) och Furukawa (Japan) inom segmentet för borrhigar och bygg- och

anläggningsutrustning; Boart Longyear (Sydafrika) för geoteknisk borrarutrustning och bergborrverktyg; samt Caterpillar Elphinstone (Australien) för lastutrustning.

Marknadsöversikt

Inom gruvsektorn var produktionen stabil och orderingen för förbrukningsvaror och reservdelar ökade. Aktivitetsnivån inom eftermarknadsverksamheten var god. Dessvärre var gruvindustrins investeringar låga och orderingen för utrustning mattades under året. Aktiviteten och investeringarna inom bygg- och anläggning var generellt sett svag såväl inom internationella projekt (som tunnel- och dammbyggen) som inom det övriga bygg- och anläggningssegmentet.

I Europa var efterfrågan god, i synnerhet i Östeuropa, Frankrike och Storbritannien. Efterfrågan var svag i Nordamerika, främst i Kanada. Sammantaget låg efterfrågan i Asien, Sydamerika och Australien på föregående års nivå. Afrika och Mellanöstern utvecklades positivt, med stark efterfrågan från Sydafrika.

	2001	2000	1999
Orderingång, MSEK	7,282	6,921	6,062
Fakturerad försäljning, MSEK	7,253	7,083	5,725
Rörelseresultat, MSEK	736	650	397
Rörelsemarginal, %	10.1	9.2	6.9
Avkastning på sysselsatt kapital, %	23	21	13
Investeringar, MSEK	454	370	415
Antal anställda	4,540	4,156	4,123

Den fakturerade försäljningen uppgick till MSEK 7,253 (7,083). Rörelseresultatet var MSEK 736 (650). Rörelsemarginalen ökade till 10.1% (9.2). Avkastning på sysselsatt kapital var 23% (21).

Affärsutveckling

I linje med marknadens utveckling, försvagades efterfrågan på utrustning, medan försäljningen av förbrukningsvaror, reservdelar och service var god. Som ett svar på trenden hos kunderna att köpa de tjänster som inte tillhör kärnverksamheten, fortsatte affärsområdet att erbjuda mer service till sina kunder. Exempel på detta är kontrakt där kunden betalar per borrhigameter för förbrukningsvaror och servicekontrakt för borrarutrustning. Andelen av faktureringen som kommer från eftermarknaden ökade därmed och uppgår nu till 58% av den fakturerade försäljningen.

Atlas Copco Rock Drilling Equipment och Atlas Copco Wagner fick en banbrytande order för låga borrhigar och låga lastare. Försäljningen av ovanjordsborrhigar, som lanserades 2000 och 2001 var god. Divisionen Atlas Copco Secoroc utvecklades gynnsamt, tack vare efterfrågan från gruvindu-

strin och marknads positiva mottagande av deras fullservice-koncept. Under året togs beslutet att koncentrera tillverkningen av bergborrverktyg till Fagersta i Sverige.

Lättare entreprenadutrustning drabbades av den svaga efterfrågan i Nordamerika, medan försäljningen i resten av världen var oförändrad. Tillväxten inom hydrauliska hammare utvecklades positivt. Under året integrerades produktion och marknadsföring av Chicago Pneumatics entreprenadverktyg i divisionen Atlas Copco Construction Tools. Fabriken i Mumbai, Indien, stängdes och integrerades i Nasik-fabriken i Indien.

Atlas Copco Craelius stärkte sina positioner ytterligare och ökade försäljningen av utrustning och förbrukningsvaror till den geotekniska borrarindustrin, då man drog fördel av föregående års förvärv och köpet av Christensen Products i augusti 2001.

Efter räkenskapsårets slut har Gruppen tillkännagivit en överenskommelse om att köpa tyska Thyssen-Krupp Technologies företag för demoleringsverktyg, Krupp Berco Bautechnik GmbH, med en årlig fakturering på cirka MSEK 600. Krupp Berco blir en del av Atlas Copcos division Construction Tools. En överenskommelse har också gjorts om att köpa Ankertechnik GmbH, bergförstärkningsdivisionen av det österrikiska MAI International, med en årlig omsättning på cirka MSEK 70. Ankertechnik blir en del av Atlas Copcos Rock Drilling Equipment-division. Båda köpen är föremål för godkännande av myndigheter.

Produktutveckling

Fokuseringen på kundernas produktivitet fortsatte vid all produktutveckling. Atlas Copco Secoroc introducerade ett nytt system av borkronor och stänger för ort- och tunnelborrning som ger effektivare borrning och rakare hål. Atlas Copco Rock Drilling Equipment fortsatte att introducera nya bergborrar och nya sorters borrhjull, som bygger på modulkonceptet. Atlas Copco Construction Tools introducerade nya modeller av hydrauliska demoleringsverktyg under året, vilka togs emot väl av marknaden. Atlas Copco Craelius introducerade nya prospekteringsriggar för applikationer ovan och under jord. Atlas Copco Wagner lanserade en ny 50-tons lastvagn samt en 18-tons lastmaskin.

Kompetensutveckling

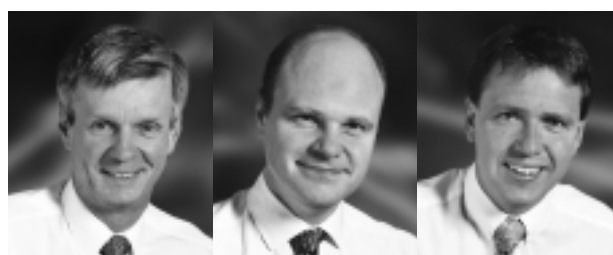
Under året har ett antal utbildningsaktiviteter ägt rum inom affärsområdet med avseende på produkter och marknadsbearbetning. Under året fortsatte man att utveckla program för datorbaserad undervisning och affärsområdet fortsatte att utveckla digitala applikationer för att stödja kunderna. Dessa kompetenshöjande aktiviteter sker för såväl kunder som för anställda och finns även tillgängliga på Internet.



Freek Nijdam

Björn Rosengren

Patrik Nolåker



John Noordwijk

Claes Ahrengart

Stefan Andersson



■ Andel av Gruppens totala fakturering 14%

Affärsområdets ledningsgrupp

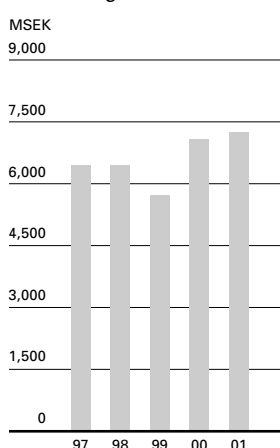
Affärsområdeschef: Freek Nijdam, fram till 28 februari, 2002

Björn Rosengren, från 1 mars 2002

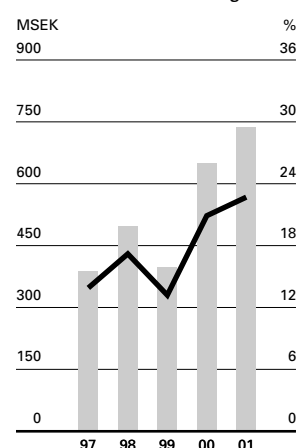
Anläggnings- och gruvtekniks divisioner är:

- Atlas Copco Rock Drilling Equipment, Chef Björn Rosengren
- Atlas Copco Craelius, Chef Patrik Nolåker
- Atlas Copco Wagner, Chef John Noordwijk
- Atlas Copco Construction Tools, Chef Claes Ahrengart
- Atlas Copco Secoroc, Chef Stefan Andersson

Fakturering

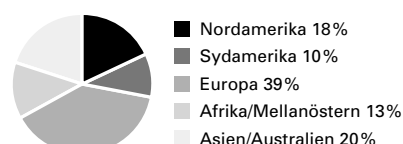


Resultat och avkastning



— Avkastning på sysselsatt kapital, %
■ Rörelseresultat, MSEK

Fakturering



Industriteknik

- Ökad marknadsandel för industriverktyg
- Rekordår för produktlanseringar
- Betydande investeringar i forskning och utveckling

Affärsområdet Industriteknik utvecklar, tillverkar, och marknadsför industriverktyg och monteringsystem för tillverkningsindustrin, professionella elverktyg och tillbehör för bygg- och anläggningssektorn samt lättare installationsarbeten. De varumärken som används av Industriteknik är bland de mest kända inom industrin: Atlas Copco, Milwaukee, AEG Power Tools, Chicago Pneumatic, CP Desoutter och CP Georges Renault. Dessa marknadsförs och säljs av säljbolag och av distributörer riktade mot industrin. Industriteknik har tillverkning i USA, Sverige, Tyskland, Frankrike och Storbritannien.

Affärsområdets strategi är att utveckla sin ledande position inom industriverktyg, monteringsystem och service, samt att bli förstahandsval för ännu fler kunder inom fordons- och tillverkningsindustrin. Inom professionella elverktyg är strategin att vidareutveckla de starkaste varumärkena så att de blir professionella hantverkars förstahandsval i hela världen. Affärsområdets strategi är att utöka affären till fler geografiska marknader och öka faktureringen från den tid produkterna är i bruk hos användaren. Affärsområdet investerar kontinuerligt i produkt- och processutveckling för att kunna erbjuda nya, mer innovativa produkter och service till de primära kundgrupperna.

Kund och produktmix

Industriteknik är världsledande inom industriverktyg och monteringsystem för kritiska förband och den näst största tillverkaren av professionella elverktyg i Nordamerika.

Tack vare specifika kundkrav är verktygen effektiva, pålitliga, ergonomiska och innovativa.

Den största kundgruppen för industriverktyg, monteringsystem och service är fordonsindustrin, som svarar för mer än 20% av affärsområdets fakturerade försäljning och den övriga industrin har en något mindre andel. Professionella elverktyg säljs till entreprenadföretag inom bygg- och anläggningsindustrin och till underentreprenörer som främst arbetar med husbyggnation, normalt via en distributör. Detta kundsegment svarar för mer än hälften av affärsområdets fakturerade försäljning.

Konkurrenter

Industritekniks konkurrenter inom industriverktyg är bland andra Ingersoll-Rand (USA) och Cooper Industries (USA).

För professionella elverktyg är huvudkonkurrenterna Robert Bosch GmbH (Tyskland), Black & Decker Corporation (USA) och Makita Corporation (Japan).

Marknadsöversikt

Aktiviteten inom byggsektorn var låg. När distributörerna minskade sina lager, undergrävdes efterfrågan för professionella elverktyg både i Nordamerika och Europa, främst i Tyskland. Mot årsskiftet stabiliserades efterfrågan i Nordamerika.

Efterfrågan på industriverktyg, monteringsystem och service, främst från fordonsindustrin, stannade på en god nivå på samtliga marknader. Efterfrågan minskade mot slutet av året, med början i Nordamerika och blev tydlig i Europa under det fjärde kvartalet. Trenden att investera i mer sofistikerade elektriska industriverktyg fortsatte, vilket befrämjade försäljningen.

	2001	2000	1999*
Ordergång, MSEK	12,068	11,425	10,553
Fakturerad försäljning, MSEK	12,126	11,454	10,345
Rörelseresultat, MSEK ¹⁾	1,123	1,238	1,032
Rörelsemarginal, %	9.3	10.8	10.0
Avkastning på sysselsatt kapital, %	13	16	14
<i>¹⁾ Jämförelsestörande poster</i>	-100	-	+83
Investeringar, MSEK	340	322	323
Antal anställda	5,986	6,759	7,133

*) Inklusive åtta månaders fakturerad försäljning för Atlas Copco Controls.

Den fakturerade försäljningen uppgick till MSEK 12,126 (11,454). Rörelseresultatet sjönk med 9% till 1,123 (1,238), vilket motsvarar en vinstmarginal på 9.3% (10.8). Rörelseresultatet innehåller en omstruktureringskostnad på MSEK 100. Rörelsemarginalen var 10.1 (10.8), exklusive jämförelsestörande poster. Avkastning på sysselsatt kapital var 13% (16).

Affärsutveckling

De professionella elverktygen drabbades under 2001 av konjunkturnedgången i USAs ekonomi och de låga aktivitetsnivåerna i Europa, främst Tyskland. Kostnadsbesparande åtgärder sattes in för en anpassning till lägre försäljningsvolym. Detta initiativ minskade administrations- och tillverkningskostnaderna, medan marknadsförings- och produktutvecklingskostnaderna bibehölls på samma nivå som under föregående år. Industritekniks försäljning av professionella elverktyg sjönk i volym.

Under fjärde kvartalet etablerade Milwaukee Electric Tool ett omstruktureringsprogram för sina fabriker för att koncentrera merparten av tillverkningen till staterna Mississippi och Arkansas. Åtgärdsprogrammet kommer att vara genomfört under 2002 och påverkar omkring 200 anställda. Det bestämdes också att varumärket Milwaukee skulle marknadsföras aktivt i

Europa med start i mars 2002. Kostnaderna har belastat årets resultat.

Segmentet industriverktyg utvecklades positivt, trots en svag marknad. Försäljningen av industriverktyg steg. Affärsområdet utökade erbjudandet av sofistikerade elektriska kraftverktyg och utvecklade kundrelationer och vann därmed marknadsandelar.

Den 1 januari 2001 fördes Chicago Pneumatics demoleringsverktyg över till affärsområdet Anläggnings- och gruvteknik, och kompressorerna till affärsområdet Kompressorteknik. Överflyttningen berörde 782 anställda och en fakturerad försäljning på MSEK 265 (årlig fakturering vid tiden för övergången).

Under året färdigställdes i det närmaste en utökning av det europeiska distributionscentret i Belgien. Generellt sett ökade lagertillgängligheten och servicen vid leveranser, medan lager nivåerna minskade.

Produktutveckling

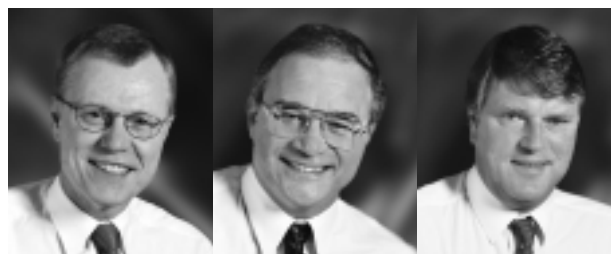
Affärsområdet gör stora investeringar i produktutveckling. Under 2001 lanserade Atlas Copco Tools and Assembly Systems en ny serie styrsystem för Tensor mutterdragare, Power Focus 3000. Detta för att möta efterfrågan på förbättrad kvalitetskontroll inom fordonsindustrin. Ett system introducerades också för avancerad automatisk åtdragning av flera förband simultant.

Chicago Pneumatic lanserade nya skruvdragare för lättare åtdragning. De är byggda enligt ett modulkoncept som gör det möjligt med ett stort produktsortiment baserat på ett begränsat urval av komponenter.

Milwaukee Electric Tool hade ännu ett år med många produktlanseringar. Mer än 50 nya verktyg introducerades på marknaden under 2001. Atlas Copco Electric Tools lanserade ett liknande antal nya verktyg. Sortimentet av batteridrivna verktyg utökades ytterligare.

Kompetensutveckling

Internutbildning och utvecklingsprogram stöder och kompletterar de befintliga kompetenserna, liksom interna mål och strategier. Utbildningsprogrammet för industriverktyg, "World Class Training", körs 40 veckor om året. En interaktiv, web-baserad produktutbildning är också tillgänglig och chefer skolas på strategiska områden. Arbetsbeskrivningar, utvecklingssamtal och utbildningsplaner fokuserar på kompetensbehovet hos organisationen och hos industrin samt på de grundläggande kraven på en viss position. Affärsområdet överträffade Gruppens mål om 40 timmars utbildning per anställd.



Göran Gezelius

Dan Perry

Peter Möller



Charlie Robison

Johan Halling



■ Andel av Gruppens totala fakturering 23%

Affärsområdets ledningsgrupp

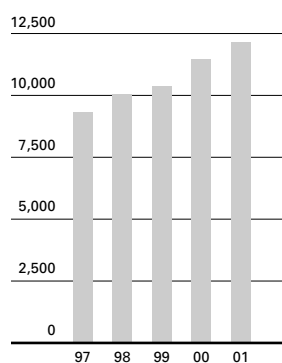
Affärsområdeschef: Göran Gezelius

Industritekniks divisioner är:

- Milwaukee Electric Tool, Chef Dan Perry
- Atlas Copco Industrial Tools and Assembly Systems, Chef Peter Möller
- Chicago Pneumatic, Chef Charlie Robison
- Atlas Copco Electric Tools, Chef Johan Halling, till 28 februari 2002
Chef Åke Sundby, från 1 mars 2002

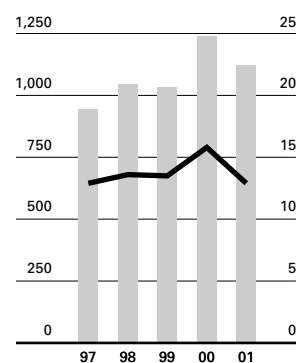
Fakturering

MSEK
15,000



Resultat och avkastning

MSEK %
1,500 30



■ Avkastning på sysselsatt kapital, %
■ Rörelseresultat, MSEK

Fakturering



■ Nordamerika 56%
■ Sydamerika 2%
■ Europa 36%
■ Afrika/Mellanöstern 2%
■ Asien/Australien 4%

Rental Service

- Prime Service och Rental Service Corporation slås samman
- Lägre vinst på grund av låga hyresintäkter och interna strukturförändringar
- Starkt kassaflöde

Affärsområdet Rental Service tillgodoser behovet av maskinuthyrning, underhåll och service för mer än 330,000 kunder inom bygg- och anläggningsindustrin, tillverkningsindustrin samt till egnahemsägare. Försäljningen av ny och begagnad utrustning, reservdelar och tillbehör stödjer affärsområdet, som har 530 depåer i USA, Kanada och Mexiko.

Affärsområdets strategi är att vara förstahandsval för kunder som vill hyra utrustning, genom att erbjuda en kombination av produkter, effektivitet och erbjuda service som ger kunderna klara fördelar. Tillgänglighet, närhet, pris och kvalitet är nyckelfaktorer för att nå framgång. För att försvara och utöka sin starka marknadsposition tillämpar affärsområdet ett service- och logistikkoncept för tillverknings- och bygg- och anläggningsindustrin. Detta "nav och satellitsystem" får stöd av verksamheten med informationssystem, logistik och inköpssystem samt väl definierade varumärken.

Kund och produktmix

Rental Service har en diversifierad kundkrets i Nordamerika. Det största kundsegmentet är bygg- och anläggningsindustrin, som står för cirka 65% av faktureringen, varav kommersiell byggnation svarar för hälften av den totala försäljningen. 15% kommer från aktiviteter från bostadsbyggnad, renovering och infrastrukturprojekt.

Industrisegmentet svarar för återstående 35% av den totala faktureringen. Affärsområdet har god position inom kemisk, petrokemisk, olje- och gasindustrin. Andra betydelsefulla nyckelkundgrupper inom industrisegmentet är tillverkande industri, kommersiell service, offentlig service och annan offentlig verksamhet.

De största produktgrupperna inom hyresflottan är höga arbetsplattformar, såsom saxliftar och bomliftar. Gaffeltruckar, kompressorer, grävmaskiner, lastare, hjullastare, vältar och generatorer är andra stora grupper. Dessa produkter svarar för omkring 85% av hyresintäkterna. Cirka 10% av hyresflottan utgörs av Atlas Copco produkter. Det finns en möjlighet att öka andelen till 15% på sikt.

Produkter, tillbehör, ny utrustning och reservdelar som säljs av hyresdepåerna svarar för cirka 20% av den totala fakture-

ringen. Utställningar i hyresdepåerna erbjuder en stor möjlighet att visa produkter av varumärken som föredras. I utställningsmontrarna marknadsförs enskilda produkter rutinmässigt.

Konkurrenter

Huvudkonkurrent på den Nordamerikanska hyresmarknaden är United Rentals. Andra är Hertz, Caterpillar (Cat Rental Stores), NationsRent, Neff, National Equipment Services och Sunbelt.

Marknadsöversikt

Tidigt under 2001 började aktiviteten inom bygg- och anläggningsindustrin att sjunka, en trend som fortsatte under året. Tydligast var nedgången för byggandet utanför bostadssektorn. Stimulanspaketet från USAs regering hade begränsad effekt på aktiviteten och följaktligen uppvägs inte den låga efterfrågan på hyresutrustning på kort sikt.

Ur ett regionalt perspektiv, var efterfrågan i staterna i mellanvästern relativt god. Den största efterfrågenedgången noterades i de södra och östra staterna, där affärsområdet har stark närvaro. Verksamheten i Kanada och Mexiko fortsatte att växa under året.

Tillverknings- och övrig industri hade ett blandat resultat för 2001. Genomgående ökade konsumtionen under 2001, jämfört med 2000.

	2001	2000	1999*
Fakturerad försäljning, MSEK	15,469	13,955	7,434
Rörelseresultat, MSEK ¹⁾	1,255	1,855	1,010
Rörelsemarginal, %	8.1	13.3	13.6
Avkastning på sysselsatt kapital, %	4	6	6
<i>¹⁾ Jämförelsestörande poster</i>	-160	-127	-
Investeringar, MSEK	2,467	5,570	2,125
Antal anställda	6,637	7,048	4,572

*) Inklusive fem månader med RSC.

Rental Service fakturerade försäljning var MSEK 15,469 (13,955). Uthyrning och därtill relaterad service svarade för 72% (72) av faktureringen; försäljning av ny utrustning, reservdelar och tillbehör för 16% (18) och försäljning av begagnad utrustning för 12% (10). Rörelseresultatet var MSEK 1,255 (1,855), inklusive goodwill-avskrivningar och omstrukturingskostnader på MSEK 160 (127). Rörelsemarginalen exklusive jämförelsestörande poster var 9.1% (14.2). Avkastningen på sysselsatt kapital var 4% (6). Avkastning på operativt kapital var 8% (13).

Affärsutveckling

Den 1 januari 2001 slogs Prime Service Inc. och Rental Service Corporation samman till en legal enhet. Det nya företaget,

Rental Service Corporation, arbetar med tre välrenommerade varumärken: RSC fokuserar på bygg- och anläggningsmarknaden, som består av infrastruktur och kommersiell byggnation. Prime Industrial fokuserar på det industriella och petrokemiska hyressegmentet, medan Prime Energy arbetar med oljefria kompressorer, generatorer och värmeväxlare.

Tidigt under året genomfördes effektivitetshöjande åtgärder, såsom sammanslagning av depåer, för att förbättra kostnadsstrukturen. I mars, då konjunkturen försämrades, tillkännagavs ytterligare effektivitetshöjande åtgärder. Dessa åtgärder innebar personalnedskärningar och en plattare organisation med färre nivåer. Det totala antalet anställda minskade med 1,100. Affärsområdet stängde 76 depåer, öppnade 17 nya och förvärvade fem, sammanlagt fanns 530 depåer vid årsskiftet. Samtidigt som antalet depåer reducerades, minskades uthyrningsflottans storlek och mixen förbättrades under året.

Processen att genomföra de interna strukturförändringarna var dock mer komplex än förväntat, vilket resulterade i att de negativa effekterna av en försämrad marknadsefterfrågan förstärktes. Följden blev lägre marknadsandelar och lägre vinst.

Affärsområdet reducerade investeringarna i ny utrustning betydligt samtidigt som försäljningen av begagnad lågutnyttjad utrustning ökade. Affärsområdet bidrog starkt till Gruppens kassaflöde.

Tjänsteutveckling

Affärsområdet Rental Service fortsatte att utveckla sina Internet-baserade servicelösningar under året. Ledningssystemet för kundrapportering förbättrades med ett antal nya komponenter.

En katalog på Internet, med över 35,000 produkter lanserades i maj. Systemet med att hyra direkt från nätet introducerades till en utvald grupp kunder under tredje kvartalet. Denna Internetapplikation är fullt integrerad i operativsystemet för uthyrning, vilket ökar effektiviteten.

Kompetensutveckling

Internt fortsätter Rental Service Corporation att få sin personal att växa professionellt. Betydande utbildningsinsatser gjordes, såsom internförsäljning, processförbättringar, ledarskap, lagarbete och internkommunikation. Dessutom erbjöds säkerhetsutbildning för chaufförer i samband med körning, lastning och lossning.



Thomas E. Bennett

Arthur J. Droege



■ Andel av Gruppens totala fakturering 30%

Affärsområdets ledningsgrupp

Affärsområdeschef:

Thomas E. Bennett

fram till 31 december 2001

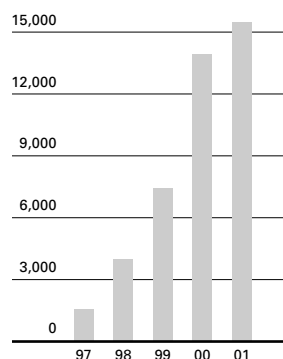
Freek Nijdam från 28 februari 2002

Rental Service har en division:

• Rental Service Corporation,
Chef Arthur J. Droege

Fakturering

MSEK
18,000

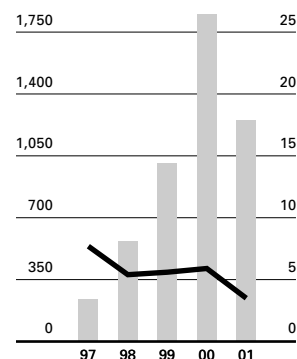


Resultat och avkastning

MSEK

%

2,100 30



■ Avkastning på sysselsatt kapital*, %
■ Rörelseresultat, MSEK

*) inklusive goodwill för de båda stora förvärven

Resultaträkning

Belopp i MSEK		2001	2000
Fakturering	Not 1	51,139	46,527
Kostnad för sålda varor		-35,134	-31,154
Bruttoresultat		16,005	15,373
Kostnader för marknadsföring, administration, forskning och utveckling	Not 3	-9,092	-8,361
Avskrivning på goodwill	Not 4, 11	-713	-651
Rörelsens övriga intäkter och kostnader	Not 5	-70	31
Rörelseresultat		6,130	6,392
Finansiella intäkter och kostnader	Not 6	-1,430	-1,703
Resultat efter finansiella poster		4,700	4,689
Skatter	Not 8	-1,622	-1,723
Minoritetsintressen	Not 9	-11	-42
Årets resultat		3,067	2,924
Vinst per aktie, SEK	Not 10	14.63	13.95

Balansräkning

Belopp i MSEK			2001 12 31	2000 12 31
Tillgångar				
Anläggningstillgångar	Immateriella anläggningstillgångar	Not 11	22,600	20,792
	Materiella anläggningstillgångar			
	Hyresmaskiner	Not 12	14,935	15,225
	Övriga materiella anläggningstillgångar	Not 12	5,258	4,908
	Finansiella anläggningstillgångar	Not 13	2,629	2,124
			45,422	43,049
Omsättningstillgångar	Varulager	Not 15	5,987	5,881
	Kortfristiga fordringar	Not 16	11,605	11,521
	Kortfristiga placeringar	Not 17	313	296
	Kassa och bank	Not 17	1,030	941
			18,935	18,639
Summa tillgångar			64,357	61,688
Eget kapital och skulder				
Eget kapital	Bundet eget kapital	Not 18		
	Aktiekapital		1,048	1,048
	Bundna reserver		11,512	10,484
	Fritt eget kapital	Not 18		
	Fria reserver		11,941	9,526
	Årets resultat		3,067	2,924
			27,568	23,982
Minoritetsintressen		Not 9	221	219
Avsättningar	Räntebärande avsättningar			
	Pensioner och liknande förpliktelser	Not 20	1,736	1,521
	Icke räntebärande avsättningar			
	Uppskjuten skatteskuld	Not 21	3,942	3,242
	Övriga avsättningar	Not 22	1,053	1,084
			6,731	5,847
Långfristiga skulder	Räntebärande skulder			
	Skulder till kreditinstitut m m	Not 23	11,594	11,999
	Icke räntebärande skulder			
	Övriga skulder		211	282
			11,805	12,281
Kortfristiga skulder	Räntebärande skulder			
	Skulder till kreditinstitut m m	Not 24	8,091	9,987
	Icke räntebärande skulder			
	Rörelseskulder	Not 25	9,941	9,372
			18,032	19,359
Summa eget kapital och skulder			64,357	61,688
Ställda säkerheter		Not 26	54	79
Ansvarsförbindelser		Not 26	1,953	1,568

Kassaflödesanalys

Belopp i MSEK	Gruppen		Moderbolaget		
	2001	2000	2001	2000	
Löpande verksamheten					
Rörelseresultat	6,130	6,392	-95	-17	
Återläggning av avskrivningar	4,556	3,982	3	3	
Återläggning av realisationsvinster m m	-511	-498	-8	10	
Kassamässigt rörelseöverskott	10,175	9,876	-100	-4	
Finansnetto	-1,433	-1,703	2,108	2,029	
Utdelning från intressebolag	9	26	7	24	
Kassaflöde från equity hedge/övrigt	-439	-277			
Betald skatt	-1,541	-1,612	-327	-365	
Kassaflöde före förändring av rörelsekapital	6,771	6,310	1,688	1,684	
Förändring av					
Varulager	369	-241			
Rörelsefordringar	535	-1,422	-325	-45	
Rörelseskulder	-519	1,261	294	293	
Förändring av rörelsekapital	385	-402	-31	248	
Kassaflöde från den löpande verksamheten	7,156	5,908	1,657	1,932	
Investeringsverksamheten					
Investeringar i anläggningar	Not B	-3,702	-6,602	-2	-5
Försäljning av anläggningar	Not B	2,354	2,055	-	-
Företagsförvärv/avyttringar	Not C	-300	-372	-13	-1,318
Övriga investeringar netto		-64	-85	-6	-14
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-1,712	-5,004	-21	-1,337
Finansieringsverksamheten					
Betalda utdelningar		-1,125	-1,007	-1,100	-996
Förändring av räntebärande skuld		-4,280	15	-549	82
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		-5,405	-992	-1,649	-914
Kassaflöde efter finansiering		39	-88	-13	-319
Likvida medel					
Likvida medel vid årets början		1,237	1,286	22	341
Årets kassaflöde		39	-88	-13	-319
Kursdifferens i likvida medel		67	39		
Likvida medel vid årets slut		1,343	1,237	9	22

Noter till Atlas Copco-gruppens kassaflödesanalys

MSEK om ej annat anges

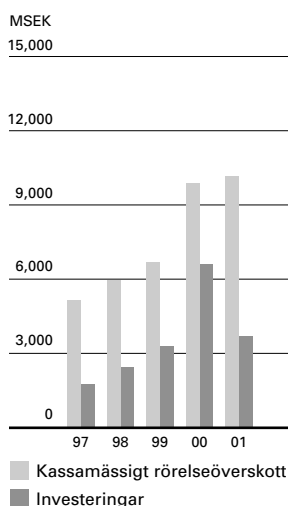
Nettokassaflöde

	Gruppen	
	2001	2000
Löpande verksamheten	7,156	5,908
Investeringsverksamheten exkl företagsförvärv/avyttringar	-1,412	-4,632
Rörelsens kassaflöde före finansiering	5,744	1,276
Företagsförvärv/avyttringar	Not C	-372
Betalda utdelningar	-1,125	-1,007
Nettokassaflöde	Not A	4,319

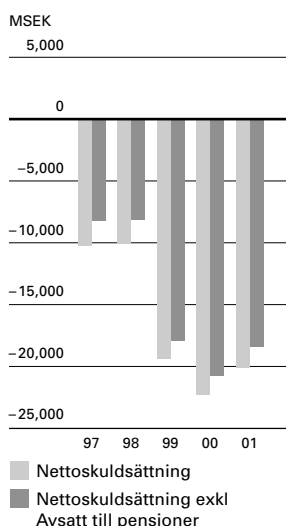
Kassaflödesanalys 5 år i sammandrag 1997–2001

Kassamässigt rörelseöverskott efter skatt	26,326
varav återlagda avskrivningar	14,481
Förändring i rörelsekapital	-303
Kassaflöde från den löpande verksamheten	26,023
Investeringar i anläggningar	-17,792
Försäljning av anläggningar	7,350
Företagsförvärv/avyttringar	-26,078
Övriga investeringar, netto	-121
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-36,641
Betalda utdelningar	-4,449
Nyemission	4,125
Nettokassaflöde	-10,942

Kassaflöde och investeringar



Nettoskulsättning



A Nettoskulsättning

	1997	1998	1999	2000	2001
Nettoskulsättning, årets början	-1,899	-10,214	-10,052	-19,325	-22,270
Nettokassaflöde	-7,459	489	-8,188	-103	4,319
Omräkningsdifferenser	-856	-327	-1,085	-2,842	-2,127
Netto från årets verksamhet	-8,315	162	-9,273	-2,945	2,192
Nettoskulsättning, årets slut	-10,214	-10,052	-19,325	-22,270	-20,078
Avsatt till pensioner	2,016	1,940	1,450	1,521	1,736
Nettoskulsättning, exkl avsatt till pensioner, årets slut	-8,198	-8,112	-17,875	-20,749	-18,342

B Investeringar i/försäljning av anläggningar

	2001	2000
Investeringar i anläggningar		
Hyresmaskiner	2,751	5,679
Fastigheter, maskiner och inventarier	951	923
	3,702	6,602
Försäljning av anläggningar		
Hyresmaskiner	2,145	1,723
Fastigheter, maskiner och inventarier	209	332
	2,354	2,055

C Företagsförvärv/avyttringar

Värdet av tillgångar och skulder från under året förvärvade/avyttrade företag:

	2001	2000
Anläggningstillgångar	240	462
Varulager	78	-54
Fordringar	33	-17
Likvida medel	14	-26
Räntebärande skulder	-69	20
Övriga skulder och avsättningar	-54	-29
Realisationsvinst netto, avyttrade företag	3	10
Köpeskillning	245	366
Likvida medel i förvärvade/avyttrade företag	-14	26
Räntebärande skulder i förvärvade/avyttrade företag	69	-20
	300	372

Räntebärande skulder i förvärvade/avyttrade företag ingår i kassaflödesanalysen under rubriken Förändring av räntebärande skuld.

Moderbolagets

Resultat- och Balansräkning

Resultaträkning

Belopp i MSEK		2001	2000
Administrationskostnader		-161	-158
Rörelsens övriga intäkter och kostnader	Not 5	66	141
Rörelseresultat		-95	-17
Finansiella intäkter och kostnader	Not 6	2,109	2,043
Resultat efter finansiella poster		2,014	2,026
Bokslutsdispositioner	Not 7	-97	12
Resultat före skatt		1,917	2,038
Skatt	Not 8	-328	-366
Årets resultat		1,589	1,672

Balansräkning

Belopp i MSEK		2001 12 31	2000 12 31
Tillgångar			
Anläggningstillgångar	Materiella anläggningstillgångar	Not 12 13	14
	Finansiella anläggningstillgångar	Not 13 17,201 17,214	16,631 16,645
Omsättningstillgångar	Kortfristiga fordringar	Not 16 21,148	22,060
	Kortfristiga placeringar	Not 17 5	10
	Kassa och bank	Not 17 4 21,157	12 22,082
Summa tillgångar		38,371	38,727
Eget kapital och skulder			
Bundet eget kapital	Aktiekapital	Not 18 1,048	1,048
	Överkursfond	3,994	3,994
	Reservfond	1,737	1,737
Fritt eget kapital	Balanserad vinst	Not 18 3,604	3,032
	Årets resultat	1,589 11,972	1,672 11,483
Obeskattade reserver		Not 19 1,539	1,441
Avsättningar	Pensioner och liknande förpliktelser	Not 20 37	41
	Övriga avsättningar	Not 22 1 38	10 51
Långfristiga skulder	Räntebärande skulder	Not 23 11,523	11,937
Kortfristiga skulder	Räntebärande skulder	Not 24 11,697	12,508
	Rörelseskulder	Not 25 1,602 13,299	1,307 13,815
Summa eget kapital och skulder		38,371	38,727
Ställda säkerheter		-	-
Ansvarsförbindelser	Not 26	284	492

Fem år i sammandrag

Atlas Copco-gruppen

MSEK om ej annat anges	1997	1998	1999	2000	2001
Rörelseresultat	3,813	4,345	4,470	6,392	6,130
Rörelsemarginal, %	12.7	12.9	12.3	13.7	12.0
Resultat efter finansiella poster	3,520	3,637	3,412	4,689	4,700
Vinstmarginal, %	11.7	10.8	9.4	10.1	9.2
Årets resultat	2,208	2,283	2,247	2,924	3,067
Avkastning på sysselsatt kapital, %	21.1	17.2	14.1	14.5	12.6
Avkastning på eget kapital, %	17.6	16.1	13.6	13.2	11.7
Andel eget kapital, %	39.2	41.6	39.3	39.2	43.2
Eget kapital per aktie, SEK	71	81	101	115	133
Vinst per aktie, SEK	11.56	11.96	11.50	13.95	14.63
Utdelning per aktie, SEK	4.08	4.32	4.75	5.25	5.50*
Orderingång	30,685	32,979	36,534	46,628	50,916
Fakturerering	30,032	33,740	36,234	46,527	51,139
förändring, %	20	12	7	28	10
andel fakturerering utomlands, %	97	97	97	98	98
Räntenetto	-306	-680	-1,034	-1,660	-1,402
– i % av faktureringen	-1.0	-2.0	-2.9	-3.6	-2.7
Räntetäckningsgrad, ggr	6.5	4.9	3.8	3.6	3.9
Rörelsens kassaflöde före finansiering	3,878	2,149	2,413	1,276	5,744
Balansomslutning	34,790	37,166	53,650	61,688	64,357
Sysselsatt kapital	25,462	27,635	41,688	47,708	49,210
Skuldsättningsgrad, %	74.9	65.0	91.7	92.0	72.3
Kapitalomsättningshastighet, ggr	1.08	0.94	0.83	0.80	0.78
Investeringar i fastigheter maskiner och inventarier	840	853	939	923	951
– i % av faktureringen	2.8	2.5	2.6	2.0	1.9
Investeringar i hyresmaskiner	920	1,594	2,342	5,679	2,751
– i % av faktureringen	3.1	4.7	6.5	12.2	5.4
Medelantal anställda	22,296	23,857	24,249	26,392	26,201
Fakturerering per anställd, kSEK	1,347	1,414	1,494	1,763	1,952

Definitioner, se sidan 32.

*) Enligt styrelsens förslag.

Kvartalsvärden

Fakturerings fördelad på affärsområden och kvartal

MSEK	2000				2001			
	1	2	3	4	1	2	3	4
Kompressorteknik	3,345	3,625	3,643	4,107	3,928	4,189	4,324	4,432
Anläggnings- och gruvteknik	1,650	1,809	1,726	1,898	1,828	1,828	1,766	1,831
Industriteknik	2,619	2,805	2,869	3,161	2,838	3,054	3,002	3,232
Rental Service	3,023	3,332	3,751	3,849	3,659	3,940	4,094	3,776
Elimineringar	-120	-197	-194	-174	-152	-131	-145	-154
Atlas Copco-gruppen	10,517	11,374	11,795	12,841	12,101	12,880	13,041	13,117

Resultat fördelat på affärsområden och kvartal

MSEK	2000				2001			
	1	2	3	4	1	2	3	4
Kompressorteknik	580	664	698	795	738	831	829	804
- i % av fakturering	17.3	18.3	19.2	19.4	18.8	19.8	19.2	18.1
Anläggnings- och gruvteknik	142	173	164	171	185	182	178	191
- i % av fakturering	8.6	9.6	9.5	9.0	10.1	10.0	10.1	10.4
Industriteknik	263	299	298	378	277	303	305	238
- i % av fakturering	10.0	10.7	10.4	12.0	9.8	9.9	10.2	7.4
Rental Service	390	464	469	532	328	430	378	119
- i % av fakturering	12.9	13.9	12.5	13.8	9.0	10.9	9.2	3.2
Koncerngemensamma kostnader	-47	-59	71	-53	-65	-54	-63	-4
Rörelseresultat	1,328	1,541	1,700	1,823	1,463	1,692	1,627	1,348
- i % av fakturering	12.6	13.5	14.4	14.2	12.1	13.1	12.5	10.3
Finansiella intäkter och kostnader	-385	-411	-455	-452	-414	-382	-340	-294
Resultat efter finansiella poster	943	1,130	1,245	1,371	1,049	1,310	1,287	1,054
- i % av fakturering	9.0	9.9	10.6	10.7	8.7	10.2	9.9	8.0

Sammandrag i USD och EUR

Atlas Copco-gruppen

Belopp i MUSD och MEUR där ej annat anges	MUSD					MEUR				
	1997	1998	1999	2000	2001	1997	1998	1999	2000	2001
Rörelseresultat	359	409	421	602	578	407	464	477	682	654
Rörelsemarginal %	12.7	12.9	12.3	13.7	12.0	12.7	12.9	12.3	13.7	12.0
Resultat efter finansiella poster	332	343	321	442	443	376	388	364	500	502
Vinstmarginal %	11.7	10.8	9.4	10.1	9.2	11.7	10.8	9.4	10.1	9.2
Årets resultat	208	215	212	276	289	236	244	240	312	327
Avkastning på sysselsatt kapital, %	21.1	17.2	14.1	14.5	12.6	21.1	17.2	14.1	14.5	12.6
Avkastning på eget kapital, %	17.6	16.1	13.6	13.2	11.7	17.6	16.1	13.6	13.2	11.7
Andel eget kapital, %	39.2	41.6	39.3	39.2	43.2	39.2	41.6	39.3	39.2	43.2
Orderingång	2,891	3,107	3,442	4,393	4,798	3,275	3,520	3,899	4,977	5,434
Fakturering	2,830	3,179	3,414	4,384	4,819	3,205	3,601	3,867	4,966	5,458
förändring, %	20	12	7	28	10	20	12	7	28	10
andel fakturering utomlands, %	97	97	97	98	98	97	97	97	98	98
Räntenetto	-29	-64	-97	-156	-132	-33	-73	-110	-177	-150
- i % av fakturering	-1.0	-2.0	-2.9	-3.6	-2.7	-1.0	-2.0	-2.9	-3.6	-2.7
Räntetäckningsgrad, ggr	6.5	4.9	3.8	3.6	3.9	6.5	4.9	3.8	3.6	3.9
Rörelsens kassaflöde före finansiering	365	202	227	120	541	414	229	258	136	613
Balansomslutning	3,278	3,502	5,055	5,812	6,064	3,713	3,967	5,726	6,584	6,869
Sysselsatt kapital	2,399	2,604	3,928	4,495	4,637	2,718	2,949	4,449	5,092	5,252
Skuldsättningsgrad, %	74.9	65.0	91.7	92.0	72.3	74.9	65.0	91.7	92.0	72.3
Kapitalomsättningshastighet, ggr	1.08	0.94	0.83	0.80	0.78	1.08	0.94	0.83	0.80	0.78
Investeringar i fastigheter, maskiner och inventarier	79	80	88	87	90	90	91	100	99	101
- i % av fakturering	2.8	2.5	2.6	2.0	1.9	2.8	2.5	2.6	2.0	1.9
Investeringar i hyresmaskiner	87	150	221	535	259	98	170	250	606	294
- i % av fakturering	3.1	4.7	6.5	12.2	5.4	3.1	4.7	6.5	12.2	5.4
Medelantal anställda	22,296	23,857	24,249	26,392	26,201	22,296	23,857	24,249	26,392	26,201
Fakturering per anställd, tusental	127	133	141	166	184	144	151	159	188	208
Data per aktie, belopp i USD och EUR där ej annat anges	1997	1998	1999	2000	2001	1997	1998	1999	2000	2001
Vinst	1.09	1.13	1.08	1.31	1.38	1.23	1.28	1.23	1.49	1.56
Utdelning	0.38	0.41	0.45	0.49	0.52*	0.44	0.46	0.51	0.56	0.59*
Utdelning i % av vinsten	35.3	36.2	41.3	37.6	37.6	35.3	36.2	41.3	37.6	37.6
Börskurs, 31 dec A	21.48	16.11	23.74	19.50	22.14	24.33	18.25	26.90	22.09	25.08
Börskurs, 31 dec B	21.48	15.92	23.56	18.66	20.73	24.33	18.04	26.68	21.13	23.48
Högsta börskurs, A	24.12	23.27	24.50	24.50	23.56	27.32	26.36	27.75	27.75	26.68
Lägsta börskurs, A	14.60	13.29	14.13	14.79	15.36	16.54	15.05	16.01	16.76	17.40
Genomsnittlig börskurs, A	19.41	18.56	20.16	18.94	19.98	21.99	21.03	22.84	21.45	22.63
Eget kapital	6.69	7.63	9.52	10.84	12.53	7.58	8.65	10.78	12.27	14.20
Direktavkastning, %	2.0	2.2	2.2	2.6	2.6	2.0	2.2	2.2	2.6	2.6
P/E-tal under året	17.8	16.5	18.6	14.4	14.5	17.8	16.5	18.6	14.4	14.5
P/S-tal under året	1.31	1.12	1.24	0.91	0.87	1.31	1.12	1.24	0.91	0.87

Valutakurser: USD 1 = SEK 10,613, EUR 1 = SEK 9,369.

Definitioner, se sidan 32 och 58.

*) Enligt styrelsens förslag.

Bokslutskommentarer

MSEK om annat ej anges

Redovisningsprinciper

Atlas Copco upprättar årsredovisningen i enlighet med årsredovisningslagen och i enlighet med svenska redovisningsprinciper.

Konsolidering

Atlas Copco-gruppens resultat- och balansräkning omfattar alla bolag i vilka moderbolaget direkt eller indirekt har mer än hälften av aktiernas röstvärde, samt bolag i vilka Gruppen på annat sätt har ett bestämmande inflytande.

Koncernredovisningen har upprättats enligt förvärvsmetoden, som innebär att tillgångar och skulder upptas till marknadsvärde vid förvärvstidpunkten. Den del av anskaffningsvärdet som överstiger marknadsvärdet redovisas som goodwill (se nedan).

Resultatet från under året förvärvade bolag har inkluderats i Gruppens resultaträkning från och med förvärvstidpunkten. Vinst eller förlust för under året sålda bolag har beräknats utifrån bolagens koncernmässigt redovisade nettotillgångar inklusive resultat fram till tidpunkten för avyttringen.

Goodwill

Förvärv av väletablerade företag verksamma i en internationell miljö medför som regel att förvärvspriset väsentligt överstiger synlig substans. Marknadspriset bestäms framför allt av framtidsförväntningar som grundas på företagets position på marknaden och på den kunskap som finns i företaget.

Ett företagsförvärv, där anskaffningskostnaden överstiger nettotillgångarnas marknadsvärde, medför att immateriella tillgångar uppstår. Dessa avskrivs över en viss tidsperiod.

Goodwill avskrivs normalt på 10 år, medan goodwill uppkommen vid strategiska förvärv avskrivs på 20–40 år. Beträffande redovisning av goodwill avseende Milwaukee Electric Tool Corporation, Prime Service och Rental Service Corporation, se sidan 44.

Nedskrivningsbehov för goodwill bedöms regelbundet genom en beräkning av diskonterade framtida kassaflöden för den verksamhet till vilken goodwillvärdet är hänförligt.

Intresseföretag

De bolag i vilka Atlas Copco-gruppen har en röstandel uppgående till mellan 20 och 50% och ett betydande ägarengagemang redovisas som intresseföretag.

Innehav i intresseföretag redovisas i Gruppens konsoliderade resultat- och balansräkningar enligt kapitalandelsmetoden.

I resultaträkningen redovisas Atlas Copcos andel av intresseföretagens resultat efter finansiella poster under rubriken Rörelsens övriga intäkter och kostnader. Atlas Copcos andel i intresseföretagens skatt ingår som en del i koncernens skattekostnad.

I balansräkningen redovisas bland finansiella anläggningstillgångar anskaffningskostnaden för aktier efter justering för andel i resultat och med avdrag för erhållen utdelning. Ej utdelat resultat i dessa bolag redovisas i Gruppens eget kapital bland bundna reserver.

Orealiserade vinster från transaktioner med intressebolag har minskat värdet på investeringen i intressebolag.

Omräkning av utländska dotterföretags bokslut

Atlas Copco tillämpar den sk dagskursmetoden för omräkning av utländska dotterföretags resultat- och balansräkningar i enlighet med Redovisningsrådets rekommendation. Vid tillämpning av denna metod redovisas dotterföretagen huvudsakligen som fristående enheter, vars verksamhet bedrivs i en främmande valuta vari moderbolaget har en nettoinvestering. Undantagna från detta behandlingssätt är dotterföretag som är belägna i sk höginflationsländer och sk integrerade bolag. Dessa dotterföretag har omräknats enligt den monetära metoden.

I överensstämmelse med dagskursmetoden har samtliga tillgångar och skulder i dotterföretagen omräknats till balansdagskurs och samtliga poster i resultaträkningen till genomsnittskurs. Den omräkningsdifferens som uppkommer påverkar ej resultatet utan förs direkt till det egna kapitalet.

För de dotterföretags resultat- och balansräkningar som omräknas i enlighet med monetära metoden gäller att alla icke-monetära poster såsom, fastigheter (mark och byggnader), maskiner och inventarier, varulager samt eget kapital, omräknas till den kurs som rådde vid datumet för anskaffningen. Monetära poster omräknas till balansdagens kurs. Resultaträkningen omräknas till årets genomsnittskurs, med undantag för kostnad för sålda varor och avskrivningar som omräknas till historisk kurs. Differenser som uppkommer vid omräkningen av dessa bolag redovisas över resultaträkningen.

Klassificering av utländska dotterföretag

Redovisningsrådets rekommendation ställer krav på att användaren väljer tillvägagångssätt för omräkningen utifrån sin specifika situation. Utländska dotterföretag klassificeras såsom antingen självständiga eller integrerade bolag. Resultat- och balansräkning för självständiga bolag omräknas enligt dagskursmetoden och för integrerade bolag enligt den monetära metoden.

Med hänsyn till de kriterier som är definierade för klassificering av dotterföretag har Atlas Copcos dotterföretag till övervägande del definierats som självständiga bolag. Företag som verkar i de sk höginflationsländerna omräknas enligt monetära metoden. Dessa bolags funktionella valuta anses vara USD varför de omräknas i två steg.

I det första steget har omräkning skett till USD enligt monetära

metoden varvid uppkomna omräkningsdifferenser redovisas i koncernresultatet. I det andra steget omräknas bolagets balansposter till SEK enligt balansdagens kurs och resultaträkningens poster till årets genomsnittskurs. De omräkningsdifferenser som då uppstår förs direkt till det egna kapitalet.

Redovisning av intäkter – försäljning av varor och utförande av tjänsteuppdrag

Intäkter från varuförsäljning redovisas när levererans skett och väsentliga risker och förmåner som är förknippade med varornas ägande överförts till köparen. Intäkter från tjänsteuppdrag redovisas i resultaträkningen i proportion till färdigställandegraden på balansdagen under förutsättning att en tillförlitlig beräkning av vinsten kan göras.

Maskinuthyrning

Intäkter från maskinuthyrningsverksamhet genereras per dag, vecka, eller månad, samt genom försäljning av reservdelar, tillbehör och ny eller begagnad utrustning. Hyresflottan omfattar ett brett sortiment av maskiner från pumpar, generatorer och elverktyg till större utrustning såsom kompressorer, grävmaskiner, arbetsplattformar, lastmaskiner och baklastare. Kundernas karaktär skiljer sig markant mellan depåerna och kan summeras inom följande övergripande kategorier: tillverkningsindustri, bygg- och anläggningsindustri, myndigheter samt egna ägare. Hyresmaskiner bokförs till anskaffningskostnad och avskrivs linjärt enligt plan över den ekonomiska livslängden. Den beräknade ekonomiska livslängden på hyresutrustningar varierar mellan tre och tolv år. Hyresutrustningarna skrivs av till ett restvärde motsvarande 0 till 10% av anskaffningsvärdet. Kostnader för reparationer och underhåll belastar rörelsen direkt.

Varulager

Lagren värderas till det lägsta av anskaffningskostnad, enligt principen ”först in – först ut”, och nettoförsäljningsvärde. Varulager redovisas netto efter avdrag för inkurans och internvinster uppkomna vid leveranser från produktionsbolag till säljbolag.

Fordringar och skulder i utländsk valuta

Fordringar och skulder i utländsk valuta värderas enligt balansdagens kurs.

Då lån i utländsk valuta har omvandlats till annan valuta genom swapavtal värderas lånet till kursen vid balansdagen för den tillswappade valutan.

Viktigare valutakurser använda i bokslutet anges på sidan 49.

Avsättningar inklusive produktgarantier

En avsättning redovisas i balansräkningen när Gruppen har ett legalt eller informellt åtagande som en följd av en inträffad händelse, och det är troligt att ett utflöde av resurser krävs för att reglera åtagandet.

En avsättning för beräknade produktgarantier belastar rörelsens kostnader i samband med att produkterna säljs. Beräkningen baseras på historiska data om nivån på reparationer och utbyten.

Finansiella placeringar

Finansiella och övriga placeringar, vilka ska behållas till förfall, är värderade till upplupet anskaffningsvärde.

Placeringar avsedda för handel är värderade enligt lägsta värdets princip.

Derivatinstrument

Vid värdering av utestående terminskontrakt, optioner och swapar görs avsättning för realiserade förluster i den mån dessa överstiger realiserade vinster. Realiserade vinster utöver realiserade förluster intäktsförs ej.

Kurssäkring av nettoinvesteringar

Enligt nuvarande policy ska derivat som terminskontrakt, swapavtal och optioner inte användas för säkring av nettotillgångar i dotterföretag, eftersom denna typ av derivat ger upphov till kassaflödesrisker när de omsätts.

Före 1998 använde Gruppen terminskontrakt och swapar i utländska valutor för att kurssäkra sina nettotillgångar, se sidan 49. Värderingen har i koncernredovisningen baserats på marknadsvärde och dagskurs. Kursvinster och kursförluster på sådana kontrakt, med avdrag för aktuell och uppskjuten skatt, ingår ej i årets resultat, utan kvittas mot de omräkningsdifferenser som uppstår vid omräkning av de utländska dotterföretagens nettotillgångar.

Ränteskillnaderna mellan valutorna ingår i räntenettet och fördelas jämnt över respektive kontrakts löptid.

Kurssäkring av kommersiella flöden

Baserat på prognostiserad volym tecknar koncernen terminskontrakt för att säkra framtida flöden s k kommersiell flödes-säkring. Vinster respektive förluster på kontrakt redovisas vid samma tidpunkt som resultatet av det säkrade flödet.

Produktutvecklingskostnader

Utgifter för forskning och utveckling kostnadsförs allt eftersom de uppstår.

Avskrivningar

Avskrivningar enligt plan baseras på ursprungligt anskaffningsvärde och avskrivning sker linjärt över tillgångarnas ekonomiska livslängd.

Följande ekonomiska livslängder används vid avskrivningar enligt plan:

	År
Goodwill och andra immateriella rättigheter	
strategiska förvärv	21–40
övriga förvärv	5–20
Byggnader	25–50
Maskiner, tekniska installationer och inventarier	3–10
Fordon	4–5
Datorutrustning, hård- och mjukvara	3–4
Hyresmaskiner	3–12

Leasing

Leasing klassificeras i koncernredovisningen antingen som finansiell eller operationell leasing. Finansiell leasing föreligger då de ekonomiska riskerna och förmånerna som är förknippade med ägandet i allt väsentligt är överförda till leasetagaren, om så ej är fallet föreligger operationell leasing. Redovisning av finansiell leasing medför att anläggningstillgången upptas som tillgångspost i balansräkningen och att en motsvarande skuld redovisas. Anläggningstillgångar avskrivs enligt plan över den ekonomiska livslängden medan leasingbetalningarna redovisas som ränta och amortering av skulden. Vid operationell leasing

redovisas inte någon tillgångs- eller skuldpost i balansräkningen. I resultaträkningen fördelas leasingavgiften över leaseperioden.

Skatter

Inkomstskatter ingår i koncernredovisningen med både aktuell skatt och uppskjuten skatt. Aktuell skatteskuld eller skattefordran beräknas på det skattepliktiga resultatet för en period. Uppskjuten skatt beräknas utifrån skillnader mellan redovisade värden i balansräkningen och skattemässiga restvärden. Uppskjuten skatt är skatt beräknad på temporära skillnader som ska betalas i framtiden. Värderingen av uppskjutna skatter görs med utgångspunkt från förväntade skulder och fordringar på balansdagen med användande av skattesatser för de enskilda bolagen som är beslutade eller aviserade på balansdagen.

Skattevärdet av uppkomna underskottsavdrag redovisas som tillgång i de fall det är sannolikt att dessa kommer att resultera i lägre skatteutbetalningar i framtiden.

Skatter – Moderbolaget

I enlighet med Redovisningsrådets rekommendation RR 9, har uppskjuten skatt redovisats på temporära skillnader mellan värden i balansräkningen och skattemässiga värden. I överensstämmelse med denna rekommendation redovisas även fortsättningsvis obeskattade reserver brutto i moderbolagets redovisning. I koncernredovisningen uppdelas dessa reserver i koncernbalansräkningen på uppskjuten skatt och bundet eget kapital. Förändringar i reserverna redovisas som uppskjuten skattekostnad/-intäkt i resultaträkningen.

Definitioner

Rörelsemarginal

Rörelseresultatet i procent av fakturering.

Vinstmarginal

Resultat efter finansiella poster i procent av fakturering.

Sysselsatt kapital

Totala tillgångar med avdrag för icke räntebärande skulder och avsättningar.

Vid beräkningen av sysselsatt kapital för affärsområdena, till skillnad från beräkningen för Gruppen, avdrages ej uppskjutna skatteskulder. Redovisat sysselsatt kapital per affärsområde inkluderar Gruppens kassa och kortfristiga placeringar i proportion till genomsnittligt sysselsatt kapital.

Avkastning på sysselsatt kapital

Resultat efter finansiella poster med tillägg för räntekostnader och valutakursdifferenser i procent av genomsnittligt sysselsatt kapital.

Avkastning på eget kapital

Resultat efter finansiella poster med avdrag för skatter och minoritetsandelar, i procent av genomsnittligt eget kapital.

Andel eget kapital

Eget kapital och minoritetsintressen i procent av totalt kapital.

Kapitalomsättningshastighet

Fakturering dividerad med genomsnittlig balansomslutning.

Nettoskuldsättning

Räntebärande skulder/avsättning med avdrag för likvida medel.

Skuldsättningsgrad

Nettoskuldsättning i relation till eget kapital inklusive minoritetsintressen.

Nettokassaflöde

Förändring av nettoskuldsättning exklusive valutakurseffekter.

Räntetäckningsgrad

Resultat efter finansiella poster, med tillägg för räntekostnader och valutakursdifferenser, dividerat med räntekostnader och valutakursdifferenser.

Vinst per aktie

Resultat efter finansiella poster, med avdrag för skatter och minoritetsandelar, dividerat med genomsnittligt antal aktier.

Genomsnittlig kapitalkostnad (WACC)

$\frac{\text{räntebärande skulder} \times i + \text{börsvärde} \times r}{\text{räntebärande skulder} + \text{börsvärde}}$

- i: Den svenska riskfria räntesatsen (statsobligationer, 10 år) plus ytterligare 0.5 procentenheter som kompensation för skillnaden mellan Atlas Copcos och Svenska Statens låneräntor.
- r: Den svenska riskfria räntesatsen plus en vedertagen riskpremie (5.0%).

Noter

1 Fakturering per affärsområde och marknad

Fakturering per affärsområde	Gruppen	
	2001	2000
Kompressorteknik	16,873	14,720
Anläggnings- och gruvteknik	7,253	7,083
Industriteknik	12,126	11,454
Rental Service	15,469	13,955
Elimineringar	-582	-685
	51,139	46,527

Fakturering per marknad	Gruppen	
	2001	2000
Nordamerika	25,942	24,080
Sydamerika	2,043	1,770
Europa	15,555	13,980
<i>varav Sverige</i>	882	833
<i>varav EU</i>	12,910	11,609
Afrika/Mellanöstern	2,269	1,897
Asien/Australien	5,330	4,800
	51,139	46,527

Gruppens rörelseresultat fördelat på affärsområde återfinns i styrelsens redogörelse för verksamheten. Fakturering och rörelseresultat per kvartal återfinns på sid 28.

2 Anställda och personalkostnader

Medelantal anställda	Kvinnor	Män	2001	2000
			Totalt	Totalt
Moderbolaget				
Sverige	26	32	58	57
Dotterföretag				
Nordamerika	2,047	8,397	10,444	11,013
Sydamerika	131	880	1,011	959
Europa	2,026	8,984	11,010	10,357
<i>varav Sverige</i>	384	2,090	2,474	2,343
<i>varav EU</i>	1,847	8,444	10,291	9,797
Afrika/Mellan östern	130	677	807	954
Asien/Australien	407	2,464	2,871	3,052
Summa dotterföretag	4,741	21,402	26,143	26,335
Totalt	4,767	21,434	26,201	26,392

Löner, andra ersättningar	2001		2000	
	Styrelse och VD	Övriga anställda	Styrelse och VD	Övriga anställda
Moderbolaget				
Sverige	18	38	16	34
<i>varav tantiem</i>	4		4	
Dotterföretag				
Nordamerika	34	4,740	43	4,493
Sydamerika	14	179	16	192
Europa	124	3,784	105	3,347
<i>varav Sverige</i>	12	781	10	760
<i>varav EU</i>	109	3,592	93	3,201
Afrika/Mellanöstern	7	111	6	100
Asien/Australien	21	471	17	423
Summa dotterföretag	200	9,285	187	8,555
<i>varav tantiem</i>	24		25	
Totalt	218	9,323	203	8,589

	Gruppen		Moderbolaget	
	2001	2000	2001	2000
Löner och andra ersättningar	9,541	8,792	56	50
Avtalsenliga pensioner till styrelser och VD	13	10	1	1
Avtalsenliga pensioner till övriga	713	661	17	19
Övriga sociala kostnader	1,211	1,442	16	15
Totalt	11,478	10,905	90	85
Kapitaliserade pensionsförpliktelser till styrelser och VD	41	38	17	17

Fortsättning Not 2, se nästa sida.

Fortsättning Not 2.

Ersättningar m m till styrelseledamöter, verkställande direktören och övriga i koncernledningen

Under 2001 uppbar Ordföranden i styrelsen arvode om SEK 1,000,000 och vice ordföranden erhöll på årsbasis SEK 350,000. Övriga icke anställda styrelseledamöter erhöll på årsbasis SEK 275,000 vardera. Styrelseledamöten Hari Shankar Singha-
nia uppbar även arvode från koncernbolag på SEK 100,000.

Verkställande direktören Giulio Mazzalupi uppbar i lön SEK 5,903,471 och i bonus SEK 2,634,000. Här till kommer en pensionsutfästelse på upp till 47% av baslönen vid pensions-
tidpunkten utgående från 65 års ålder. Detta fonderas genom årliga inbetalningar till en pensionsförsäkring.

Alla fyra affärsområdeschefer har fastställda premiebaserade pensionsplaner. Det betyder att en fast premie betalas till ett försäkringsbolag eller pensionsfond för varje år som anställ-
ningen löper. Baslön, alternativt baslön inklusive bonus, utgör beräkningsgrund för premien. För personer anställda i Sverige inkluderas inte bonusen. Atlas Copco har inga åtaganden efter att anställningen har upphört.

För verkställande direktören och affärsområdescheferna gäller att ingen kompensation utbetalas om uppsägning sker från den anställdes sida. Om bolaget avbryter anställningen före pensionering uppgår bolagets maximala åtagande till två års baslöner. För en av affärsområdescheferna gäller dock att bolagets maximala åtagande utgör baslön, fortsatta förmåner samt bonus under ett år.

Ersättning till revisorer

Fördelning av ersättning för lagstadgad revision och konsult-
arvoden till revisorer:

	Gruppen		Moderbolaget	
	2001	2000	2001	2000
KPMG				
Revisionsarvode	11	10	1	1
Övrigt	12	6	2	1
Arthur Andersen				
Revisionsarvode	9	9	0	0
Övrigt	6	3	1	2
Övriga revisionsfirmor				
Revisionsarvode	2	2	-	-
	40	30	4	4

Styrelsens verksamhetsbeskrivning 2001

Företagets styrelse bestod av 10 medlemmar, inklusive VD och tillika koncernchef, som valts av bolagsstämman, samt tre före-
tagsrepresentanter som valts av de fackliga organisationerna.

Under 2001 sammanträdde styrelsen 7 gånger, varav en gång utanför Sverige och en gång per capsulam. Vid varje sam-
manträde följdes en godkänd agenda. För att garantera ett effektivt arbetssätt vid varje möte, erhöll styrelseledamöterna en skriftlig dokumentation av varje dagordningspunkt före mötet. Detta säkerställde att alla ärenden var underbyggda med tillräcklig och relevant information som erfordrades som underlag för beslut. Medlemmar från ledningsgruppen var regelbundet med på styrelsemötena. Mellan mötena hade ord-
föranden och koncernchefen regelbunden kontakt. Under de månader man inte sammanträdde erhöll styrelseledamöterna en skriftlig redogörelse från koncernchefen om viktigare hän-
delser.

För att säkerställa att beslut inte försenas kan styrelsen utse mindre kommittéer bland sina medlemmar för att följa upp och framlägga förslag till styrelsen i dessa frågor. Sådana kommitté-
er tillsattes under året för frågor gällande ny koncernchef, skatter och externa revisorer. Kommittén som ser över ersättningar, vilken tillsattes 1999, har också sammanträtt under året.

Följande process har följts under året för att nominera styrelsemedlemmar, vilka kommer att presenteras av en grupp av de större aktieägarna för val på bolagsstämman under 2002; under november/ december 2001 gjorde styrelseordföranden en genomgång av styrelsen och dess medlemmars arbete under året. Därefter träffade han representanter från Investor AB och presenterade sina värderingar om speciella kompetensbehov inom styrelsen och jämförde dem med de resurser som finns inom styrelsen. Sedan träffade Investor AB en grupp större aktieägare där Robur Fonder och Alecta deltog.

I april godkände styrelsen en reviderad version av sin arbetsordning och skriftliga instruktioner.

Bolagets externa revisorer rapporterade personligen sina observationer från den årliga revisionen och presenterade sin syn på den interna kontrollen i Atlas Copco-gruppen vid styrelsemötet i februari.

3 Kostnader för marknadsföring, administration, forskning och utveckling

	Gruppen	
	2001	2000
Marknadsföringskostnader	4,894	4,502
Administrationskostnader	3,091	2,890
Forsknings- och utvecklingskostnader	1,107	969
	9,092	8,361

4 Avskrivningar enligt plan

	Gruppen		Moderbolaget	
	2001	2000	2001	2000
Goodwill	713	651	-	-
Patent m m	12	10	-	-
Byggnader	125	135	-	-
Maskiner och andra tekniska installationer	567	519	-	-
Inventarier och installationer	265	252	3	3
Hyresmaskiner	2,874	2,415	-	-
	4,556	3,982	3	3

5 Rörelsens övriga intäkter och kostnader

	Gruppen		Moderbolaget	
	2001	2000	2001	2000
Jämförelsestörande poster	-260	-26	-	75
Övriga rörelseintäkter	201	194	67	68
Övriga rörelsekostnader	-11	-137	-1	-2
	-70	31	66	141

I jämförelsestörande poster för 2001 ingår en omstruktureringskostnad om 160 inom affärsområdet Rental Service. Posten innehåller även omstruktureringskostnader för flyttning av produktion hos Milwaukee Electric Tool inom affärsområdet Industriteknik.

I jämförelsestörande poster för 2000 ingår en återbetalning på 226 från SPP (nuvarande Alecta) samt kostnader på 92 för förtidspensionering. I posten ingår också 127 avseende kostnader relaterade till beslutet om en fusion av Prime och RSC inom affärsområdet Rental Service och 33 avseende rationalisering av produktionen inom affärsområdet Kompressorteknik.

Övriga rörelseintäkter inkluderar resultat från försäkringsverksamheten, realisationsvinster från försäljning av anläggningstillgångar om 50 (40), erhållna provisioner på 25 (30), realisationsvinster på 11 (5) från försäljning av företag och valutakursvinster hänförliga till den operativa verksamheten om 3 (-). Övriga rörelsekostnader för 2000 inkluderar valutakursvinster hänförliga till den operativa verksamheten om 122.

Övriga rörelseintäkter för Moderbolaget inkluderar erhållna provisioner på 62 (63).

Jämförelsestörande poster för 2000 i Moderbolaget bestod i en pensionsåterbetalning om 75.

6 Finansiella intäkter och kostnader

	Gruppen		Moderbolaget	
	2001	2000	2001	2000
Resultat från andelar i koncernföretag				
Erhållen utdelning			734	721
Koncernbidrag			951	860
Nedskrivningar			-	-7
			1,685	1,574
Resultat från andelar i intresseföretag				
Erhållen utdelning			7	24
Nedskrivningar			-8	-3
			-1	21
Resultat från finansiella anläggningstillgångar				
Erhållen utdelning	2	-	-	-
Ränteintäkter				
Koncernföretag			718	825
Övriga	14	10	-	-
Realisationsvinst	3	-	2	-
	19	10	720	825
Övriga ränteintäkter				
Ränteintäkter				
Koncernföretag			1,214	1,449
Övriga	145	71	104	31
	145	71	1,318	1,480
Räntekostnader och liknande resultatposter				
Räntekostnader				
Koncernföretag			-185	-178
Övriga	-1,561	-1,741	-1,457	-1,674
Valutakursdifferenser	-33	-43	29	-5
	-1,594	-1,784	-1,613	-1,857
Finansiella intäkter och kostnader	-1,430	-1,703	2,109	2,043

Räntedelen i pensionsavsättningen belastar ej rörelseresultatet utan redovisas som räntekostnad både av de svenska och utländska bolagen. Beloppet har beräknats på basis av genomsnittet av ingående och utgående pensionsavsättningar. För svenska bolag har räntan beräknats till 3.7% (4.2). Räntedelen för 2001 uppgår till totalt 64 (48), varav svenska bolag 3 (3). För moderbolaget uppgår motsvarande belopp till 1 (2).

Räntedifferensen mellan den utländska och den svenska räntan på de terminskontrakt och swapavtal som under året utgjort säkring av eget kapital i de utländska bolagen i Gruppen var negativ, -54 (64).

7 Bokslutsdispositioner – Moderbolaget

Skattelagstiftningen i Sverige och i vissa andra länder ger företag möjlighet till konsolidering genom skattemässigt avdragsgilla avsättningar till obeskattade reserver. Företagen kan genom att utnyttja dessa regler disponera och kvarhålla vinster i bolaget utan att de beskattas. Den obeskattade reserv som skapas genom detta förfarande är ej utdelningsbar.

De obeskattade reserverna blir föremål för beskattning först då de upplöses. Om företaget skulle redovisa förlust kan vissa obeskattade reserver tas i anspråk för att täcka förlusten utan att någon skattebelastning blir aktuell.

	Moderbolaget	
	2001	2000
Avsättning till periodiseringsfond, netto	-139	-87
Upplösning av valutakursreserv	42	42
Upplösning av skatteutjämningsreserv K	-	57
	-97	12

Om Moderbolaget redovisade uppskjutna skatter på bokslutsdispositioner, som Gruppen gör, hade uppskjuten skattekostnad uppgått till -27 (3).

8 Skatter

	Gruppen		Moderbolaget	
	2001	2000	2001	2000
Aktuell skatt				
Svensk	379	427	327	365
Utländsk	1,162	1,185		
Uppskjuten skatt	79	108	1	1
Skatt i intresseföretag	2	3		
	1,622	1,723	328	366

Årets skattekostnad på 1,622 (1,723), utgör 34.5% (36.7) av resultat efter finansiella poster.

Den totala skattekostnaden, jämfört med svensk skattesats, påverkas av Gruppens starka ställning i länder med högre skattesatser jämfört med svensk skattesats, såsom Belgien, Frankrike, Tyskland och USA.

Avskrivning på goodwill som är ej avdragsgill har också en negativ påverkan på skattesatsen

En avstämning av företagens sammanvägda genomsnittliga skatt baserad på de nationella skattesatserna för landet jämfört med den faktiska skattekostnaden redovisas enligt följande:

	2001	2000	Gruppen	
			2001, %	2000, %
Vinst efter finansiella poster	4,700	4,689		
Vägd genomsnittlig skatt baserad på nationella skattesatser	1,576	1,604	33.5	34.2
Skatteeffekt av:				
Avskrivning på goodwill	228	222	4.9	4.7
Ej avdragsgilla kostnader	85	59	1.8	1.3
Ej skattepliktiga intäkter	-221	-162	-4.7	-3.5
Justeringar från tidigare år	-69	-56	-1.5	-1.2
Effekter av utnyttjade underskottsavdrag m m	-26	-2	-0.6	0.0
Förändring av skattesats	-1	-27	0.0	-0.6
Underskottsavdrag som inte kan utnyttjas	40	60	0.9	1.3
Övriga poster	10	25	0.2	0.5
	1,622	1,723	34.5	36.7

Justeringar av skatter från tidigare år inkluderar aktuella skatter om -4 (22).

Skattesatsen uppgår i Sverige till 28%. Moderbolagets effektiva skattesats om 17.1% (18.0) påverkas främst av skattefria utdelningar från dotterföretag.

För ytterligare information se Not 21.

9 Minoritetsintressen i dotterföretags kapital och resultat

Minoritetens andel av resultatet efter finansiella poster uppgår till 16 (65).

I resultaträkningen redovisas minoritetsandelar i Gruppens resultat efter skatt till 11 (42). Dessa minoritetsintressen förekommer främst i Atlas Copco India, Atlas Copco Malaysia, i dotterföretag i Kina samt i dotterföretag till Chicago Pneumatic.

	Gruppen
Förvärvat minoritet	219
Avyttrad minoritet	-2
Utdelningar	-25
Omräkningsdifferenser	18
Årets resultat	11
Minoritet vid årets slut	221

10 Vinst per aktie

	2001	2000
Årets resultat	3,067	2,924
Genomsnittligt antal aktier	209,602,184	209,602,184
Vinst per aktie, SEK	14.63	13.95

11 Immateriella anläggningstillgångar

	Goodwill	Patent m m	Totalt
Ackumulerade anskaffningsvärden			
Vid årets början	23,443	158	23,601
Investeringar	-	8	8
Förvärv av dotterföretag	205	-	205
Avyttringar och utrangeringar	-97	-2	-99
Årets omräkningsdifferenser	2,590	9	2,599
Vid årets slut	26,141	173	26,314
Ackumulerade avskrivningar enligt plan			
Vid årets början	2,727	82	2,809
Årets avskrivningar	713	12	725
Avyttringar och utrangeringar	-97	-1	-98
Årets omräkningsdifferenser	273	5	278
Vid årets slut	3,616	98	3,714
Planenligt restvärde vid årets slut	22,525	75	22,600
Planenligt restvärde vid årets början	20,716	76	20,792

Avskrivningar avseende goodwill fördelas enligt följande

	2001	2000
Bolag med 40 års planenlig avskrivning	573	530
Bolag med 20 års planenlig avskrivning	100	82
Bolag med högst 10 års planenlig avskrivning	40	39
	713	651

Fördelning av årets avskrivningar och planenligt restvärde avseende goodwill per affärsområde

	Avskrivningar		Planenligt restvärde	
	2001	2000	2001	2000
Kompressorteknik	37	39	353	293
Anläggnings- och gruvteknik	20	16	180	146
Industriteknik	165	149	4,292	4,010
Rental Service	489	445	17,696	16,262
Koncerngemensamt	2	2	4	5
	713	651	22,525	20,716

Ytterligare information angående goodwill ges på sidan 44.

	Anskaffnings- värde	Ackumulerade avskrivningar	Planenligt restvärde	Kvarstående antal år
Goodwill med 40 års avskrivningsplan				
Prime Service, Inc.	8,859	997	7,862	36
Rental Service Corp.	10,067	628	9,439	38
Milwaukee Electric Tool Corp.	4,669	749	3,920	34
	23,595	2,374	21,221	
Goodwill med 20 års avskrivningsplan				
Desoutter Ltd.	830	526	304	9
Atlas Copco Wagner Inc.	357	254	103	8
Rental Service-företag	415	37	378	18
Chicago Pneumatic Tool Company	258	208	50	6
Atlas Copco Crépelle S.A.	140	34	106	16
Övriga	97	13	84	
	2,097	1,072	1,025	
Goodwill med högst 10 års avskrivningsplan				
Compresseurs Worthington-Creysensac S.A.	91	74	17	2
Ceccato Aria Compressa S.p.A.	75	32	43	6
Övriga	283	64	219	
	449	170	279	
Totalt	26,141	3,616	22,525	

12 Materiella anläggningstillgångar

	Byggnader och mark	Maskiner och inventarier	Nyanläggningar och förskott	Totalt	Hyses- maskiner
Akkumulerade anskaffningsvärden					
Vid årets början	2,944	7,725	280	10,949	19,565
Investeringar	150	891	-90	951	2,751
Förvärv av dotterföretag	-	42		42	17
Avyttringar och utrangeringar	-145	-513		-658	-2,687
Omklassificeringar	418	106		524	-278
Årets omräkningsdifferenser	214	518	24	756	2,128
Vid årets slut	3,581	8,769	214	12,564	21,496
Akkumulerade avskrivningar enligt plan					
Vid årets början	1,016	5,025		6,041	4,340
Årets avskrivning	125	832		957	2,874
Förvärv av dotterföretag	-	22		22	2
Avyttringar och utrangeringar	-95	-404		-499	-1,002
Omklassificeringar	238	161		399	-153
Årets omräkningsdifferenser	69	317		386	500
Vid årets slut	1,353	5,953		7,306	6,561
Planenligt restvärde vid årets slut	2,228	2,816	214	5,258	14,935
Planenligt restvärde vid årets början	1,928	2,700	280	4,908	15,225
Anläggningar som innehas under finansiella leasingavtal					
Planenligt restvärde vid årets slut	15	33		48	50
Planenligt restvärde vid årets början	10	31		41	43

	2001	Gruppen 2000	2001	Moderbolaget 2000
Planenligt restvärde				
Byggnader och mark	2,228	1,928	6	6
Maskiner och andra tekniska installationer	2,174	2,050	-	-
Inventarier och installationer	642	650	7	8
Pågående nyanläggningar och förskott	214	280	-	-
Övriga materiella anläggningstillgångar	5,258	4,908	13	14
Hysesmaskiner	14,935	15,225	-	-
	20,193	20,133	13	14
Taxeringsvärde byggnader och mark	163	160	9	5

Redovisade taxeringsvärden för Gruppen avser endast byggnader och mark i Sverige. Planenligt restvärde för dessa uppgår till 168 (190).

Leasingkostnader för tillgångar som innehas via operationella leasingavtal såsom förhyrda lokaler, maskiner samt större dator- och kontorsutrustningar redovisas bland rörelsekostnader och uppgår till 906 (641). Framtida betalningar för ej annullerbara leasingkontrakt uppgår till 3,292 (2,606). Framtida betalningar för ej annullerbara operativa leasingkontrakt förfaller enligt följande:

2002	790
2003–2006	1,746
2007 och senare	756
Totalt	3,292

	Byggnader och mark	Inventarier och installationer	Totalt
Moderbolaget			
Akkumulerade anskaffningsvärden			
Vid årets början	7	16	23
Investeringar	-	2	2
Avyttringar och utrangeringar	-	-2	-2
Vid årets slut	7	16	23
Akkumulerade avskrivningar enligt plan			
Vid årets början	1	8	9
Årets avskrivning	-	3	3
Avyttringar och utrangeringar	-	-2	-2
Vid årets slut	1	9	10
Planenligt restvärde vid årets slut	6	7	13
Planenligt restvärde vid årets början	6	8	14

13 Finansiella anläggningstillgångar

	Gruppen		Moderbolaget		
	2001	2000	2001	2000	
Andelar i koncernföretag	Sidan 46		4,551	4,538	
Fordringar hos koncernföretag			12,575	12,012	
Andelar i intresseföretag	Not 14	91	105	-	8
Andra långfristiga värdepappersinnehav		30	23	25	17
Uppskjuten skattefordran	Not 21	2,240	1,794	8	9
Andra långfristiga fordringar		268	202	42	47
		2,629	2,124	17,201	16,631

Andelar i koncernföretag

	Moderbolaget
Ackumulerade anskaffningsvärden	
Vid årets början	4,346
Investeringar	18
Avyttringar	-5
Vid årets slut	4,359
Ackumulerade uppskrivningar	
Vid årets början och slut	764
Ackumulerade nedskrivningar	
Vid årets början och slut	-572
Bokfört värde vid årets slut	4,551

14 Andelar i intresseföretag

	Antal	Kapitalandel, %	Justerat eget kapital
Moderbolagets innehav			
AVC Intressenter AB, 556506-8789, Göteborg	6,750,250	50	1
Dotterföretagens innehav			
Atlas Copco Changchun Electric Power Tool Ltd., Changchun, Kina		25	0
Atlas Copco-Diethelm Ltd., Bangkok, Thailand		49	22
FORTU BAT Batterien GmbH, Pfinztal, Tyskland		25	5
NEAC Compressor Service USA Inc., Franklin, PA		50	0
Pneumatic Equipment Corp, Makati City, Filippinerna		30	0
Shenzhen Nectar Engineering & Equipment Co. Ltd., Shenzhen, Kina		25	0
Toku-Hanbai KK, Fukuoka, Japan		50	63
			91

	Gruppen	Moderbolaget
Ackumulerade kapitalandelar/anskaffningsvärden		
Vid årets början	105	72
Utdelning	-9	
Årets resultat	-9	
Årets omräkningsdifferenser	4	
Vid årets slut	91	72
Ackumulerade nedskrivningar		
Vid årets början		-64
Årets nedskrivning		-8
Vid årets slut		-72
Bokfört värde vid årets slut	91	0

Utdelning från intresseföretag var 9 (26). Gruppens andel av intresseföretagens eget kapital uppgick vid räkenskapsårets utgång till 91 (105).

15 Varulager

	Gruppen	
	2001	2000
Råmaterial	138	116
Produkter i arbete	815	871
Halvfabrikat	1,626	1,525
Färdigvaror	3,384	3,357
Förskott till leverantörer	24	12
	5,987	5,881

16 Kortfristiga fordringar

	Gruppen		Moderbolaget	
	2001	2000	2001	2000
Kundfordringar	10,097	9,778	9	3
Fordringar hos koncernföretag			20,927	21,648
Skattefordringar	182	210	-	-
Övriga fordringar	811	814	16	16
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	515	719	196	393
	11,605	11,521	21,148	22,060

Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter innehåller poster såsom hyror, försäkringspremier och provisioner.

17 Kortfristiga placeringar, kassa och bank

	Gruppen		Moderbolaget	
	2001	2000	2001	2000
Statsobligationer	308	296	5	10
Statsskuldväxlar	5	-	-	-
Kortfristiga placeringar	313	296	5	10
Kassa och bank	1,030	941	4	12
Likvida medel totalt	1,343	1,237	9	22

Moderbolagets garanterade men outnyttjade kreditlöften uppgår till 10,600. Dotterföretagens beviljade men outnyttjade bankkrediter uppgår till 1,257.

18 Eget kapital

Gruppen	Aktiekapital	Bundna reserver	Fritt eget kapital
Vid årets början, 2000	1,048	9,815	10,022
Utdelning till aktieägare			-996
Förskjutning mellan bundet och fritt kapital		669	-669
Årets omräkningsdifferens			1,169
Årets resultat			2,924
Vid årets slut, 2000	1,048	10,484	12,450

Utdelning till aktieägare			-1,100
Förskjutning mellan bundet och fritt kapital		1,028	-1,028
Årets omräkningsdifferens			1,619
Årets resultat			3,067
Vid årets slut, 2001	1,048	11,512	15,008

Gruppens egna kapital har påverkats av de omräkningsdifferenser som uppstår vid användandet av dagskursmetoden. Den sammanlagda omräkningsdifferensen för det egna kapitalet sedan början av 1992 uppgår till 3,862 (2,243).

Accumulerad omräkningsdifferens	2001	2000
Vid årets början	2,243	1,074
Årets omräkningsdifferens	1,765	978
Säkring av eget kapital	-135	192
Realiserat genom avyttring av dotterföretag	-11	-1
Total omräkningsdifferens för året	1,619	1,169
Vid årets slut	3,862	2,243

Moderbolaget	Aktiekapital	Överkursfond	Reservfond	Fritt eget kapital
Vid årets början, 2001	1,048	3,994	1,737	4,695
Förändring av redovisningsprincip				9
Justerad balans vid årets början, 2001	1,048	3,994	1,737	4,704
Utdelning till aktieägare				-1,100
Årets resultat				1,589
Vid årets slut, 2001	1,048	3,994	1,737	5,193

Förändring av redovisningsprincip i Moderbolaget hänförs till införandet av RR 9 Inkomstskatter.

Fortsättning Not 18, se nästa sida.

Fortsättning Not 18.

Atlas Copco-gruppens fria egna kapital har definierats enligt följande: Moderbolagets fria egna kapital med tillägg för Gruppens andel av varje dotterföretags fria egna kapital, i den mån det kan utdelas utan att moderbolaget behöver skriva ned aktierna i dotterföretaget.

Från detta värde har dragits av Gruppens andel i ansamlad förlust och andra kapitalminskningar i dotterföretag, i den mån de inte beaktats vid moderbolagets värdering av aktievärdet.

Av Gruppens vinstmedel kommer 24 att överföras till bundna reserver enligt förslag av respektive bolags styrelse.

Vid bedömning av Atlas Copco-gruppens disponibla vinstmedel och årsresultat bör beaktas, att en betydande del intjänats i utländska bolag för vilka vinstöverföring till moderbolaget i vissa fall är förbunden med skatter eller underkastad restriktioner.

19 Obeskattade reserver – Moderbolaget

Fördelningen av obeskattade reserver redovisade i moderbolagets balansräkning framgår nedan. För Gruppen elimineras dessa i sin helhet, se Redovisningsprinciper sidan 32 Skatter – Moderbolaget. Av moderbolagets sammanlagda obeskattade reserver uppgående till 1,539 utgör 431 uppskjuten skatt som ingår i Gruppens redovisade latent skatteskuld.

	Moderbolaget	
	2001	2000
Akkumulerade avskrivningar utöver plan inventarier och installationer	1	-
Periodiseringsfond	1,455	1,316
Valutakursreserv	83	125
	1,539	1,441

Periodiseringsfond har avsatts enligt följande:

	2001
1996	261
1997	144
1998	177
1999	154
2000	327
2001	392
	1,455

20 Avsatt till pensioner

	Gruppen		Moderbolaget	
	2001	2000	2001	2000
Svenska bolag				
FPG/PRI-pensioner	61	39	4	3
Övriga pensioner	41	47	33	38
Utländska bolag	1,634	1,435		
	1,736	1,521	37	41

Pensionsskulden och årets pensionskostnad beräknas av Atlas Copco-gruppens bolag enligt lokala regler och föreskrifter. I de fall sådana tillåter att oantastbara pensionsåtaganden ej redovisas som kostnad i takt med intjänandet av pensionsrätten har justering gjorts i koncernredovisningen. Viss del av årets pensionskostnad ingår i årets räntekostnad, not 6, varför posten Avsatt till pensioner redovisas bland räntebärande avsättningar.

Större delen av gruppens pensionsåtaganden finns i Sverige, Tyskland, USA och Belgien. Utöver lagstadgade pensionsavgifter som erläggs till statliga myndigheter, tillkommer kostnader för kompletterande pensionsförmåner enligt individuella avtal eller kollektivavtal mellan parterna på arbetsmarknaden.

I Sverige administreras tjänstemännens pensionsplaner av Pensionsregistreringsinstitutet (FPG/PRI).

I beloppet för utländska bolag ingår 305 (276) avseende sjukvårdsförmåner i USA. Atlas Copco-gruppen tillämpar de amerikanska redovisningsreglerna i enlighet med FAS 106 (Employer's accounting for post-retirement benefits other than pensions) avseende kostnader för sjukvård för anställda som gått i pension, vilket innebär att nuvärdet av intjänade framtida sjukvårdsförmåner redovisas som avsättning i balansräkningen.

21 Uppskjuten skattefordran/skuld

Uppskjutna skattefordringar och skulder i balansräkningen hänförs till följande:

Gruppen	2001			2000		
	Fordringar	Skulder	Netto	Fordringar	Skulder	Netto
Immateriella anläggningstillgångar	5	42	-37	5	41	-36
Materiella anläggningstillgångar	156	2,872	-2,716	134	2,473	-2,339
Finansiella anläggningstillgångar	20	44	-24	4	39	-35
Varulager	214	82	132	195	46	149
Kortfristiga fordringar	110	31	79	98	15	83
Rörelseskulder/Avsättningar	573	51	522	577	231	346
Pensioner och liknande förpliktelser	226	4	222	206	4	202
Underskottsavdrag m m	1,482	-	1,482	1,169	-	1,169
Övrigt	30	1,239	-1,209	1	831	-830
Värderingsreserv	-153	-	-153	-157	-	-157
Uppskjutna skattefordringar/skulder	2,663	4,365	-1,702	2,232	3,680	-1,448
Kvittning av fordringar/skulder	-423	-423	-	-438	-438	-
Uppskjuten skatt, netto	2,240	3,942	-1,702	1,794	3,242	-1,448

Posten övrigt inkluderar avdragsposter vid skatteberäkningen (periodiseringsfond m m) som inte kan relateras till poster i balansräkningen.

Uppskjutna skattetillgångar relaterade till underskottsavdrag om 480 har inte redovisats då det inte ansetts troligt att framtida beskattningsbar vinst kommer att finnas, genom vilken Gruppen kan utnyttja denna fördel. Underskottsavdrag om 45 har ingen förfallodag, medan de återstående underskottsavdragen förfaller under 2004 och därefter.

Avstämning av uppskjuten nettoskuld från årets början till årets slut framgår av följande:

	Gruppen	
	2001	2000
Ingående balans vid årets början, netto	-1,448	-1,217
Förvärv av dotterföretag	-	-24
Avyttring av dotterföretag	-	24
Skatt som belastat årets resultat	-79	-108
Omräkningsdifferenser	-175	-123
Utgående balans vid årets slut, netto	-1,702	-1,448

Förändringar i temporära skillnader under året som redovisas i resultaträkningen hänförs till följande:

	Gruppen
	2001
Immateriella anläggningstillgångar	-1
Materiella anläggningstillgångar	-123
Finansiella anläggningstillgångar	11
Varulager	-16
Kortfristiga fordringar	-13
Rörelseskulder	-59
Pensioner och liknande förpliktelser	-1
Underskottsavdrag m m	182
Övrigt	-77
Värderingsreserv	18
Totalt Gruppen	-79

Uppskjuten skattefordran i Moderbolaget om 8 (9) avser temporära skillnader i pensionsåtaganden.

Uppskjutna skatter hänförliga till den temporära skillnaden mellan redovisat och skattemässigt värde på, av moderföretaget direktägda andelar i dotterföretag och intressebolag har ej redovisats. För dotterföretag har moderbolaget kontroll över när skatteskulden/fordran realiserar och detta kommer inte att ske inom en överskådlig framtid.

För ytterligare information se Not 8.

22 Övriga avsättningar

	Gruppen		Moderbolaget	
	2001	2000	2001	2000
Avsättningar för produktgarantier	363	363	-	-
Övriga avsättningar	690	721	1	10
	1,053	1,084	1	10

23 Långfristiga skulder till kreditinstitut m m

Långfristiga räntebärande skulder till kreditinstitut m.fl. fördelas enligt följande:

	2001	2000
Moderbolaget		
Obligationslån MUSD 375	3,980	3,569
Obligationslån MUSD 400	4,245	3,806
Reverslån MUSD 200	2,123	1,903
Reverslån MSEK	53	53
Utnyttjande under		
" MSEC 5 000 Medium Term Note Program "		
Utestående MSEK 2,530	2,530	2,030
Utnyttjande under		
" MEUR 500 Medium Term Note Program "		
Utestående MUSD 10	106	-
Utestående MEUR 65	609	576
Avgår nästkommande års amorteringar	-2,123	-
Moderbolagets låneskulder	11,523	11,937
Dotterföretagen		
Finansiella leasingavtal	78	67
Andra långfristiga lån	49	18
Avgår nästkommande års amortering	-56	-23
Gruppens låneskulder	11,594	11,999

Låneskulder amorteras enligt följande, baserat på de valutakurser som gällde den 31 december 2001.

	Gruppen	Moderbolaget
2002	2,179	2,123
2003	93	53
2004	2,507	2,498
2005	4	0
2006	748	747
2007 och senare	8,242	8,225
	13,773	13,646

Atlas Copco har för närvarande en långsiktig rating på A-/A3. I Gruppens låneskulder ingår framtida leasingavgifter hänförliga till avtal under finansiell leasing enligt nedan.

Framtida minimileaseavgifter	115
Framtida finansieringskostnad	-37
Nuvärde av leasingeskuld	78

Framtida betalningar förfaller enligt följande:

Gruppen	
2002	42
2003-2006	18
2007 och senare	18
	78

24 Kortfristiga skulder till kreditinstitut

	Gruppen		Moderbolaget	
	2001	2000	2001	2000
Skulder till kreditinstitut m m	5,912	9,964	5,210	9,316
Nästkommande års amorteringar	2,179	23	2,123	-
Skulder till koncernföretag			4,364	3,192
Summa räntebärande skulder	8,091	9,987	11,697	12,508

Gruppens kortfristiga låneskulder till kreditinstitut och övriga fördelas enligt följande:

	2001	2000
Moderbolaget		
Utnyttjande under		
" MUSD 200 Euro Commercial Paper Program "		
Utestående MUSD 6.9		74
Utestående MEUR 34.6		324
Utnyttjande under		
" MUSD 1,000 U.S. Commercial Paper Program "		
Utestående MUSD 65.9		700
Utnyttjande under		
" MEUR 250 Treasury Note Program "		
Utestående MEUR 89.7		841
Utestående MUSD 39.5		420
Utnyttjande under		
" MSEC 4,000 Commercial Paper Program "	2,226	1,966
Utnyttjande under		
" MSEC 5,000 Medium Term Note Program "	600	1,800
Övriga kortfristiga bank- och reversskulder		25
Moderbolagets låneskulder		5,210
Dotterföretagen		702
Gruppens låneskulder	5,912	9,964

Atlas Copco-gruppens långfristiga och kortfristiga lån fördelas på följande valutor. Nedanstående tabell beaktar även ingångna derivat vid bokslutstillfället.

Valuta	Belopp (M)	MSEK	2001, %	2000, %
USD	1,803	19,132	97	98
CAD	34	225	1	1
EUR	12	108	1	0
Övriga		220	1	1
		19,685	100	100

Atlas Copco AB har företagscertifikatprogram för kortfristig upplåning i USA, Sverige och i övriga europeiska länder med en total volym av cirka MUSD 1,800, motsvarande MSEK 19,100. Dessa program har K1 rating i Sverige och A2/P2/F2 internationellt.

25 Rörelseskulder

	Gruppen		Moderbolaget	
	2001	2000	2001	2000
Förskott från kunder	301	303	-	-
Leverantörsskulder	3,078	2,944	9	7
Växelskulder	164	81	-	-
Skatteskulder	499	599	68	128
Övriga skulder	2,153	2,088	2	2
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	3,746	3,357	1,523	1,170
Summa icke räntebärande skulder	9,941	9,372	1,602	1,307

Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter för Gruppen innehåller poster såsom sociala kostnader, semesterlöneskuld, provisioner och upplupna räntor.

26 Ställda säkerheter och ansvarsförbindelser

	Gruppen		Moderbolaget	
	2001	2000	2001	2000
Ställda säkerheter för skuld till kreditinstitut				
Fastighetsinteckningar	9	8	-	-
Företagsinteckningar	19	36	-	-
Fordringar	26	35	-	-
	54	79	-	-
Ansvarsförbindelser				
Diskonterade växlar	58	70	-	-
Borgens- och övriga ansvarsförbindelser	1,895	1,498	284	492
	1,953	1,568	284	492

Borgens- och övriga ansvarsförbindelser inkluderar bank- och kommersiella garantier samt leveransgarantier. Av moderbolagets redovisade ansvarsförbindelser avser 257 (475) ansvarsförbindelser till förmån för dotterföretag.

Goodwill

Goodwill

Atlas Copco-gruppen tillämpar en avskrivningsperiod på 40 år för den goodwill som uppstod i samband med förvärven av de amerikanska företagen Milwaukee Electric Tool Corporation under 1995 med en goodwill på MUSD 440, Prime Service, Inc. under 1997 med en goodwill på MUSD 835 och Rental Service Corporation under 1999 med en goodwill på MUSD 868.

Svensk standard gällande den 31 december 2001

Den svenska redovisningsrekommendationen för koncernredovisning och goodwill (RR 1:96) som gällde den 31 december 2001 förskriver att goodwill ska skrivas av under en period som ej överstiger 20 år. Tillämpningen av en ekonomisk livslängd på 40 år strider emellertid inte mot den lagstiftning som gällde vid årsskiftet och står inte heller i strid med kontraktet med Stockholmsbörsen.

Atlas Copcos strategiska förvärv omfattar tre stora amerikanska företag med verksamhet och försäljning nästan uteslutande i USA. Dessa företag genererar stora kassamässiga överskott och redovisar löpande rörelsevinst från starka varumärken och omfattande kundregister. Starka skäl talar därför för en ekonomisk livslängd på goodwill som överstiger 20 år.

Eftersom Atlas Copco är en internationell Grupp med 98% av faktureringen utanför Sverige – ett land där jämförbara konkurrenter för de tre förvärvade företagen saknas – är det angeläget att Gruppens redovisning är jämförbar med de som tillämpas på de marknader där dessa företag agerar. Det är därför av största vikt att Atlas Copco och andra svenska företag i liknande situation kan tillämpa regler jämförbara med de som utländska konkurrenter använder.

För jämförelse redovisas nedan påverkan på resultat, vinst per aktie och andel eget kapital vid avskrivning med beräknad ekonomisk livslängd på 20 respektive 40 år.

Resultaträkning i sammandrag 2001 MSEK

Avskrivningstid	20 år	40 år
Fakturering	51,139	51,139
Rörelsekostnader	-45,573	-45,009
Rörelseresultat	5,566	6,130
- i % av faktureringen	10.9	12.0
Resultat efter finansiella poster	4,136	4,700
- i % av faktureringen	8.1	9.2
Årets resultat	2,503	3,067
Vinst per aktie, SEK	11.94	14.63
Andel eget kapital, %	41.0	43.2

Internationell utveckling

Analytiker och andra användare av finansiell redovisning har noterat att immateriella tillgångar, inklusive goodwill, är en ekonomisk tillgång som ökar i betydelse för många företag och utgör en växande andel av förvärvade tillgångar. Utfärdare av redovisningsnormer världen över har utvärderat, och fortsätter att utvärdera, detta faktum, med tyngdpunkt på hur dessa tillgångar ska redovisas efter förvärvet.

Tidigare redovisningsstandard i USA antog att goodwill och andra immateriella tillgångar var tillgångar vars värde reduceras, dvs ansågs vara ändliga, och därmed skulle värdet av dessa skrivas av med fastställt belopp under en angiven tid, dock högst 40 år. I juni 2001 utfärdade den amerikanska normgivaren Financial Accounting Standards Board en standard (SFAS 142) för goodwill och andra immateriella tillgångar, vilken gäller från den 1 januari 2002. Enligt rekommendationen kan denna typ av tillgång ha en obestämd varaktighet. Istället kommer goodwill och andra immateriella tillgångar med obestämd ekonomisk livslängd inte att skrivas av, däremot ska behovet av nedskrivning utvärderas åtminstone en gång per år.

International Accounting Standards Board (IASB) överväger också karaktären av goodwill och speciellt konsekvenserna av att inte göra avskrivningar utan istället regelbundet värdera behovet av nedskrivning. Ett reviderat utkast till IAS 22 Business Combinations förväntas under det andra kvartalet 2002 och i

likhet med amerikansk standard förväntas den föreskriva att goodwill inte ska skrivas av utan att man istället regelbundet värderar nedskrivningsbehovet. Ett troligt datum för fastställande av de reviderade reglerna för goodwill är 1 januari 2004.

Den Europeiska kommissionen har dessutom föreslagit att samtliga börsnoterade företag inom den Europeiska Unionen ska upprätta koncernredovisning i enlighet med IAS för räkenskapsår som börjar den 1 januari 2005 eller senare.

Svensk standard gällande från den 1 januari 2002

International Accounting Standards Committee (IASC) har utfärdat en reviderad standard IAS 22 (1998) vilken ska tillämpas för räkenskapsår som inleds den 1 juli 1999 eller därefter. Dessa regler har som utgångspunkt att den ekonomiska livslängden inte bör överstiga 20 år från förvärvstillfället. Det fastställs dock att det i sällsynta fall kan finnas övertygande skäl för att goodwillposten har en nyttjandegrad som överstiger 20 år. Till följd av IAS 22, har Redovisningsrådet reviderat avsnittet rörande tillämpningen av rekommendationen RR 1:96. Den reviderade rekommendationen RR 1:00 överrensstämmer i allt väsentligt med IASC-standarderna och kommer att gälla från och med den 1 januari 2002.

Atlas Copcos redovisning

På grund av betydande förändringar inom redovisningen för goodwill som har skett och förväntas ske, beslöt Atlas Copco att fortsätta att tillämpa en avskrivningsperiod på 40 år för de stora strategiska förvärven i USA, både för årsredovisningen 2001 och för 2002. Med tanke på den korta period som återstår innan Gruppen anpassar sig till den kommande reviderade IAS-standarderna, blir detta tillvägagångssätt det bästa för jämförbarhet och kontinuitet för Gruppens resultat.

Utöver avskrivningen enligt plan bedöms nedskrivningsbehov av goodwill regelbundet genom en beräkning av diskonterade framtida kassaflöden för den verksamhet till vilken goodwillvärdet hänförs.

Aktier och andelar

Atlas Copco AB

December 2001

	Antal aktier	Inne- hav' värde	Bok- fört		Antal aktier	Inne- hav' värde	Bok- fört
Direktägda produktbolag							
Atlas Copco Rock Drills AB, 556077-9018, Örebro	1,000,000	100	200	Atlas Copco Compresseurs S.A., St. Ouen l'Aumône			100
Atlas Copco Craelius AB, 556041-2149, Märsta	200,000	100	20	Atlas Copco Applications Industrielles S.A., St. Ouen l'Aumône			100
Atlas Copco Secoroc AB, 556001-9019, Fagersta	2,325,000	100	112	Atlas Copco Forage et Démolition S.A., St. Ouen l'Aumône			100
Secoroc AB, 556373-8896, Fagersta		100		Ets. Georges Renault S.A., Nantes			100
Atlas Copco Berema AB, 556069-7228, Nacka	60,000	100	100	Compresseurs Worthington-Creysensac S.A., Meru			100
Atlas Copco Tools AB, 556044-9893, Nacka	100,000	100	20	Atlas Copco Crépelle S.A., Lille			100
				Atlas Copco Holding GmbH, Essen	1	99/100	220
Direktägda säljbolag							
Atlas Copco CMT Sweden AB, 556100-1453, Nacka	103,000	100	10	Atlas Copco Energas GmbH, Köln			100
Atlas Copco Iran AB, 556155-2760, Nacka	3,500	100	0	Atlas Copco MCT GmbH, Essen			100
Atlas Copco Compressor AB, 556155-2794, Nacka	60,000	100	10	Atlas Copco Tools Central Europe GmbH, Essen			100
Atlas Copco Ges.m.b.H., Wien	45,000	100	13	Atlas Copco Kompressoren GmbH, Essen			100
Atlas Copco Brasil Ltda., Sao Paulo	22,909,085	100	65	Desoutter GmbH, Maintal			100
Chicago Pneumatic Empreendimentos e Participacoes Ltda, Sao Paulo		100		IRMER+ELZE Kompressoren GmbH, Bad Oyenhausen			100
Chicago Pneumatic Ltda., Sao Paulo		100		Atlas Copco Elektrowerkezeuge GmbH, Essen			100
Atlas Copco Argentina S.A.C.I., Buenos Aires	157	0/100	0	Atlas Copco Electric Tools GmbH, Winnenden			100
Atlas Copco Chilena S.A.C., Santiago de Chile	24,998	100	6	Chicago Pneumatic Tool Verwaltungs GmbH, Maintal			100
Atlas Copco (Cyprus) Ltd., Nicosia	99,998	100	0	Mark Kompressoren GmbH, Geretsried			100
Atlas Copco Kompressor teknik A/S, Köpenhamn	4,000	100	2	Atlas Copco ACE GmbH, Essen			100
Atlas Copco (India) Ltd., Mumbai	3,697,814	33/51	20	Atlas Copco UK Holdings Ltd., Hemel Hempstead	28,623,665	100	294
Atlas Copco KK, Tokyo	375,001	100	23	Atlas Copco Compressors Ltd., Hemel Hempstead			100
Atlas Copco Kenya Ltd., Nairobi	14,999	100	0	Atlas Copco Construction & Mining Ltd., Hemel Hempstead			100
Atlas Copco (Malaysia), Sdn. Bhd., Kuala Lumpur	700,000	70	2	Atlas Copco Tools Ltd., Hemel Hempstead			100
Atlas Copco Maroc SA., Casablanca	3,852	96	1	Worthington-Creysensac Air Compressors Ltd., Gravesend			100
Atlas Copco (Philippines) Inc., Paranaque	121,995	100	3	Atlas Copco International Holdings Ltd., Hemel Hempstead			100
Soc. Atlas Copco de Portugal Lda., Lissabon	1	100	22	Atlas Copco (Ireland) Ltd., Dublin			100
Atlas Copco (South-East Asia) Pte. Ltd., Singapore	2,500,000	100	8	Desoutter Brothers (Holdings) PLC, Hemel Hempstead			100
Atlas Copco (Schweiz) AG, Studen/Biel	7,997	100	12	Desoutter Ltd., Hemel Hempstead			100
Atlas Copco Venezuela S.A., Caracas	37,920	100	14	Desoutter Sales Ltd., Hemel Hempstead			100
				Atlas Copco Masons Holding Ltd, Chalford			100
Direktägda holdingbolag med dotterföretag							
Oy Atlas Copco Ab, Vantaa	150	100	30	Atlas Copco Masons Ltd, Chalford			100
Oy Atlas Copco Kompressorit Ab, Vantaa		100		Atlas Copco Beheer b.v., Zwijndrecht	15,712	100	604
Oy Atlas Copco Louhintateknikka Ab, Vantaa		100		Atlas Copco Airpower n.v., Wilrijk			100
Oy Atlas Copco Tools Ab, Vantaa		100		Atlas Copco Coordination Center n.v., Wilrijk	1	0/100	0
Atlas Copco France Holding S.A., St. Ouen l'Aumône	329,993	100	192	Atlas Copco Compressor International n.v., Wilrijk			100
Compresseurs Mauguière S.A., Offemont		100		Atlas Copco A.D., Novi Belgrad			100

	Antal aktier	Innehav	Bokfört värde		Antal aktier	Innehav	Bokfört värde
Atlas Copco Makinalari Imalat A.S., Istanbul	2,548,020	11/99	0	Atlas Copco A/S, Langhus	4,498	100	32
Atlas Copco Rental Europe n.v., Rumst		100		Atlas Copco Kompressorteknikk A/S, Langhus		100	
Atlas Copco S.A.E., Madrid		100		Atlas Copco Anlegg- og Gruveteknikk A/S, Langhus		100	
Worthington Internacional Compresores S.A., Madrid		100		Berema A/S, Langhus		100	
Desoutter S.A., Madrid		100		Atlas Copco Tools A/S, Langhus		100	
Atlas Copco Internationaal b.v., Zwijndrecht		100		Atlas Copco North America Inc., Pine Brook, NJ	35,506	40/100	2,099
Atlas Copco Australia Pty Ltd., Blacktown		100		Atlas Copco North America Finance LLC, Pine Brook, NJ		100	
Atlas Copco (NZ) Ltd., Mt Wellington		100		Atlas Copco Raise Boring Inc., Dover, DE		100	
Atlas Copco Belgium n.v., Overijse		100		Atlas Copco Construction Tools Inc., Norwalk, MA		100	
Abird Holding n.v., Rotterdam		100		Atlas Copco Comptec Inc., Voorheesville, NY		100	
Grassair B.V., Oss		100		Roto-Property Inc., Wilmington, DE		100	
Grassair Compressoren B.V., Oss		100		Atlas Copco Compressors Inc., Holyoke, MA		100	
Power Tools Distribution n.v., Hoeselt	1	0/100	0	Atlas Copco Tools & Assembly Systems Inc., Farmington Hills, MI		100	
Atlas Copco Tools Europe n.v., Overijse		100		Atlas Copco Assembly Systems Inc., Sterling Heights, MI		100	
Atlas Copco ASAP n.v., Wilrijk		100		Atlas Copco Construction Mining Technique USA Inc., Commerce City, CO		100	
Tool Technics n.v., Limburg		100		Atlas Copco Wagner Inc., Portland, OR		100	
Atlas Copco Colombia Ltda., Bogota		100		Chicago Pneumatic Tool Company, Rock Hill, SC		100	
Atlas Copco Equipment Egypt SAE, Kairo		80		Chicago Pneumatic International Inc. Rock Hill, SC		100	
Atlas Copco Hellas AE, Rentis		100		Chicago Pneumatic Tool Co NV/SA, Bryssel		100	
Atlas Copco Mfg. Korea Co. Ltd, Seoul		100		Chicago Pneumatic Tool Company Canada Ltd., Toronto		100	
Atlas Copco (China) Investment Co Ltd., Shanghai		100		Esstar Inc., New Haven, CT		100	
Nanjing Atlas Copco Construction Machinery Ltd, Nanjing		92		Esstar Industries Inc., New Haven, CT		100	
Wuxi-Atlas Copco Compressor Co. Ltd., Wuxi		92		Milwaukee Electric Tool Corporation, Brookfield, WI		100	
Wuxi-Hobic Diamond Bit Co. Ltd., Wuxi		60		Rental Service Corporation, Scottsdale, AZ		100	
Atlas Copco (Shanghai) Trading Co. Ltd., Shanghai		100		Prime Equipment Company, Houston, TX		100	
Atlas Copco (China/Hong Kong) Ltd., Kowloon		100		Rental Service Corporation, Canada, Ltd., Calgary		100	
PT Atlas Copco Indonesia, Jakarta		80					
Atlas Copco Italia S.p.A., Milano		100		Övriga direktägda dotterföretag			
Ceccato Aria Compressa S.p.A., Vicenza		100		Agartson Agentur och Förvaltnings AB, 556267-1403, Nacka	3,000	100	14
Worthington Aria Compressa S.p.A., Milano		100		Hamrin Adsorptions- och Filterteknik AB, 556145-4017, Nacka		100	
Desoutter Italiana S.r.l., Milano		100		Atlas Copco Construction & Mining Technique AB, 556277-9537, Nacka	700,500	100	356
Inversora Capricornio S.A. de C.V., Tlalnepantla		100		Atlas Copco Customer Credit AB, 556109-9150, Nacka	45,000	100	
Atlas Copco Mexicana S.A. de C.V., Tlalnepantla		100		Industria Försäkrings AB, 516401-7930, Nacka	50,000	100	5
Prime Equipment S.A. de CV, Monterrey		100		Atlas Copco Reinsurance S.A., Luxemburg	4,999	100	8
Atlas Copco Nederland b.v., Zwijndrecht		100		Robbins Europe AB, 556062-0212, Nacka	95,000	100	11
Atlas Copco Canada Inc., Dorval		100		25 vilande bolag		100	23
Atlas Copco Peruana S.A., Lima		100		TOTALT BOKFÖRT VÄRDE			4,551
Atlas Copco Boliviana S.A., La Paz		100					
ZAO Atlas Copco, Moskva		100					
Atlas Copco Holdings South Africa (Pty) Ltd., Benoni		100					
Atlas Copco South Africa (Pty) Ltd., Benoni		100					
Atlas Copco Secoroc (Pty) Ltd., Springs		100					
Alliance Tools SA (Pty) Ltd., Boksburg		100					
Atlas Copco (Botswana) (Pty) Ltd., Gaborone		100					
Atlas Copco Namibia (Pty) Ltd., Windhoek		100					
Atlas Copco Taiwan Ltd., Taipei		100					
Atlas Copco Ghana Ltd., Accra		100					
Atlas Copco (Zambia) Ltd., Ndola		100					
Atlas Copco Zimbabwe (Private) Ltd., Harare		100					
Atlas Copco s.r.o, Prag		100					
Atlas Copco Polska Sp. zo. O., Warszawa		100					
Atlas Copco Kompresszor Kft., Budapest		100					

1) Ägarandelen av kapitalet avses, vilken överensstämmer med andelen av rösterna. När två belopp anges för procentuellt innehav avser första beloppet Atlas Copco ABs innehav, medan det andra beloppet avser Gruppens totala innehav.

Finansiell exponering

I linje med de övergripande målen i fråga om tillväxt, rörelsemarginal och avkastning på kapital, är syftet med Atlas Copcos finansiella riskpolicy att minimera de finansiella risker som Gruppen exponeras för. Policyn har utformats för att skapa stabila förutsättningar för divisionernas affärsverksamhet och bidra till en stadig ökning av det egna kapitalet och aktieägarnas utdelning, samtidigt som långivarnas intressen skyddas.

Valutarisker

Valutakursförändringar påverkar Gruppens resultat och det egna kapitalet på flera sätt:

- Gruppens resultat – när intäkter från försäljning och kostnader för produktion noteras i skilda valutor (transaktionsexponering).
- Gruppens resultat – när de utländska dotterbolagens resultat räknas om till svenska kronor (omräkningsexponering).
- Gruppens egna kapital – när de utländska dotterbolagens nettotillgångar räknas om till svenska kronor (omräkningsexponering).

Transaktionsrisker

Gruppens nettoflöden av betalningar i utländsk valuta ger upphov till transaktionsrisker, vilka motsvarar ett årligt värde av cirka MSEK 7,325. De största överskottsvalutorna, det vill säga de valutor där inkomsterna överstiger utgifterna, respektive de största underskottsvalutorna, visas i diagram 1. Diagram 2 visar

hur Gruppens vinst före skatt påverkas av effekterna av ensidiga rörelser i USD och EUR gentemot alla andra valutor, om inga valutaflöden hade säkrats för att täcka exponeringen, samt före påverkan av prisjusteringar och andra liknande åtgärder.

Enligt riskpolicyn ska varje division säkra sina valutaflöden mot plötsliga kursförändringar, men bara för den tidsperiod som bedöms nödvändig för att priser och/eller kostnader ska hinna anpassas till de nya kurserna. Dessa tidsperioders längd varierar mellan divisionerna och för Gruppen är de i genomsnitt 3–4 månader.

Denna säkring av valutor, som normalt sker genom terminskontrakt, syftar till att säkra de beräknade bruttomarginalerna, inte till att maximera marginalerna genom spekulation. Utöver denna allmänna säkring av valutor har koncernledningen initierat viss valutasäkring på något längre tidsperioder, vilka för närvarande går ut i september 2002. I detta fall sker säkringen genom optionsstrategier. Storleken på de utestående säkringsbeloppen inklusive optioner den 31 december 2001 återges också i diagram 1.

Säkringen av valutor hade, mot bakgrund av kursutvecklingen och Gruppens transaktionsexponering under 2001, en uppskattad negativ effekt på Gruppens resultat efter finansiella poster med mindre än 2%.

Om samtliga utestående säkringskontrakt gällande betalningar skulle stängts den 31 december 2001 skulle nettoeffekten före skatt på Gruppens resultat ha blivit positiv med MSEK 3.7.

Diagram 1
Beräknad årlig transaktionsexponering i Gruppens viktigaste valutor

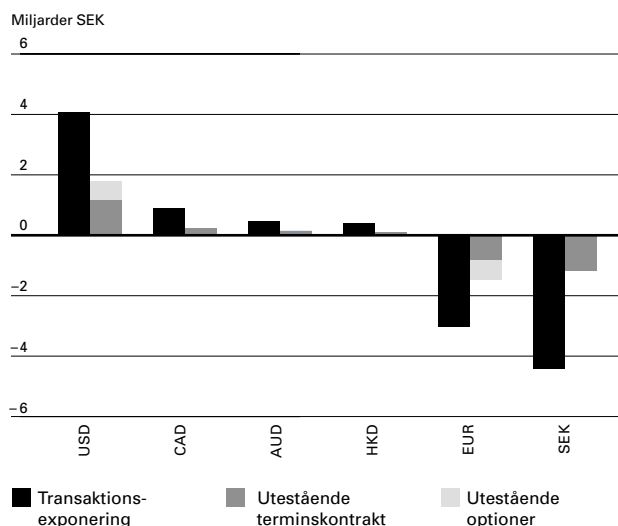
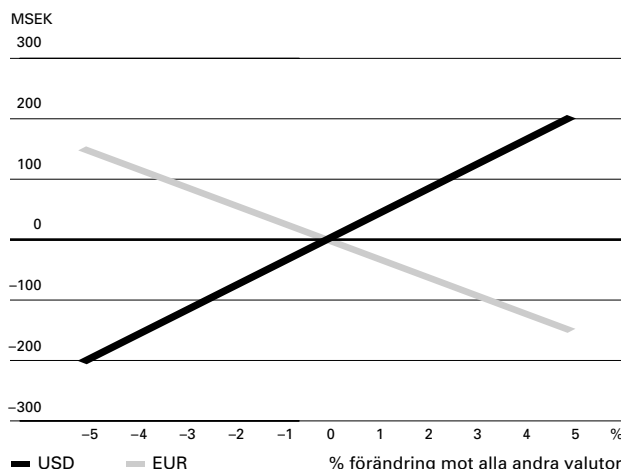


Diagram 2
Transaktionsexponering – effekt av kursrörelser i USD respektive EUR före säkring



Omräkningsrisk

Enligt riskpolicy ska omräkningseffekten av valutakursförändringar uttryckt i SEK på Gruppens egna kapital minskas genom matchning av lån i respektive valuta mot nettotillgångar i motsvarande valuta, vilka motsvarar värdet av nettoinvesteringar i utländska enheter.

Enligt nuvarande policy ska derivat som terminskontrakt, swapavtal och optioner inte användas för säkring av nettotillgångar, eftersom denna typ av derivat ger upphov till kassaflödesrisker när de omsätts.

Värdet av de utländska dotterbolagens egna kapital vid årsskiftet var omkring MSEK 17,100, vilket i diagram 3 har delats upp i de viktigaste valutorna. Den 31 december 2001 var omkring 12% säkrat, främst USD mot SEK.

Diagram 4 visar Gruppens känslighet för valutaomräkningseffekter på årsresultatet vid omräkning av utländska dotterföretags resultat till SEK.

Ränterisker

Atlas Copcos ränteutgifter netto och den övergripande konkurrensituationen påverkas av förändringar i marknadsräntorna. Effekten av en permanent förändring av räntenivån på Gruppens resultat beror på lånens och placeringarnas räntebindingstider. Gruppens resultat och konkurrensposition påverkas också av i vilken utsträckning andra kassaflöden från tillgångar och skulder är fasta eller rörliga och om de sålunda kan justeras om räntenivåerna ändras.

Enligt den finansiella riskpolicy ska den genomsnittliga räntebindingstiden för lån så långt som möjligt balansera mot de inkommande kassaflödenas bindingstid för att därigenom skydda mot förändringar av marknadsräntorna.

Sett till tillgångarnas nuvarande sammansättning ska den genomsnittliga räntebindingstiden för skulderna vara cirka 6 månader. I februari 2002, var den genomsnittliga räntebindingstiden för lån cirka 15 månader.

Derivatinstrument används aktivt för att styra ränteexponeringen, t ex genom att förlänga eller förkorta den genomsnittliga räntebindingstiden utan att det underliggande lånet eller placeringen förändras.

Finansieringsrisker

Enligt Atlas Copcos finanspolicy ska det alltid finnas tillräckliga medel i kontanter och garanterade krediter för att täcka de behov som förväntas uppkomma under de närmaste 12 månaderna. Dessutom ska en betydande del av den totala skulden alltid vara långfristig.

Finansieringsrisken kontrolleras genom att begränsa den mängd lån som förfaller under ett år, men också genom att alltid hålla den genomsnittliga löptiden över en viss minimitid (antal år till slutförfall). Enligt policy ska Gruppens räntebärande skulder i genomsnitt minst ha 3 år kvar innan de förfaller, och maximalt får USD 1,000 i räntebärande skulder förfalla under en löpande 365-dagars period. I februari 2002 var den genomsnittliga tiden till slutförfallodag cirka 4.5 år, och Gruppen hade garanterade outnyttjade kreditlöften om MSEK 11,900.

Kreditvärdering

Atlas Copcos långfristiga skuld har för närvarande en rating av Standard & Poor's (A-) och Moody's (A3). Även den kortfristiga

Diagram 3
Nettotillgångar
i utländsk valuta

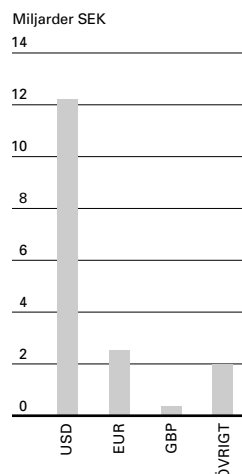
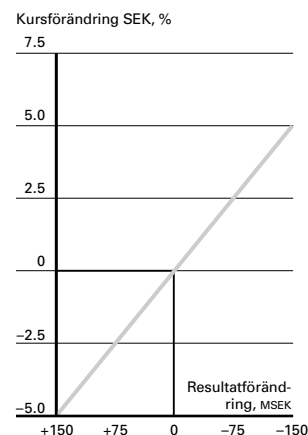


Diagram 4
Valutaomräkningseffekt på
Gruppens resultat före skatt



skulden har en rating av Standard & Poor's (A2), Moody's (P2) och Fitch (F2).

Atlas Copcos Internbank

Inom området finansiering och hantering av finansiella risker erbjuder centralisering uppenbara fördelar för en internationell grupp som Atlas Copco. Atlas Copcos Internbank bildades för att säkerställa att dessa fördelar kommer Gruppen till godo, samtidigt som Gruppens decentraliserade verksamhetsstruktur respekteras.

Internbankens uppgift är att hjälpa Atlas Copcos dotterbolag med finansiering av rörelsekapital, säkring av valuta- och ränterisker samt exportfinansiering. Alla transaktioner mellan Internbanken och Gruppens företag sker till marknadsmässiga priser och villkor.

Dessutom sköter Internbanken Gruppens nettingsystem för internfakturering och dess cash pooling. Internbanken är också den enda enhet som får ta positioner på valuta- och räntemarknaderna. Handeln styrs av ett riskmandat som utfärdats av styrelsen, och sedan Internbanken bildades har den kontinuerligt bidragit till Gruppens resultat.

Valutakurser

	Belopp	Valuta-kod	Balansdagens kurs		Medelkurs	
			2001	2000	2001	2000
Australien	1	AUD	5.41	5.28	5.33	5.32
Kanada	1	CAD	6.64	6.34	6.68	6.18
Europeiska Mone-tära Unionen	1	EUR	9.37	8.86	9.26	8.49
Storbritannien	1	GBP	15.37	14.21	14.93	13.93
Hong Kong	100	HKD	136.10	122.00	132.60	117.70
USA	1	USD	10.61	9.52	10.34	9.18

Amerikanska och internationella redovisningsprinciper

Koncernen upprättar årsredovisningen i enlighet med svenska redovisningsprinciper. Dessa skiljer sig i vissa delar väsentligen från amerikanska redovisningsprinciper (US GAAP) och internationella redovisningsprinciper (IAS) som antagits av International Accounting Standards Board. Nedan beskrivs, för nu gällande redovisningsprinciper, de väsentliga skillnader mellan US GAAP, IAS och svenska redovisningsprinciper vilka ledningen bedömer vara relevanta för koncernen.

US GAAP

Kapitalisering av ränta

I enlighet med svenska redovisningsprinciper har koncernen kostnadsfört ränta avseende extern finansiering av tillgångar tillverkade för eget bruk. Enligt US GAAP krävs, om vissa förhållanden är uppfyllda, att ränta aktiveras som en del av den ursprungliga anskaffningskostnaden samt kostnaden för att ta tillgången i bruk.

Finansiella instrument och hedging

Baserat på en prognostiserad volym tecknar koncernen terminskontrakt för att säkra framtida flöden. I enlighet med svenska principer redovisas vinster respektive förluster från terminskontrakt vid samma tidpunkt som resultatet av det säkrade flödet.

Enligt US GAAP kan redovisningen av vinster och förluster avseende terminskontrakt uppskjutas endast om kontraktet klassificeras som och uppfyller kriterierna för effektiv hedge. Om kontrakterat belopp överstiger den transaktion säkringen avser eller ej klassificeras som effektiv hedge, marknadsvärderas kontraktet enligt US GAAP och orealiserade vinster respektive förluster redovisas i resultatet.

Derivatinstrument, inklusive inbäddade derivat ("embedded derivatives") måste tas upp i balansräkningen till verkligt värde antingen som tillgång eller skuld. Ett bolag måste klassificera, dokumentera och bedöma huruvida effektiviteten i en hedge berättigar till redovisning enligt principerna för hedgeredovisning. Hur förändringar av ett derivats verkliga värde ska redovisas beror på avsikten med derivatet och hur det ursprungligen klassificerats.

Vinster och förluster avseende derivat, som syftar till att säkra det verkliga värdet av tillgångar och skulder ("fair-value hedges"), redovisas över resultaträkningen. Om ett derivat som används för att säkra framtida kassaflöden klassificerats som effektivt, redovisas förändringar i verkligt värde som en del av det egna kapitalet fram till dess den säkrade transaktionen resultatavräknas. I de fall förändringar i verkligt värde beror på att hedge transaktioner ej varit effektiva, redovisas förändringarna direkt över resultatet. I den utsträckning derivat som används för att säkra nettoinvesteringar i utlandet klassificeras

som effektiva, redovisas de vinster och förluster som uppstår som del av det egna kapitalet medan vinster och förluster från derivat som ej bedömts som effektiva redovisas över resultatet. Vinster och förluster från samtliga övriga derivat redovisas över resultatet.

Pensioner

Syftet med såväl svenska som amerikanska principer är att periodisera prognostiserad kostnad för pensionsåtaganden. Det finns emellertid vissa skillnader. Principerna enligt US GAAP är mer detaljerade och föreskriver användandet av slutlöneometoden (the projected unit credit method) medan enligt svenska principer det upplupna pensionsåtagandet beräknas. Skillnader finns också beträffande försäkringstekniska åtaganden, behandlingen av försäkringstekniska vinster och förluster samt redovisningen av förändrade åtaganden.

För Atlas Copco-gruppens dotterföretag i USA ingår avsättningar till pensioner och pensionskostnader i koncernredovisningen i enlighet med US GAAP.

Företagsförvärv

Ett antal kriterier ska enligt svenska principer vara uppfyllda för att ett samgående ska kunna redovisas enligt pooling metoden. Dessa kriterier har utformats för att bestämma huruvida ett samgående definitionsmässigt är att betrakta som ett samgående eller ett förvärv.

Enligt nyligen utgivna amerikanska redovisningsprinciper måste alla företagsförvärv och samgåenden som sker efter den 30 juni 2001 redovisas enligt förvärvsmetoden. Särskilda kriterier måste också vara uppfyllda för att immateriella tillgångar som förvärvats i samband med ett samgående ska få redovisas separerat från goodwill.

Goodwill och andra immateriella tillgångar

Atlas Copco redovisar förvärv av dotterföretag enligt förvärvsmetoden. Enligt förvärvsmetoden balanseras uppkomsten goodwill och skrivs av linjärt över maximalt 40 år. Det bokförda värdet av immateriella tillgångar omprövas kontinuerligt genom en beräkning av diskonterade framtida kassaflöden.

Enligt US GAAP sker regelbundet en prövning om det föreligger ett nedskrivningsbehov av redovisade anläggningstillgångar inklusive goodwill. Odiskonterade kassaflöden analyseras vid bedömningen. Enligt nya redovisningsregler, som ska tillämpas från 1 januari 2002, ska avskrivning av goodwill och immateriella tillgångar inte längre göras om tillgångarna bedöms ha obestämd livslängd, bedömning av eventuellt nedskrivningsbehov ska i stället göras minst en gång per år.

Räntebärande värdepapper och marknadsnoterade aktier

Atlas Copco redovisar finansiella och andra investeringar som utgör kortfristiga placeringar samt innehav som man ämnar bedriva handel med till det lägsta av anskaffnings- och marknadsvärdet. Tillgångar där avsikten är att de ska innehåsa till förfallodagen värderas till upplupet anskaffningsvärde.

US GAAP föreskriver att samtliga räntebärande värdepapper och marknadsnoterade aktier ska klassificeras i följande tre kategorier: "Innehav till förfallodagen" (held-to-maturity), "handel" (trading) eller "tillgängligt för försäljning" (available for sale). Värdepapper som bolaget har för avsikt samt möjlighet att behålla till förfallodagen redovisas till amorterat värde som held-to-maturity. Värdepapper som anskaffats huvudsakligen för att säljas i en nära framtid klassificeras som trading och värderas till verkligt värde, orealiserade vinster och förluster ingår i redovisat resultat. Värdepapper ej klassificerade som held-to-maturity eller trading klassificeras som available for sale och redovisas till sitt verkliga värde. Orealiserade vinster och förluster redovisas, efter avdrag för tillämplig skattesats, som en särskild del av det egna kapitalet och ingår ej i redovisat resultat.

Omräkning av årsredovisningar i utländsk valuta för dotterföretag i länder med hög inflation

För dotterföretag i länder med hög inflation, i huvudsak Latinamerika, omvärderas balans- och resultaträkningarna när de inkluderas i koncernredovisningen som om USD var den rådande valutan.

Enligt US GAAP skulle koncernen behöva genomföra en omräkning av dotterföretagens balans- och resultaträkningar som om den valuta redovisningen avges i, SEK, var den för dotterföretagen gällande.

Omstruktureringsreserver

Enligt US GAAP redovisas omstruktureringskostnader först vid tidpunkten för ett definitivt beslut, i allmänhet den tidpunkt då bemyndigad företagsledning binder bolaget till en omstruktureringsplan i vilken väsentliga åtgärder anges inklusive metod för avveckling och beräknat datum då omstruktureringen ska vara genomförd. Då omstruktureringen omfattar uppsägning av personal ska villkoren specificeras och dessa kommuniceras till de anställda. De svenska redovisningsprinciperna är inte lika reglerade.

Leasing

Enligt svenska redovisningsprinciper redovisas leasingåtaganden i koncernredovisningen antingen som finansiella eller operationella leasingåtaganden. Finansiell leasing innebär att de ekonomiska riskerna och fördelarna i allt väsentligt överförs på leasetagaren.

Om detta inte är fallet redovisas leasingåtagandet som operationell leasing och leasingavgifterna kostnadsförs över leaseperioden.

Redovisning av leasingåtaganden enligt US GAAP är mer utförligt reglerat. För att ett åtagande ska betraktas som ett finansiellt åtagande krävs att, vid leaseperiodens slut, antingen ägandet övergår till leasetagaren, eller minst 90% av tillgångens marknadsvärde ska erläggas som betalning för tillgången, eller att leaseperioden motsvarar eller överstiger 75% av den beräknade ekonomiska livslängden för tillgången eller att avtalet innehåller en förmånlig option för leasetagaren att förvärva tillgången.

Sale and lease back

Enligt svenska redovisningsprinciper redovisas vinster vid försäljning av anläggningstillgångar vid tidpunkten för försäljningen, även i de fall då ett operationellt leasingkontrakt tecknas med den nya ägaren.

Enligt US GAAP periodiseras vinsten över leasingkontraktets löptid.

International Accounting Standards (IAS)

Pensionsåtaganden

I likhet med US GAAP skiljer sig försäkringstekniska beräkningar och antaganden enligt IAS från svenska redovisningsprinciper. Även IAS föreskriver användandet av slutlönetoden. Likaså kan försäkringstekniska antaganden, behandlingen av försäkringstekniskt beräknade vinster och förluster samt redovisningen av förändrade antaganden skilja sig från svenska redovisningsprinciper.

Utvecklingskostnader

Enligt svenska redovisningsprinciper kostnadsförs utvecklingskostnader löpande. Enligt IAS ska kostnader för utveckling aktiveras om den produkt som utvecklas bedöms vara tekniskt och kommersiellt genomförbar och tillräckliga resurser finns för genomförandet. De svenska redovisningsprinciper som ska tillämpas från 1 januari 2002 överensstämmer med IAS.

Goodwill

Enligt fastlagda redovisningsprinciper och på sidan 44 anges att koncernmässig goodwill som avser strategiska förvärv skrivs av under 40 år. Enligt IAS förutsätts den ekonomiska livslängden av goodwill ej överstiga 20 år.

Finansiella instrument

I likhet med US GAAP upptas derivata finansiella instrument initialt till anskaffningskostnad. Därefter redovisas de till verkligt värde. Redovisningen av orealiserade vinster och förluster varierar beroende på vad slags transaktion säkringen avser.

Vinstdisposition

Förslag till vinstdisposition

Enligt Atlas Copco ABs balansräkning står följande belopp till bolagsstämmans förfogande:

Styrelsen och verkställande direktören föreslår att dessa vinstmedel disponeras på följande sätt:

Balanserade vinstmedel från föregående år	SEK	3,603,998,231	Till aktieägarna utdelas SEK 5.50 per aktie	SEK	1,152,812,012
Årets resultat	SEK	1,588,558,193	I ny räkning balanseras	SEK	4,039,744,412
	SEK	5,192,556,424		SEK	5,192,556,424

Nacka den 14 februari 2002

Anders Scharp
Ordförande

Jacob Wallenberg

Michael Treschow

Hari Shankar Singhania

Sune Carlsson

Lennart Jeansson

Kurt Hellström

Ulla Litzén

Thomas Leysen

Giulio Mazzalupi
Verkställande direktör

Bengt Lindgren

Lars-Erik Soting

Håkan Hagerius

Revisionsberättelse

Till bolagsstämman i Atlas Copco AB (publ), Org nr 556014-2720

Vi har granskat årsredovisningen, koncernredovisningen och bokföringen samt styrelsens och verkställande direktörens förvaltning i Atlas Copco AB (publ) för år 2001. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för räkenskaphandlingarna och förvaltningen. Vårt ansvar är att uttala oss om årsredovisningen, koncernredovisningen och förvaltningen på grundval av vår revision.

Revisionen har utförts i enlighet med god revisionssed i Sverige. Det innebär att vi planerat och genomfört revisionen för att i rimlig grad försäkra oss om att årsredovisningen och koncernredovisningen inte innehåller väsentliga fel. En revision innefattar att granska ett urval av underlagen för belopp och annan information i räkenskaphandlingarna. I en revision ingår också att pröva redovisningsprinciperna och styrelsens och verkställande direktörens tillämpning av dem samt att bedöma den samlade informationen i årsredovisningen och koncernredovisningen. Som underlag för vårt uttalande om ansvarsfrihet har

vi granskat väsentliga beslut, åtgärder och förhållanden i bolaget för att kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören är ersättningsskyldig mot bolaget. Vi har även granskat om någon styrelseledamot eller verkställande direktören på annat sätt har handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen. Vi anser att vår revision ger oss rimlig grund för våra uttalanden nedan.

Årsredovisningen och koncernredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger därmed en rättvisande bild av bolagets och koncernens resultat och ställning i enlighet med god redovisningssed i Sverige.

Vi tillstyrker att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för moderbolaget och för koncernen, disponerar vinsten i moderbolaget enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Nacka den 20 februari 2002

Stefan Holmström
Auktoriserad revisor

Peter Markborn
Auktoriserad revisor

Koncernledning



Giulio Mazzalupi

VD och koncernchef.
Anställningsår 1971.
Född 1940.
Innehav: 6,571 A,
8,529 köpoptioner A.

Bengt Kvarnbäck

Vice VD och chef för affärs-
området Kompressorteknik.
Anställningsår 1992.
Född 1945.
Innehav: 11,371 A, 57 B,
9,014 köpoptioner A.

Freek Nijdam

Vice VD och chef för affärs-
området Anläggnings- och
gruvteknik. Anställningsår
1970. Född 1940.
Innehav: 1,317 A,
2,784 köpoptioner A.

Göran Gezelius

Vice VD och chef för affärs-
området Industriteknik.
Anställningsår 2000.
Född 1950.
Innehav: 0.

Thomas E. Bennett

Vice VD och chef för affärs-
området Rental Service.
Anställningsår 1997.
Född 1943.
Innehav: 7,724 köpoptioner A.



Arthur J. Droege

Vice VD och ställföre-
trädande chef för affärs-
området Rental Service.
Anställningsår 1976.
Född 1948.
Innehav: 9,014 köpoptioner A.

Hans Ola Meyer

Finans- och ekonomidirektör.
Anställningsår 1991.
Född 1955.
Innehav: 571 A, 300 B,
5,384 köpoptioner A.

Marianne Hamilton

Personaldirektör.
Anställningsår 1990.
Född 1947.
Innehav: 3,085 A,
5,384 köpoptioner A.

Hans Sandberg

Chefjurist.
Anställningsår 1975.
Född 1946.
Innehav: 200 A,
3,902 köpoptioner A.

Annika Berglund

Informationsdirektör.
Anställningsår 1979.
Född 1954.
Innehav: 1,300 A, 165 B,
3,006 köpoptioner A.



Hans W. Brodbeck

Regionansvarig Latinamerika.
Anställningsår 1969. Född 1940.
Innehav: 9,014 köpoptioner A.

Förändringar i koncernledningen (till och med 14 februari 2002)

Gunnar Brock efterträder Giulio Mazzalupi som VD och koncernchef för Atlas Copco-gruppen den 1 juli 2002. Giulio Mazzalupi, som är 62 år, går i pension efter 31 år inom Gruppen.

Thomas E. Bennett gick i pension den 31 december, 2001.

Freek Nijdam tillträder befattningen som vice VD och chef för affärsområdet Rental Service den 28 februari 2002. Han kommer att vara affärsområdets enda representant i koncernledningen, därmed ingår inte längre Art Droege.

Björn Rosengren har utsetts till vice VD och chef för affärsområdet Anläggnings- och gruvteknik från och med den 1 mars 2002.

Hans W. Brodbeck går i pension i slutet av mars 2002.

Styrelse och revisorer

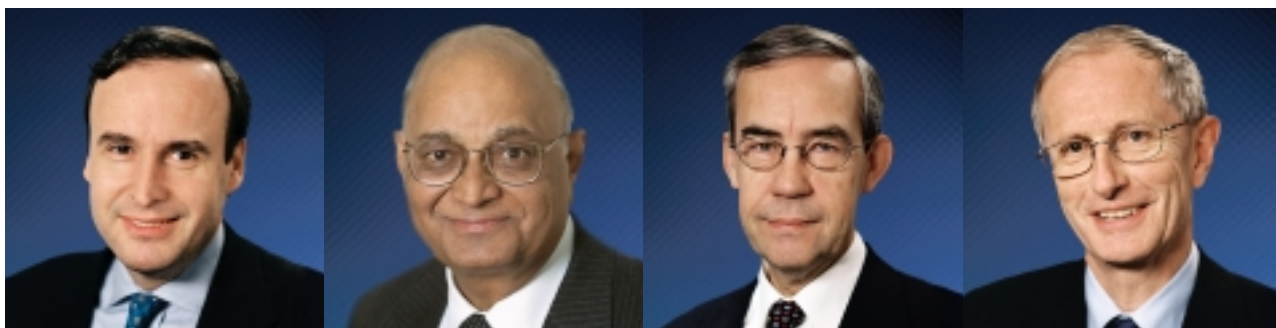


Anders Scharp

Jacob Wallenberg

Giulio Mazzalupi

Michael Treschow



Thomas Leysen

Hari Shankar Singhania

Sune Carlsson

Lennart Jeansson



Heders- ordförande

Peter Wallenberg

Ekon Dr h.c. Anställd i olika befattningar inom Atlas Copco-gruppen 1953–1974. Ordförande 1974–1996. Hedersordförande i Investor AB. Ordförande i Knut och Alice Wallenbergs Stiftelse.

Styrelse

Anders Scharp Ordförande. Invald 1992. Född 1934. Styrelseordförande i AB SKF, Saab och Nederman. Styrelseledamot i Investor AB och Sveriges Industriförbund. Innehav: 31,000 A.

Jacob Wallenberg Vice Ordförande. Invald 1998. Född 1956. Styrelseordförande i SEB. Vice Ordförande i Investor AB. Vice Ordförande i Knut och Alice Wallenbergs Stiftelse, AB Electrolux samt SAS. Styrelseledamot i WM-data AB, Industriförbundet, Nobelstiftelsen och EQT Scandinavia BV. Innehav: 26,657 A.

Giulio Mazzalupi Invald 1990. Född 1940. VD och koncernchef i Atlas Copco. Anställd i företaget sedan 1971. Styrelseledamot i Electrolux-Zanussi och Parker Hannifin (USA). Innehav: 6,571 A, 8,529 köpoptioner A.

Michael Treschow Invald 1991. Född 1943. VD och koncernchef i Electrolux. Europaordförande i Transatlantic Business Dialogue (TABD) för 2001. Vice ordförande i Sveriges

Exportråd. Styrelseledamot i Electrolux och Investor AB. Innehav: 32,000 A.

Thomas Leysen Invald 2001. Född 1960. VD för Umicore. Ordförande i VUM Media (Belgien), Direktör i KBC Bank and Insurance (Belgien). Innehav 3,500 A.

Hari Shankar Singhania Invald 1996. Född 1933. VD i J.K. Organisation och JK Paper Ltd. (Indien). Ordförande i bl a Atlas Copco (Indien), J.K. Industries och J.K. Corp Ltd. F d VD i International Chamber of Commerce. Innehav: 0.

Sune Carlsson Invald 1997. Född 1941. VD och koncernchef i AB SKF. Styrelseledamot i AB SKF. Innehav: 5,714 B.

Lennart Jeansson Invald 1997. Född 1941. Vice VD AB Volvo, styrelseordförande i Stena AB samt styrelseledamot i Bilja och Stena Metall. Innehav: 2,142 A.

Kurt Hellström Invald 1999. Född 1943. VD och koncernchef i Telefonaktiebolaget L M Ericsson. Innehav: 1,142 A.

Ulla Litzén Invald 1999. Född 1956. Direktör i Wallenbergstiftelserna. Styrelseledamot i AB SKF. Innehav: 9,900 A.



Kurt Hellström

Ulla Litzén

Bengt Lindgren

Lars-Erik Soting

**Stefan Holmström
Peter Markborn**



Mikael Bergstedt

Håkan Hagerius

Sune Kjetselberg

Rodny Thorén

**Thomas Jansson
Björn Sundkvist**

Personalrepresentanter

Bengt Lindgren Invald 1990. Född 1957. Ordförande i Metalls verkstadsklubb vid Atlas Copco Secoroc, Fagersta. Innehav: 0.

Lars-Erik Soting Invald 1993. Född 1965. Ordförande i Metalls verkstadsklubb vid Atlas Copco Rock Drills, Örebro. Innehav: 0.

Mikael Bergstedt Suppleant. Invald 2000. Född 1960. Ordförande i Ledarna, Atlas Copco Tools, Tierp. Innehav: 0.

Håkan Hagerius Invald 1994. Född 1942. Ordförande i SIF-klubben vid Atlas Copco Rock Drills, Örebro. Innehav: 0.

Sune Kjetselberg Suppleant. Invald 1992. Född 1951. Ordförande i Metalls verkstadsklubb vid Atlas Copco Tools, Tierp. Innehav: 0.

Rodny Thorén Suppleant. Invald 2001. Född 1949. Ordförande i SIF, Atlas Copco CMT Sweden AB. Innehav: 0.

Revisorer

Stefan Holmström Invald 1987. Född 1949. Auktoriserad revisor, KPMG Bohlins AB.

Peter Markborn Invald 1998. Född 1945. Auktoriserad revisor, Arthur Andersen AB.

Thomas Jansson Invald 1998. Född 1950. Auktoriserad revisor, suppleant KPMG Bohlins AB.

Björn Sundkvist Invald 1998. Född 1953. Auktoriserad revisor, suppleant, Arthur Andersen AB.

Atlas Copco-aktien

Den 31 december 2001 var börskursen för Atlas Copcos A-aktie SEK 234.50. Under 2001 ökade A-aktien med 13%, medan industriindex på Stockholmsbörsen sjönk 7% och generalindex sjönk 17%. Den genomsnittliga årliga totalavkastningen på Atlas Copcos A-aktie, dvs summan av utdelningen och kurstillväxten, var under den senaste tioårsperioden 20.2% och under den senaste femårsperioden 10.4%. Motsvarande avkastning på Stockholmsbörsen i sin helhet var 18.5% (1991–2001) och 13.3% (1996–2001).

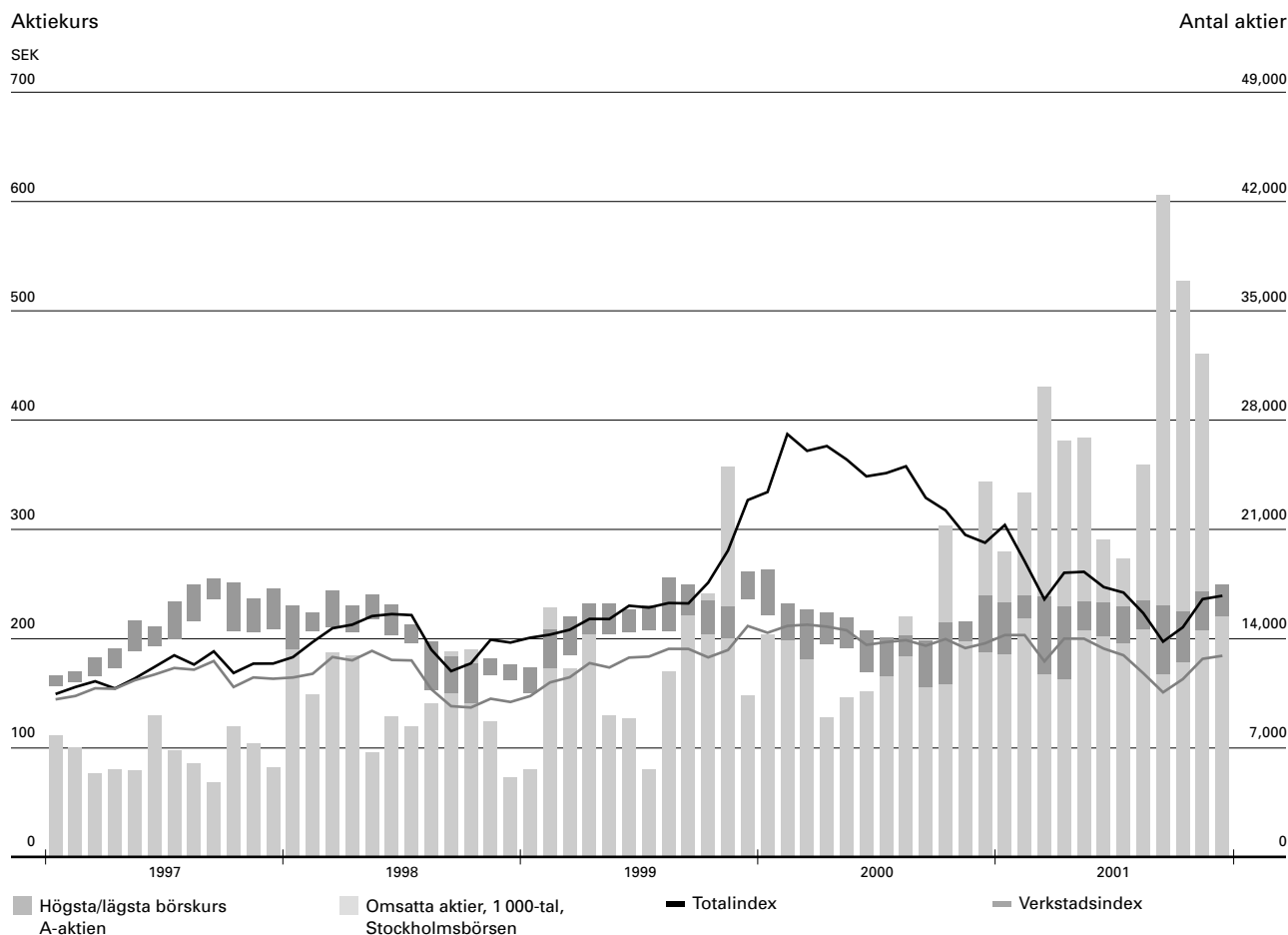
Aktiekapital

Atlas Copcos aktiekapital uppgick vid årsskiftet 2001/2002 till SEK 1,048,010,920 fördelat på 209,602,184 aktier, var och en med ett nominellt värde på SEK 5. A-aktien berättigar till en röst medan B-aktien berättigar till en tiondels röst. En börs-post uppgår till 100 aktier.

Fördelning av aktier, 31 december 2001

Aktieslag	Antal aktier	% av röster	% av kapital
A-aktier	139,899,016	95.3	66.7
B-aktier	69,703,168	4.7	33.3
Totalt	209,602,184	100.0	100.0

Antalet aktieägare uppgick vid årets slut till 38,036 (34,586). Andelen aktier som ägs av institutioner uppgick till 78% (76). De 10 största aktieägarna svarade för 40% (48) av rösterna och 41% (48) av antalet aktier. Antalet utlandsägda



aktier uppgick till 35% (33) vilket motsvarade 40% (37) av rösterna.

Aktieägarstruktur, 31 december 2001

Antal aktier	% av aktieägare	% av kapital
1 – 500	73.7	2.3
501 – 2,000	19.5	3.5
2,001 – 10,000	4.7	3.5
10,001 – 50,000	1.2	4.8
50,001 – 100,000	0.3	3.4
> 100,000	0.6	82.5
Totalt	100.0	100.0

Geografisk fördelning av aktieägandet, 31 december 2001

	% av röster	% av kapital
Sverige	60.5	65.3
Storbritannien	13.2	12.1
USA	10.5	9.9
Luxemburg	2.4	2.3
Frankrike	2.1	1.6
Italien	1.8	1.3
Japan	1.7	1.3
Belgien	1.7	1.5
Nederländerna	1.4	1.0
Övriga	4.7	3.7
Totalt	100.0	100.0

Marknadsvärde

Atlas Copcos marknadsvärde den 31 december 2001 var MSEK 48,176 (42,656) vilket motsvarar 1.7% (1.2) av det totala marknadsvärdet för Stockholmsbörsen.

Utdelningspolitik

Styrelsens ambition är att utdelningen till aktieägarna ska uppgå till 30–40% av vinsten per aktie. Företagets strävan är att täcka större delen av den lämnade utdelningen med utdelningsintäkter från dotterbolagen.

Om styrelsens förslag till utdelning av SEK 5.50 fastställs kommer utdelningstillväxten för 5-årsperioden 1996–2001 att uppgå till 8.8%. Under samma period har utdelningen i genomsnitt uppgått till 37.6% av vinsten per aktie. Föreslagen utdelning i % av eget kapital är 4.1% (4.5).

Omsättning

Handel med Atlas Copco-aktien sker till allra största delen vid Stockholmsbörsen. Under 2001 var Atlas Copco-aktien den

Största aktieinnehav efter röstetal enligt VPC, 31 december 2001

	Antal aktier	A-aktier	B-aktier	% av röster	% av kapital
Investorkoncernen	31,454,971	31,454,971	0	21.4	15.0
FöreningsSparbankens fonder	14,532,696	3,149,000	11,383,696	2.9	6.9
Fjärde AP-fonden	4,745,770	4,197,770	548,000	2.9	2.3
Svenska Handelsbankens fonder	6,884,160	3,960,002	2,924,158	2.9	3.3
Tredje AP-fonden	4,877,166	3,819,606	1,057,560	2.7	2.3
SEB Trygg-gruppen	5,760,670	3,192,125	2,568,545	2.3	2.7
Alecta	7,409,437	1,566,721	5,842,716	1.5	3.5
Skandia Gruppen	5,161,474	1,721,195	3,440,279	1.4	2.5
Andra AP-fonden	2,222,716	2,034,216	188,500	1.4	1.1
Första AP-fonden	1,953,788	1,441,616	512,172	1.0	0.9
Övriga	124,599,336	83,361,794	41,237,542	59.6	59.5
Totalt	209,602,184	139,899,016	69,703,168	100.0	100.0

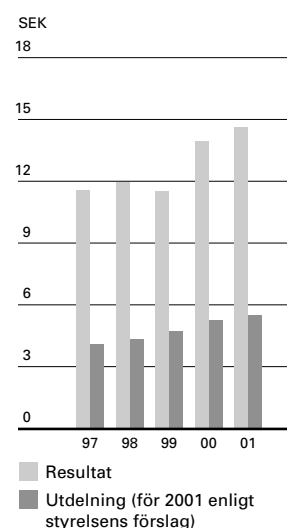
Tabellen visar de största aktieägarna som är direktregistrerade hos VPC.

12:e (19:e) värdemässigt mest omsatta på Stockholmsbörsen. Totalt omsattes

318,776,156 aktier, varav 251,747,162 A och 67,028,994 B, vilket motsvarar ett värde på MSEK 66,860 (35,196).

I genomsnitt omsattes 1,275,105 (699,774) aktier per börsdag. Omsättningshastigheten, dvs graden av likviditet, var 152% (84) under 2001, vilket kan jämföras med hela börsens snitt på 134% (107). Handeln med Atlas Copco-aktien visade t o m december 2001 en nettoexport på MSEK 844 (688). Atlas Copco-aktien finns också listad på börserna i London och Frankfurt.

Resultat och utdelning per aktie



ADR-program i USA

Ett ADR-program (American Depositary Receipt) etablerades 1990 i USA. Detta innebär att såväl A- som B-aktier finns tillgängliga som depåbevis i USA utan formell börsregistrering. En ADR motsvarar en aktie. Depåbank är Citibank N.A. Vid årsskiftet 2001/2002 var 530,671 (534,457) depåbevis utestående, varav 275,449 A-aktier och 255,222 B-aktier.

Atlas Copco-optioner

De hos Stockholmsbörsen noterade Atlas Copco köp- och säljoptionerna omfattar vardera 100 aktier. Under 2001 omfattades ca 23.4 miljoner aktier (14.5) av optionskontrakt, vilket utgör ca 11% (7) av det totala antalet Atlas Copco-aktier. I genomsnitt berördes dagligen 93,420 Atlas Copco-aktier av handeln med optioner. Eftersom optionerna enbart ger innehavaren rätt att köpa och sälja redan befintliga aktier förorsakar optionerna ingen så kallad utspädningseffekt.

Statistiska riskmått

Atlas Copco-aktiens betavärde ger en värdering av dess risk. Betavärdet är ett relativt mått på aktiens risk, mätt som dess följsamhet mot börsindex under en begränsad tid. Ett betavärde under 1.0 indikerar att aktien rör sig mindre än index.

Betavärdet kan däremot variera märkbart (från omkring 0.5 till 1.2) beroende på vilket index och vilken tidsperiod som används vid beräkningen. Atlas Copco-gruppen använder betavärdet 1.0 internt.

Preskription av kupongaktier och fondaktier

Icke VPC-registrerade aktier från 1974 samt icke utnyttjade andelar från fondemissionen 1989 har sålts under året och rättigheterna har omvandlats till en rättighet att erhålla avkastning. Denna rättighet förfaller under 2010 respektive 2004.

Data per aktie

SEK	1996	1997	1998	1999	2000	2001	Genomsnittlig årlig tillväxt 96-01, %
Vinst ¹	10.15	11.56	11.96	11.50	13.95	14.63	7.6
Utdelning	3.60	4.08	4.32	4.75	5.25	5.50 ²	8.8
Utdelning, % ³	35.5	35.3	36.2	41.3	37.6	37.6	
Börskurs, 31 dec, A	159	228	171	252	207	235	8.1
Börskurs, 31 dec, B	159	228	169	250	198	220	6.7
Högsta börskurs, A	160	256	247	260	260	250	
Lägsta börskurs, A	93	155	141	150	157	163	
Genomsnittlig börskurs, A	122	206	197	214	201	212	
Eget kapital ⁴	62	71	81	101	115	133	16.5
Direktavkastning, % ⁵	3.0	2.0	2.2	2.2	2.6	2.6	
P/E-tal under året ⁶	12.0	17.8	16.5	18.6	14.4	14.5	
P/S-tal under året ⁷	0.93	1.31	1.12	1.24	0.91	0.87	
Antal aktier	183,515,920	183,515,920	183,515,920	209,602,184	209,602,184	209,602,184	

1) Resultat efter finansiella poster med avdrag för skatt och minoritetsandelar, dividerat med genomsnittligt antal aktier.

2) Enligt styrelsens förslag.

3) Utdelning i procent av resultat per aktie.

4) Eget kapital och minoritetsintressen dividerat med antal aktier.

5) Utdelning i procent av verksamhetsårets genomsnittliga börskurs.

6) Price/Earnings. Verksamhetsårets genomsnittliga börskurs i relation till resultatet per aktie enligt not 1).

7) Price/Sales. Verksamhetsårets genomsnittliga börskurs i relation till försäljningen per aktie.

Emissioner 1973-2001

		Ökning av aktiekapital, MSEK	Inbetalt belopp, MSEK
1973	Fondemission	1:2	69.2
1974	Nyemission	1:4 SEK 25	51.7
1976	Nyemission	1:5 SEK 50	51.7
1979	Fondemission	1:6	51.7
	Nyemission	1:6 SEK 60	51.7
1982	Fondemission	1:4	103.5
	Nyemission (riktad)	2,765,000 aktier à SEK 135	69.1
1989	Fondemission	1 B-aktie: 3 A-aktier	195.5
1990	Nyemission (riktad)	4,000,000 B-aktier à SEK 320.13	100.0
	Konvertering*	7,930 aktier	0.2
1991	Konvertering*	42,281 aktier	1.1
1992	Konvertering*	74,311 aktier	1.9
1993	Apportemission**	383,500 aktier à SEK 317	9.5
	Konvertering*	914,496 aktier	22.9
1994	Split	5:1 nominellt belopp SEK 5	
1999	Nyemission	1:7 SEK 160	130.4
			4,173.8

*) Avseende 1987/93 års förlagslån.

***) Emissionen genomfördes i samband med förvärvet av The Robbins Company.

Analytiker som följer Atlas Copco

ABG Sundal Collier	Klas Andersson	HSBC	Roddy Bridge
Alfred Berg	Gustaf Lindskog	JP Morgan	Michael Clark
Carnegie	Anders Idborg	JP Nordiska	Peder Frölén
Cheuvreux	Peter Karlsson	Julius Baer	Roland Jonsson
Commerzbank	David Blackwood	Lehman Brothers	Peter Lawrence
Credit Suisse First Boston	Kristian Gevert	Merrill Lynch	Mark Troman
Danske Securities	Mikael Sens	Morgan Stanley	Gideon Franklin
Deutsche Bank	Peter Reilly	Nordea Securities	Johan Sivander
Dresdner Kleinwort Wasserstein	Fredrik Karlsson	Schroders Securities	Tim Adams
Enskilda Securities	Anders Eriksson	SG Securities	Simon Fenwick
Evli	Pekka Spolander	Swedbank/Föreningssparbanken	Mats Liss
Fischer Partners Fondkommission	Henrik Moberg	UBS Warburg	Anders Fagerlund
Goldman Sachs	Johan Trocmé	WestLB Panmure	Harry Philips
Hagströmer & Qviberg	Ola Asplund	Öhman Fondkommission	Anders Roslund
Handelsbanken	Olof Jonasson		

Finansiell information

Inbjudan att delta i den årliga bolagsstämman

Aktieägarna i Atlas Copco Aktiebolag kallas härmed till ordinarie bolagsstämma måndagen den 29 april 2002 kl 17.00 i Berwaldhallen, Dag Hammarskjölds väg 3, Stockholm.

Finansiell information från Atlas Copco

Atlas Copco publicerar under 2002 följande ekonomiska rapporter:

Kvartalsrapport januari–mars	29 april 2002
Kvartalsrapport april–juni	18 juli 2002
Kvartalsrapport juli–september	24 oktober 2002
Kvartalsrapport oktober–december	3 februari 2003
Årsredovisning 2002	mars 2003

Atlas Copcos årsredovisning kan beställas från

Atlas Copco AB, Koncernstab Information, 105 23 Stockholm.

Tel: 08-743 8000, Fax: 08-643 3718, www.atlascopco-group.com

www.atlascopco-group.com

Atlas Copco-gruppens hemsida ger finansmarknaden information och länkar till verksamheten. Där finns finansiella rapporter och andra nyckeltal redo att användas i digital form och det är möjligt att prenumerera på information från Gruppen. Presentationer för investerare kan laddas ner och det är möjligt att se och/eller lyssna på presentationer av kvartalsrapporter via den egna datorn. Man kan också se en översiktlig beskrivning av företaget och verksamheterna, med länkar till Gruppens varumärken och olika länder där Gruppen har verksamhet.

Kontakta

Analytiker och Investerare

Mattias Olsson, Chef investerarrelationer

Tel: 08-743 8291, Mobil: 070-518 8291

mattias.olsson@atlascopco.com

Media

Annika Berglund, Informationsdirektör

Tel: 08-743 8070, Mobil: 070-322 8070

annika.berglund@atlascopco.com

Adresser

Atlas Copco Group Center

Atlas Copco AB (publ.)
105 23 Stockholm
Tel: 08-743 8000
Fax: 08-644 9045
www.atlascopco-group.com
Org.nr: 556014-2720

Atlas Copco Kompressorteknik

P O Box 100
BE-2610 Wilrijk, Belgien
Tel: +32-3-870 2111
Fax: +32-3-870 2443

Atlas Copco Airtec
P O Box 101
BE-2610 Wilrijk, Belgien
Tel: +32-3-870 2111
Fax: +32-3-870 2443

Atlas Copco Portable Air
P O Box 102
BE-2610 Wilrijk, Belgien
Tel: +32-3-450 6011
Fax: +32-3-870 2443

Atlas Copco Industrial Air
P O Box 103
BE-2610 Wilrijk, Belgien
Tel: +32-3-870 2111
Fax: +32-3-870 2576

Atlas Copco Oil-free Air
P O Box 104
BE-2610 Wilrijk, Belgien
Tel: +32-3-870 2111
Fax: +32-3-870 2443

Atlas Copco Applied
Compressor and
Expander Technique
46 School Road
Voorheesville, NY 12186, USA
Tel: +1-518-765 3344
Fax: +1-518-765 3357

Atlas Copco

Anläggnings- och gruvteknik
105 23 Stockholm
Tel: 08-743 8000
Fax: 08-644 9045

Atlas Copco
Rock Drilling Equipment
701 91 Örebro
Tel: 019-670 7000
Fax: 019-670 7070

Atlas Copco Craelius
195 82 Märsta
Tel: 08-587 785 00
Fax: 08-591 187 82

Atlas Copco Secoroc
Box 521
737 25 Fagersta
Tel: 0223-461 00
Fax: 0223-461 01

Atlas Copco
Construction Tools
105 23 Stockholm
Tel: 08-743 9600
Fax: 08-743 9650

Atlas Copco Wagner
P O Box 20307
Portland, OR 97294-0307, USA
Tel: +1-503-255 2863
Fax: +1-503-251 3014

Atlas Copco Industriteknik

105 23 Stockholm
Tel: 08-743 8000
Fax: 08-644 9045

Milwaukee Electric Tool
13135 West Lisbon Road
Brookfield, WI 53005, USA
Tel: +1-262-781 3600
Fax: +1-262-781 3117

Atlas Copco Electric Tools
Postfach 320
D-71361 Winnenden, Tyskland
Tel: +49-7195-120
Fax: +49-7195-126 66

Atlas Copco
Tools and Assembly Systems
105 23 Stockholm
Tel: 08-743 9500
Fax: 08-640 0546

Chicago Pneumatic
1800 Overview Drive
Rock Hill, SC 29730, USA
Tel: +1-803-817 7000
Fax: +1-803-817 7006

Atlas Copco Rental Service

6929 E. Greenway Parkway, Suite 200
Scottsdale, Arizona 85254, USA
Tel: +1-480-905 3300
Fax: +1-480-905 3400

Rental Service Corporation
6929 E. Greenway Parkway, Suite 200
Scottsdale, Arizona 85254, USA
Tel: +1-480-905 3300
Fax: +1-480-905 3400